

Quarterly Financial Information

[105000] Management commentary	2
[110000] General information about financial statements	15
[210000] Statement of financial position, current/non-current.....	17
[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense	19
[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax.....	20
[520000] Statement of cash flows, indirect method	22
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current	24
[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous	27
[700000] Informative data about the Statement of financial position	30
[700002] Informative data about the Income statement.....	31
[700003] Informative data - Income statement for 12 months.....	32
[800001] Breakdown of credits	33
[800003] Annex - Monetary foreign currency position.....	35
[800005] Annex - Distribution of income by product.....	36
[800007] Annex - Financial derivate instruments.....	37
[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities	38
[800200] Notes - Analysis of income and expense.....	42
[800500] Notes - List of notes	43
[800600] Notes - List of accounting policies	47
[813000] Notes - Interim financial reporting	48

[105000] Management commentary

Management commentary [text block]

Aspectos Relevantes del primer trimestre de 2018

- Las Ventas Netas disminuyeron en 12.7% a \$4,307 millones de pesos;
- El volumen disminuyó 3.9% ya que una caída en Estados Unidos y Canadá contrarrestó el crecimiento en México y el Resto del Mundo;
- La Utilidad Bruta disminuyó a 61.4%;
- La Utilidad de Operación disminuyó a \$957 millones de pesos;
- La UAFIDA disminuyó a \$1,074 millones de pesos. Esto resultó en una disminución en el margen de UAFIDA a 24.9%
- El beneficio neto consolidado disminuyó a \$142 millones de pesos, resultando en ganancias por acción de \$0.04

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente han sido determinados en comparación con el periodo correspondiente en el año anterior.

Comentarios de los ejecutivos de la compañía

El volumen del primer trimestre y el crecimiento en las ventas netas se vieron desafiados por caídas a corto plazo en EUA junto con el impacto negativo de las divisas extranjeras, parcialmente compensado por un fuerte crecimiento en México y el resto del mundo. La disminución del volumen en los EUA se relaciona con el aumento en los precios del año pasado, que afectó nuestra capacidad de pronosticar desplazamientos a principios del trimestre, lo que generó volatilidad en nuestras ventas. Sin embargo, el trimestre terminó con un fuerte crecimiento de desplazamientos en marzo y esperamos que los trimestres futuros ya no se vean afectados por las comparaciones con el aumento de precios del año pasado. Nuestro fuerte impulso en México continuó durante el primer trimestre y continuamos expandiendo nuestro liderazgo en participación de mercado. El impacto a corto plazo en el volumen de EE. UU generó presión sobre las ganancias del primer trimestre, que se espera se recupere a medida que las tendencias de volumen vuelvan a la normalidad. Seguimos confiados en alcanzar nuestros objetivos para 2018.

Disclosure of nature of business [text block]

La Compañía es una compañía reconocida globalmente en la industria de bebidas alcohólicas destiladas y el mayor productor de tequila a nivel mundial. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propias, distribuidas a nivel mundial, y algunas otras propiedades de terceros distribuidas únicamente en México, ha sido desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con fuerte perspectiva de crecimiento, sirviendo los mercados de bebidas alcohólicas más relevantes en el mundo y atendiendo las preferencias y tendencias clave para los consumidores. La fortaleza del portafolio de marcas de la Compañía se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como la familia de marcas Jose Cuervo, combinado con adquisiciones complementarias tales como Three Olives,

Hangar 1, Stranahan's, Bushmills y Boodles, así como un enfoque clave en innovación, lo cual a lo largo de los años ha ayudado a la Compañía a desarrollar internamente marcas propias mundialmente conocidas, tales como 1800, Maestro Dobel, Centenario, Kraken, Jose Cuervo Margaritas y B:oot, entre las marcas de la Compañía, algunas de las cuales son comercializadas y distribuidas en más de 85 países.

Disclosure of management's objectives and its strategies for meeting those objectives [text block]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market
- Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de "cristalinos" (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas "cristalinos" lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.
- Un ejemplo de la mercadotecnia dirigida de la Compañía, en la categoría de whiskey, es el relanzamiento de “Black Bush” en Estados Unidos a través de campañas que fomenten el interés de nuevas generaciones, sin desatender a los consumidores clásicos. La Compañía considera que el whiskey irlandés, es una categoría con grandes oportunidades de crecimiento con las nuevas generaciones. En la categoría del tequila, el posicionamiento y el crecimiento de las ventas de la marca Jose Cuervo ha mejorado significativamente desde que Proximo comenzó a distribuir y promocionar la marca en Estados Unidos en 2013. Por ejemplo, la Compañía considera que la campaña de los Rolling Stones lanzada en 2015 ha mejorado la popularidad y percepción de la marca Jose Cuervo, resultando en un incremento en el volumen de ventas de 40,000 cajas de 9 litros durante los primeros 4 meses de la campaña, sin perjudicar las ventas del resto de productos de Jose Cuervo.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:ooost, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un

paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's y los vodkas Hangar 1 y Three Olives.

La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio "super-premium", "ultra-premium" y "prestige". La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores.

- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.

- La Compañía considera que tiene la posibilidad de (i) aprovechar su capacidad y canales de distribución de sus marcas de tequila para expandir la marca Bushmills y hacerla crecer en los mercados en los que no se encuentra plenamente desarrollada; y (ii) facilitar el crecimiento de sus marcas en los mercados donde la marca Bushmills goza de amplio reconocimiento aprovechando las plataformas de distribución complementarias. En 2015, el 70% de las ventas de Bushmills fueron en el resto del mundo mientras que sólo el 12% de las ventas de la Compañía fueron en dicha región.
- Bushmills es la tercer marca de whiskey irlandés a nivel mundial en términos de volumen. La Compañía considera que el peso de la marca Bushmills en Europa facilitará el crecimiento del resto de sus marcas premium – incluyendo la marca Jose Cuervo – en la región, mediante el uso de la red de contactos de Bushmills, lo cual proporcionará a la Compañía un mayor poder de negociación con sus principales clientes y distribuidores.

- Desde 2007 la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de marcas, tales como Three Olives en 2007, Hangar 1 en 2010, Stranahan's en 2010, Boodles Gin en 2011, Bushmills en 2015 y Pendleton en 2018.
- Durante el primer trimestre 2018, hemos visto los beneficios de nuestra estrategia de integración vertical, lo que consideramos una ventaja competitiva en el mercado de tequila.

Disclosure of entity's most significant resources, risks and relationships [text block]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sanciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Disclosure of results of operations and prospects [text block]

Resultados del primer trimestre de 2018

Durante el primer trimestre de 2018, el volumen total disminuyó 3.9% a 3.4 millones de cajas de nueve litros impulsadas por una disminución de 16.9% en los Estados Unidos y Canadá, parcialmente compensado por un incremento de 17.1% en los volúmenes de ventas en México y un aumento de 14.2% en la región del Resto del Mundo (RoW). El crecimiento del volumen en México se benefició de promociones favorables durante el trimestre y el crecimiento en todos los canales, junto con el calendario de la Semana Santa durante el trimestre. El volumen disminuyó en Estados Unidos y Canadá como resultado de una disminución no anticipada de desplazamientos año tras año como resultado del aumento de precios del año pasado que llevó a una mayor actividad de compras de minoristas en el primer trimestre del año anterior ya que los minoristas continuaron captando precios favorables del distribuidor inventario establecido antes del aumento del precio del 1 de enero de 2017.

Volumen por Región 1T18 (en miles de cajas de nueve litros)

REGIÓN	1T18	1T17	(VAR.% YOY)	4T17	(VAR.% QOQ)
EUA & CANADÁ	1,799	2,166	-16.9%	3,114	-42.2%
MÉXICO	1,119	956	17.1%	2,576	-56.6%
<u>ROW</u>	<u>515</u>	<u>451</u>	<u>14.2%</u>	<u>726</u>	<u>-29.1%</u>
TOTAL	3,433	3,572	-3.9%	6,417	-46.5%

Las ventas netas disminuyeron 12.7% a P\$4,307 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2017. Las ventas netas en los Estados Unidos y Canadá disminuyeron 22.7% contra el mismo periodo del año anterior como resultado de la disminución del volumen y el impacto negativo de divisas, dada la fuerza relativa del peso mexicano frente al dólar estadounidense. El impacto de la moneda extranjera condujo a una reducción del 8.1% en el valor de las ventas reportadas en los Estados Unidos. En el mismo período, las ventas netas en México aumentaron 2.2% con respecto al período del año anterior como resultado de un fuerte crecimiento en volumen, parcialmente compensado por un cambio en la forma en que se contabilizan ciertos costos de publicidad en esta región. Una parte de estos costos ahora se compensa con las ventas brutas, lo que resulta en menores ventas netas reportadas sin ningún impacto en el beneficio neto. Las ventas netas de RoW aumentaron un 18.2% durante el primer trimestre de 2017.

Ventas Netas por Región 1T18 (en millones de pesos)

REGION	1T18	1T17	(VAR.% YOY)	4T17	(VAR.% QOQ)
EUA & CANADÁ	2,588	3,346	-22.7%	4,903	-47.2%
MÉXICO	981	960	2.2%	2,461	-60.1%
<u>ROW</u>	<u>738</u>	<u>624</u>	<u>18.2%</u>	<u>975</u>	<u>-24.3%</u>
TOTAL	4,307	4,930	-12.7%	8,338	-48.4%

El volumen de Jose Cuervo disminuyó en 9.7% comparado con el mismo periodo en 2017 y representó 29.8% del volumen total del primer trimestre de 2018. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron 14.7% del volumen total con disminuciones al volumen de 5.7% comparados con el periodo del año anterior. Las Otras Marcas Alcohólicas de la Compañía representaron 20.8% del volumen total en el periodo y experimentó un aumento de 13.6% en el volumen sobre el primer trimestre del año pasado. El volumen de No-alcohólicas y Otros representó 22.7% del volumen total y el volumen aumentó 1.0% comparado con el mismo periodo del año anterior. Finalmente, el volumen de listas-para-beber (RTDs) representaron 12.0% del volumen total y disminuyeron en 18.3% comparado con el mismo periodo del año anterior.

La disminución en volumen de Jose Cuervo, Otras Marcas de Tequila y listas-para beber (RTDs) reflejaron la disminución de volumen a corto plazo en Estados Unidos y Canadá relacionado con el incremento en precios del año anterior y su impacto en el crecimiento contra el año anterior.

Volumen por Categoría 1T18 (En miles de cajas de nueve litros)

Ticker: CUERVO

Quarter: 1 Year: 2018

CATEGORY	1T18	1T17	(VAR.% YOY)	4T17	(VAR.% QOQ)
JOSE CUERVO	1,022	1,132	-9.7%	2,136	-52.2%
OTROS TEQUILAS	506	536	-5.7%	1,126	-55.1%
OTROS SPIRITS	713	627	13.6%	1,416	-49.7%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	780	772	1.0%	1,163	-32.9%
<u>RTD</u>	<u>412</u>	<u>504</u>	<u>-18.3%</u>	<u>575</u>	<u>-28.4%</u>
TOTAL	3,433	3,572	-3.9%	6,417	-46.5%

Las Ventas Netas de José Cuervo disminuyeron en 21.2% comparado con el mismo periodo en 2017 y representaron el 31.2% del total para el primer trimestre de 2018. Las ventas netas de Otras marcas de Tequila de la Compañía disminuyeron en un 9.5% comparadas con el mismo periodo del año anterior y representaron el 21.1% de las ventas netas totales. Las Otras Marcas Alcohólicas de la Compañía representaron 25.7% de las ventas netas totales en el periodo y reportaron un aumento de 17.4% en las ventas netas comparadas con el primer trimestre del año anterior. Las ventas netas de No-Alcohólicas y Otros representaron el 14.4% de las ventas netas totales y reportaron una disminución de 26.4% comparado con el periodo del año anterior. Las ventas netas de listos-para-beber (RTDs) representaron 7.7% de las ventas netas totales y reportaron una disminución de 24.8% comparado con el mismo periodo del año anterior. Las disminuciones en ventas netas de Jose Cuervo, Otras Marcas de Tequila, No-Alcohólicas y Otras listos-para-beber (RTDs) reflejaron una combinación de reducción de volumen como resultado de la disminución de volumen a corto plazo en Estados Unidos y Canadá relacionado con el incremento en precios del año anterior y su impacto en el crecimiento contra el año anterior, así como un impacto desfavorable de divisa extranjera.

Ventas Netas por Categoría 1T18 (en millones de pesos)

CATEGORÍA	1T18	1T17	(VAR.% YOY)	4T17	(VAR.% QOQ)
JOSE CUERVO	1,342	1,703	-21.2%	2,960	-54.7%
OTROS TEQUILAS	908	1,003	-9.5%	2,181	-58.4%
OTROS SPIRITS	1,105	941	17.4%	1,939	-43.0%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	622	845	-26.4%	749	-16.9%
<u>RTD</u>	<u>330</u>	<u>439</u>	<u>-24.8%</u>	<u>509</u>	<u>-35.3%</u>
TOTAL	4,307	4,930	-12.7%	8,338	-48.4%

La utilidad bruta consolidada durante el primer trimestre del 2018 disminuyó en 17.8% durante el mismo periodo en 2017 a P\$2,645 millones de pesos. El margen bruto como un porcentaje de ventas fue 61.4% por el primer trimestre de 2018 comparado con el 65.2% del primer trimestre de 2017. El margen bruto fue impactado de manera negativa por la compañía al utilizar un porcentaje menor de la producción propia de agave, el cambio de tratamiento en algunos gastos promocionales y de soporte de ventas debido a la reducción de ventas y un impacto desfavorable de divisa extranjera.

La publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) disminuyó en 10.4% a P\$830 millones de pesos comparado con el primer trimestre de 2017. Como porcentaje de ventas netas, AMP aumentó a 19.3% de 18.8% en el mismo periodo del año anterior. El aumento refleja un impacto de volumen de ventas menores a las esperadas y tiempos de planificación de gastos.

Durante el primer trimestre del 2018, la utilidad operativa disminuyó en 36.1% a P\$957 millones de pesos comparado con el mismo periodo el año anterior. El margen operativo como un porcentaje de ventas disminuyó a 22.2% comparado con el 30.4% en el mismo periodo del año anterior, reflejando un menor margen bruto, mayor AMP, mayores costos de ventas y administrativos (SG&A) y de distribución como un porcentaje de ventas.

La UAFIDA en el primer trimestre de 2018 disminuyó a P\$1,074 millones de pesos en comparación con P\$1,609 millones de pesos durante el primer trimestre de 2017.

El resultado integral de financiamiento fue de P\$779 millones de pesos durante el primer trimestre de 2018, derivado principalmente de la apreciación del Peso Mexicano contra el Dólar durante el trimestre y el impacto en nuestra posición de caja en Dólar.

La utilidad neta consolidada en el primer trimestre del 2018 fue de P\$142 millones de pesos, comparados con los P\$437 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. Las ganancias por acción fueron P\$0.04 en el primer trimestre de 2018.

Financial position, liquidity and capital resources [text block]

Balance General y Flujo de Efectivo

Al 31 de marzo de 2018, el efectivo neto fue de P\$5,621 millones de pesos, reflejando efectivo y equivalentes de P14,715 millones de pesos relativos a una deuda total de P\$9,093 millones de pesos. La deuda total de la Compañía está compuesta principalmente por el bono de \$500 millones de dólares con vencimiento en 2025.

Durante el primer trimestre de 2018, la Compañía invirtió P\$34 millones de pesos en gastos de capital y utilizaron P\$335 millones para recompra de acciones.

Internal control [text block]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados

financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Disclosure of critical performance measures and indicators that management uses to evaluate entity's performance against stated objectives [text block]

UAFIDA

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo NIIF, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos el UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses.

La UAFIDA no es una medida de NIIF de liquidez o rendimiento. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

Profit and Loss Statement

(Ps\$ MM)	Tres Meses Terminados en Marzo 31, 2018		Tres Meses Terminados en Marzo 31, 2017		Variación Año con Año	
		% de Ventas Netas		% de Ventas Netas	\$	%
Ventas Netas	4,307		4,930		(624)	(12.7)
Costo de Ventas	1,662	38.6	1,714	34.8	(53)	(3.1)
Utilidad Bruta	2,645	61.4	3,216	65.2	(571)	(17.8)
Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	830	19.3	926	18.8	(96)	(10.4)
Distribución	192	4.5	200	4.1	(8)	(4.1)
Gasto de Venta y Administración	682	15.8	586	11.9	96	16.5
Otros (Gastos) Ingresos, Neto	(16)	-0.4	6	0.1	(22)	NM
Utilidad Operativa	957	22.2	1,498	30.4	(541)	(36.1)
Resultado Integral de Financiamiento	779	18.1	859	17.4	(80)	(9.3)
Metodo de Participación	0	0.0	0	0.0	0	NM
Utilidad Antes de Impuestos	178	4.1	639	13.0	(461)	(72.1)
Total de impuestos a la utilidad	36	0.8	203	4.1	(166)	(82.1)
Utilidad Neta Consolidada	142	3.3	437	8.9	(295)	(67.4)
Participación no controladora	(1)	0.0	0	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	141	3.3	437	8.9	(296)	(67.7)

Depreciación y Amortización	117		111			
UAFIDA	1,074	24.9	1,609	32.6	(535)	(33.2)
Utilidad Neta por Acción	0.04		0.12			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de Utilidad Neta por Acción	3,584		3,654			

Balance Sheet

(Ps\$ MM)

Marzo 31, 2018

Diciembre 31, 2017

Activos

Efectivo y equivalentes de efectivo	14,715	19,996
Cuentas por cobrar, neto	3,950	7,260
Inventarios, neto	7,412	7,419
Otros activos circulantes	6,226	1,923
Total de Activo Circulante	32,303	36,598
Inventario no circulante	4,723	3,878
Propiedades, planta y equipo, neto	5,018	5,280
Impuesto a la utilidad diferidos	403	944
Activos intangibles y marcas, neto	10,806	11,365
Crédito Mercantil	5,969	6,274
Otros Activos	487	593
Total del Activo de Largo Plazo	27,405	28,335

Total del Activo	59,708	64,933
Pasivo y Capital Contable		
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	131	48
Cuentas por pagar	1,766	2,106
Provisiones	719	2,087
Otros pasivos	266	862
Total del Pasivo Circulante	2,882	5,103
Deuda a largo plazo	9,093	9,781
Reserva ambiental	113	125
Otros pasivos de largo plazo	162	119
Impuestos a la utilidad diferidos	2,041	2,820
Total del Pasivo de Largo Plazo	11,410	12,844
Total del Pasivo	14,292	17,947
Total de participación controladora	45,369	46,931
Participación no controladora	47	54
Total de Capital Contable	45,416	46,985
Total del Pasivo y Capital Contable	59,708	64,933

Cash Flow Statement

(Ps\$ en Millones)

	Tres Meses Terminados	Tres Meses Terminados en
	en	en
	Marzo 31, 2018	Marzo 31, 2017

Actividades de operación:

Utilidad antes de impuestos	178	639
-----------------------------	-----	-----

Partidas relacionadas con actividades de inversión:

Depreciación y amortización	117	111
-----------------------------	-----	-----

Perdida (utilidad) en venta de propiedades, planta y equipo	15	(2)
---	----	-----

Ingresos y gastos financieros netos	3	
-------------------------------------	---	--

Partida relacionada con actividades de financiamiento:

Intereses a Favor	(42)	(19)
-------------------	------	------

Intereses a cargo	80	95
-------------------	----	----

Subtotal	351	825
----------	-----	-----

Cambios en:

Cuentas por cobrar	3,309	2,948
--------------------	-------	-------

Partes relacionadas	(11)	6
---------------------	------	---

Otras cuentas por cobrar	(158)	(417)
--------------------------	-------	-------

Inventarios	(838)	(728)
-------------	-------	-------

Pagos anticipados	(402)	(166)
-------------------	-------	-------

Cuentas por pagar	(340)	(1,020)
-------------------	-------	---------

Otros activos	167	(40)
---------------	-----	------

Otros pasivos	(586)	(79)
---------------	-------	------

Provisiones	(1,368)	81
-------------	---------	----

Impuestos a la utilidad pagados	(274)	(221)
---------------------------------	-------	-------

Participación de los trabajadores en la utilidad	(1)	5
--	-----	---

Cambios en los beneficios directos a empleados	(60)	
	(562)	369

Flujos netos de efectivo de actividades de operación	(211)	1,194
--	-------	-------

Actividades de inversión:

Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(34)	(57)
---	------	------

Adquisiciones de activos intangibles	(3,740)	
--------------------------------------	---------	--

Otros movimientos de capital	(0)	(5)
------------------------------	-----	-----

Intreses cobrados	42	19
Ingresos por venta de negocios conjuntos y marca	0	
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo		3
Flujos netos de efectivo (utilizados en) actividades de inversión	(3,732)	(40)
Actividades de financiamiento:		
Dividendos pagados		(2,600)
Dividendos del ejercicio anterior		
Acciones en Tesoreria	(335)	
Aportaciones de Capital Social		1,722
Prima por subscripcion de acciones		16,275
Intereses pagados		(2)
Flujos neto de efectivo actividades de financiamiento	(335)	15,396
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(4,278)	16,549
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo	(1,210)	(1,259)
Efectivo y equivalentes de efectivo:		
Al principio del periodo	19,996	5,128
Al fin del periodo	14,508	20,419

[110000] General information about financial statements

Ticker:	CUERVO
Period covered by financial statements:	2018-01-01 al 2018-03-31
Date of end of reporting period:	2018-03-31
Name of reporting entity or other means of identification:	CUERVO
Description of presentation currency:	MXN
Level of rounding used in financial statements:	Miles de pesos
Consolidated:	Yes
Number of quarter:	1
Type of issuer:	ICS
Explanation of change in name of reporting entity or other means of identification from end of preceding reporting period:	
Description of nature of financial statements:	

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo".

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Follow-up of analysis [text block]

Actinver SA	Jose Antonio Cebeira	jcebeira@actinver.com.mx	+52 (55) 1
Barclays	Benjamin M Theurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 5
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 8
Credit Suisse	Antonio Gonzalez	antonio.gonzalez@credit-suisse.com	+52 (55) 5
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 5
Grupo Santander	Luis Miranda	lmiranda@santander.com.mx	+52 (55) 5
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 6
Morgan Stanley	Dara W Mohsenian	dara.mohsenian@morganstanley.com	+1 (212) 7
Scotia Capital	Felipe Ucros	felipe.ucros@scotiabank.com	+1 (212)-2
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5

[210000] Statement of financial position, current/non-current

Concept	Close Current Quarter 2018-03-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Statement of financial position [abstract]		
Assets [abstract]		
Current assets [abstract]		
Cash and cash equivalents	14,714,688,000	19,995,891,000
Trade and other current receivables	6,435,585,000	9,182,658,000
Current tax assets, current	0	0
Other current financial assets	0	0
Current inventories	7,412,297,000	7,418,994,000
Current biological assets	0	0
Other current non-financial assets	0	0
Total current assets other than non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	28,562,570,000	36,597,543,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Total current assets	28,562,570,000	36,597,543,000
Non-current assets [abstract]		
Trade and other non-current receivables	0	0
Current tax assets, non-current	0	0
Non-current inventories	4,723,250,000	3,878,169,000
Non-current biological assets	0	0
Other non-current financial assets	0	0
Investments accounted for using equity method	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates	90,188,000	90,008,000
Property, plant and equipment	5,017,610,000	5,280,479,000
Investment property	0	0
Goodwill	5,968,962,000	6,274,189,000
Intangible assets other than goodwill	14,546,062,000	11,364,885,000
Deferred tax assets	402,852,000	944,380,000
Other non-current non-financial assets	396,531,000	503,003,000
Total non-current assets	31,145,455,000	28,335,113,000
Total assets	59,708,025,000	64,932,656,000
Equity and liabilities [abstract]		
Liabilities [abstract]		
Current liabilities [abstract]		
Trade and other current payables	1,801,528,000	2,149,973,000
Current tax liabilities, current	0	0
Other current financial liabilities	130,896,000	48,311,000
Other current non-financial liabilities	217,362,000	803,580,000
Current provisions [abstract]		
Current provisions for employee benefits	13,357,000	14,344,000
Other current provisions	718,950,000	2,086,810,000
Total current provisions	732,307,000	2,101,154,000
Total current liabilities other than liabilities included in disposal groups classified as held for sale	2,882,093,000	5,103,018,000
Liabilities included in disposal groups classified as held for sale	0	0
Total current liabilities	2,882,093,000	5,103,018,000
Non-current liabilities [abstract]		
Trade and other non-current payables	0	0
Current tax liabilities, non-current	0	0
Other non-current financial liabilities	9,093,443,000	9,780,523,000
Other non-current non-financial liabilities	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-03-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Non-current provisions [abstract]		
Non-current provisions for employee benefits	0	0
Other non-current provisions	275,492,000	243,395,000
Total non-current provisions	275,492,000	243,395,000
Deferred tax liabilities	2,041,103,000	2,820,410,000
Total non-current liabilities	11,410,038,000	12,844,328,000
Total liabilities	14,292,131,000	17,947,346,000
Equity [abstract]		
Issued capital	11,622,553,000	11,622,553,000
Share premium	16,426,406,000	16,426,406,000
Treasury shares	0	0
Retained earnings	12,553,931,000	12,745,476,000
Other reserves	4,766,179,000	6,136,797,000
Total equity attributable to owners of parent	45,369,069,000	46,931,232,000
Non-controlling interests	46,825,000	54,078,000
Total equity	45,415,894,000	46,985,310,000
Total equity and liabilities	59,708,025,000	64,932,656,000

[310000] Statement of comprehensive income, profit or loss, by function of expense

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-03-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-03-31
Profit or loss [abstract]		
Profit (loss) [abstract]		
Revenue	4,306,515,000	4,930,420,000
Cost of sales	1,661,572,000	1,714,462,000
Gross profit	2,644,943,000	3,215,958,000
Distribution costs	270,627,000	234,034,000
Administrative expenses	411,750,000	351,915,000
Other income	16,216,000	0
Other expense	1,021,791,000	1,131,952,000
Profit (loss) from operating activities	956,991,000	1,498,057,000
Finance income	42,342,000	19,291,000
Finance costs	820,948,000	877,943,000
Share of profit (loss) of associates and joint ventures accounted for using equity method	0	0
Profit (loss) before tax	178,385,000	639,405,000
Tax income (expense)	36,213,000	202,692,000
Profit (loss) from continuing operations	142,172,000	436,713,000
Profit (loss) from discontinued operations	0	0
Profit (loss)	142,172,000	436,713,000
Profit (loss), attributable to [abstract]		
Profit (loss), attributable to owners of parent	141,117,000	436,713,000
Profit (loss), attributable to non-controlling interests	1,055,000	0
Earnings per share [text block]	0.04	0.03
Earnings per share [abstract]		
Earnings per share [line items]		
Basic earnings per share [abstract]		
Basic earnings (loss) per share from continuing operations	0.04	0.03
Basic earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total basic earnings (loss) per share	0.04	0.03
Diluted earnings per share [abstract]		
Diluted earnings (loss) per share from continuing operations	0.04	0.03
Diluted earnings (loss) per share from discontinued operations	0	0
Total diluted earnings (loss) per share	0.04	0.03

[410000] Statement of comprehensive income, OCI components presented net of tax

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-03-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-03-31
Statement of comprehensive income [abstract]		
Profit (loss)	142,172,000	436,713,000
Other comprehensive income [abstract]		
Components of other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]		
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) from investments in equity instruments	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on revaluation	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on remeasurements of defined benefit plans	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Other comprehensive income, net of tax, gains (losses) on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will not be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Components of other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax [abstract]		
Exchange differences on translation [abstract]		
Gains (losses) on exchange differences on translation, net of tax	(1,378,926,000)	(1,495,615,000)
Reclassification adjustments on exchange differences on translation, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, exchange differences on translation	(1,378,926,000)	(1,495,615,000)
Available-for-sale financial assets [abstract]		
Gains (losses) on remeasuring available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on available-for-sale financial assets, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, available-for-sale financial assets	0	0
Cash flow hedges [abstract]		
Gains (losses) on cash flow hedges, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on cash flow hedges, net of tax	0	0
Amounts removed from equity and included in carrying amount of non-financial asset (liability) whose acquisition or incurrence was hedged highly probable forecast transaction, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, cash flow hedges	0	0
Hedges of net investment in foreign operations [abstract]		
Gains (losses) on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on hedges of net investments in foreign operations, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, hedges of net investments in foreign operations	0	0
Change in value of time value of options [abstract]		
Gains (losses) on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of time value of options, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of time value of options	0	0
Change in value of forward elements of forward contracts [abstract]		
Gains (losses) on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of forward elements of forward contracts, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Change in value of foreign currency basis spreads [abstract]		
Gains (losses) on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Reclassification adjustments on change in value of foreign currency basis spreads, net of tax	0	0
Other comprehensive income, net of tax, change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Share of other comprehensive income of associates and joint ventures accounted for using equity method that will be reclassified to profit or loss, net of tax	0	0
Total other comprehensive income that will be reclassified to profit or loss, net of tax	(1,378,926,000)	(1,495,615,000)
Total other comprehensive income	(1,378,926,000)	(1,495,615,000)
Total comprehensive income	(1,236,754,000)	(1,058,902,000)

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-03-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-03-31
Comprehensive income attributable to [abstract]		
Comprehensive income, attributable to owners of parent	(1,229,501,000)	(1,058,902,000)
Comprehensive income, attributable to non-controlling interests	(7,253,000)	0

[520000] Statement of cash flows, indirect method

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-03-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-03-31
Statement of cash flows [abstract]		
Cash flows from (used in) operating activities [abstract]		
Profit (loss)	142,172,000	436,713,000
Adjustments to reconcile profit (loss) [abstract]		
Discontinued operations	0	0
Adjustments for income tax expense	36,213,000	202,692,000
Adjustments for finance costs	2,818,000	0
Adjustments for depreciation and amortisation expense	117,411,000	111,317,000
Adjustments for impairment loss (reversal of impairment loss) recognised in profit or loss	0	0
Adjustments for provisions	(1,367,860,000)	80,988,000
Adjustments for unrealised foreign exchange losses (gains)	(296,300,000)	580,765,000
Adjustments for share-based payments	0	0
Adjustments for fair value losses (gains)	0	0
Adjustments for undistributed profits of associates	0	0
Adjustments for losses (gains) on disposal of non-current assets	15,403,000	(1,968,000)
Participation in associates and joint ventures	0	0
Adjustments for decrease (increase) in inventories	(838,384,000)	(728,011,000)
Adjustments for decrease (increase) in trade accounts receivable	3,309,352,000	2,948,118,000
Adjustments for decrease (increase) in other operating receivables	(403,754,000)	(616,700,000)
Adjustments for increase (decrease) in trade accounts payable	(340,074,000)	0
Adjustments for increase (decrease) in other operating payables	(647,629,000)	(1,094,395,000)
Other adjustments for non-cash items	0	0
Other adjustments for which cash effects are investing or financing cash flow	0	0
Straight-line rent adjustment	0	0
Amortization of lease fees	0	0
Setting property values	0	0
Other adjustments to reconcile profit (loss)	(913,348,000)	0
Total adjustments to reconcile profit (loss)	(1,326,152,000)	1,482,806,000
Net cash flows from (used in) operations	(1,183,980,000)	1,919,519,000
Dividends paid	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	(79,767,000)	(95,239,000)
Interest received	(42,342,000)	(19,291,000)
Income taxes refund (paid)	273,992,000	220,900,000
Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) operating activities	(1,420,547,000)	1,774,567,000
Cash flows from (used in) investing activities [abstract]		
Cash flows from losing control of subsidiaries or other businesses	0	0
Cash flows used in obtaining control of subsidiaries or other businesses	0	0
Other cash receipts from sales of equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash payments to acquire equity or debt instruments of other entities	0	0
Other cash receipts from sales of interests in joint ventures	0	0
Other cash payments to acquire interests in joint ventures	0	0
Proceeds from sales of property, plant and equipment	0	3,010,000
Purchase of property, plant and equipment	34,316,000	56,860,000
Proceeds from sales of intangible assets	0	0
Purchase of intangible assets	3,740,200,000	0
Proceeds from sales of other long-term assets	0	0
Purchase of other long-term assets	0	0

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-03-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-03-31
Proceeds from government grants	0	0
Cash advances and loans made to other parties	0	0
Cash receipts from repayment of advances and loans made to other parties	0	0
Cash payments for future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Cash receipts from future contracts, forward contracts, option contracts and swap contracts	0	0
Dividends received	0	0
Interest paid	0	0
Interest received	42,342,000	19,290,000
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	(180,000)	(5,490,000)
Net cash flows from (used in) investing activities	(3,732,354,000)	(40,050,000)
Cash flows from (used in) financing activities [abstract]		
Proceeds from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Payments from changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control	0	0
Proceeds from issuing shares	0	17,997,293,000
Proceeds from issuing other equity instruments	0	0
Payments to acquire or redeem entity's shares	334,774,000	0
Payments of other equity instruments	0	0
Proceeds from borrowings	0	0
Repayments of borrowings	0	0
Payments of finance lease liabilities	0	0
Proceeds from government grants	0	0
Dividends paid	0	2,599,716,000
Interest paid	0	2,014,000
Income taxes refund (paid)	0	0
Other inflows (outflows) of cash	0	0
Net cash flows from (used in) financing activities	(334,774,000)	15,395,563,000
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents before effect of exchange rate changes	(5,487,675,000)	17,130,080,000
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents [abstract]		
Effect of exchange rate changes on cash and cash equivalents	206,472,000	(1,839,292,000)
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(5,281,203,000)	15,290,788,000
Cash and cash equivalents at beginning of period	19,995,891,000	5,128,137,000
Cash and cash equivalents at end of period	14,714,688,000	20,418,925,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Current

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	141,117,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(1,370,618,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	141,117,000	0	(1,370,618,000)	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	2,112,000	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	(334,774,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	(191,545,000)	0	(1,370,618,000)	0	0	0
Equity at end of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,553,931,000	0	4,644,020,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	141,117,000	1,055,000	142,172,000
Other comprehensive income	0	0	0	(1,370,618,000)	(1,370,618,000)	(8,308,000)	(1,378,926,000)
Total comprehensive income	0	0	0	(1,370,618,000)	(1,229,501,000)	(7,253,000)	(1,236,754,000)
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	2,112,000	0	2,112,000
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	(334,774,000)	0	(334,774,000)
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	(1,370,618,000)	(1,562,163,000)	(7,253,000)	(1,569,416,000)
Equity at end of period	0	0	0	4,766,179,000	45,369,069,000	46,825,000	45,415,894,000

[610000] Statement of changes in equity - Accumulated Previous

Sheet 1 of 3	Components of equity [axis]								
	Issued capital [member]	Share premium [member]	Treasury shares [member]	Retained earnings [member]	Revaluation surplus [member]	Reserve of exchange differences on translation [member]	Reserve of cash flow hedges [member]	Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments [member]	Reserve of change in value of time value of options [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	6,353,259,000	3,698,407,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	436,713,000	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	(1,495,615,000)	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	436,713,000	0	(1,495,615,000)	0	0	0
Issue of equity	5,269,294,000	12,727,999,000	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	2,599,716,000	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	(5,490,000)	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	5,269,294,000	12,727,999,000	0	(2,168,493,000)	0	(1,495,615,000)	0	0	0
Equity at end of period	11,622,553,000	16,426,406,000	0	9,949,708,000	0	4,301,723,000	0	0	0

Sheet 2 of 3	Components of equity [axis]								
	Reserve of change in value of forward elements of forward contracts [member]	Reserve of change in value of foreign currency basis spreads [member]	Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets [member]	Reserve of share-based payments [member]	Reserve of remeasurements of defined benefit plans [member]	Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or disposal groups held for sale [member]	Reserve of gains and losses from investments in equity instruments [member]	Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability [member]	Reserve for catastrophe [member]
Statement of changes in equity [line items]									
Equity at beginning of period	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0
Changes in equity [abstract]									
Comprehensive income [abstract]									
Profit (loss)	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total comprehensive income	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Issue of equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Equity at end of period	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0

Sheet 3 of 3	Components of equity [axis]						
	Reserve for equalisation [member]	Reserve of discretionary participation features [member]	Other comprehensive income [member]	Other reserves [member]	Equity attributable to owners of parent [member]	Non-controlling interests [member]	Equity [member]
Statement of changes in equity [line items]							
Equity at beginning of period	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000
Changes in equity [abstract]							
Comprehensive income [abstract]							
Profit (loss)	0	0	0	0	436,713,000	0	436,713,000
Other comprehensive income	0	0	0	(1,495,615,000)	(1,495,615,000)	0	(1,495,615,000)
Total comprehensive income	0	0	0	(1,495,615,000)	(1,058,902,000)	0	(1,058,902,000)
Issue of equity	0	0	0	0	17,997,293,000	0	17,997,293,000
Dividends recognised as distributions to owners	0	0	0	0	2,599,716,000	0	2,599,716,000
Increase through other contributions by owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Decrease through other distributions to owners, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through other changes, equity	0	0	0	0	(5,490,000)	0	(5,490,000)
Increase (decrease) through treasury share transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through changes in ownership interests in subsidiaries that do not result in loss of control, equity	0	0	0	0	0	0	0
Increase (decrease) through share-based payment transactions, equity	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of cash flow hedges and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of time value of options and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of forward elements of forward contracts and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Amount removed from reserve of change in value of foreign currency basis spreads and included in initial cost or other carrying amount of non-financial asset (liability) or firm commitment for which fair value hedge accounting is applied	0	0	0	0	0	0	0
Total increase (decrease) in equity	0	0	0	(1,495,615,000)	14,333,185,000	0	14,333,185,000
Equity at end of period	0	0	0	4,356,983,000	42,355,650,000	29,966,000	42,385,616,000

[700000] Informative data about the Statement of financial position

Concept	Close Current Quarter 2018-03-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Informative data of the Statement of Financial Position [abstract]		
Capital stock (nominal)	11,622,553,000	11,622,553,000
Restatement of capital stock	0	0
Plan assets for pensions and seniority premiums	1,573,265,000	1,508,774,000
Number of executives	156	154
Number of employees	5,316	5,161
Number of workers	698	693
Outstanding shares	3,580,804,065	3,590,770,269
Repurchased shares	9,966,204	63,269,422
Restricted cash	0	0
Guaranteed debt of associated companies	0	0

[700002] Informative data about the Income statement

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-03-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-03-31
Informative data of the Income Statement [abstract]		
Operating depreciation and amortization	117,411,000	111,317,000

[700003] Informative data - Income statement for 12 months

Concept	Current Year 2017-04-01 - 2018-03-31	Previous Year 2016-04-01 - 2017-03-31
Informative data - Income Statement for 12 months [abstract]		
Revenue	25,334,037,000	24,483,699,000
Profit (loss) from operating activities	6,194,490,000	6,016,198,000
Profit (loss)	4,902,948,000	2,930,107,000
Profit (loss), attributable to owners of parent	4,897,589,000	2,930,107,000
Operating depreciation and amortization	441,109,000	470,696,000

[800001] Breakdown of credits

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]												
					Domestic currency [member]						Foreign currency [member]						
					Time interval [axis]												
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	
Banks [abstract]																	
Foreign trade																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banks - secured																	
Bono privado	SI	2015-06-05	2025-06-05									130,896,000					9,093,443,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	130,896,000	0	0	0	0	9,093,443,000
Commercial banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total banks																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	130,896,000	0	0	0	0	9,093,443,000
Stock market [abstract]																	
Listed on stock exchange - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Listed on stock exchange - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - unsecured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Private placements - secured																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total listed on stock exchanges and private placements																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities with cost [abstract]																	
Other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities with cost																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Suppliers [abstract]																	
Suppliers																	
Insumos y otros materiales	NO	2018-04-24	2018-04-24				133,585,000						393,990,000				
Servicios de publicidad, mercadotecnia y promoción	NO	2018-04-24	2018-04-24				125,111,000						173,525,000				
Servicios administrativos	NO	2018-04-24	2018-04-24				57,196,000						59,408,000				
Otros servicios	NO	2018-04-24	2018-04-24				671,358,000						151,800,000				
TOTAL					0	987,250,000	0	0	0	0	0	778,723,000	0	0	0	0	0
Total suppliers																	
TOTAL					0	987,250,000	0	0	0	0	0	778,723,000	0	0	0	0	0
Other current and non-current liabilities [abstract]																	
Other current and non-current liabilities																	

Institution [axis]	Foreign institution (yes/no)	Contract signing date	Expiration date	Interest rate	Denomination [axis]															
					Domestic currency [member]					Foreign currency [member]										
					Time interval [axis]															
					Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]	Current year [member]	Until 1 year [member]	Until 2 years [member]	Until 3 years [member]	Until 4 years [member]	Until 5 years or more [member]				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total other current and non-current liabilities																				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total credits																				
TOTAL					0	987,250,000	0	0	0	0	0	0	909,619,000	0	0	0	0	0	0	9,093,443,000

[800003] Annex - Monetary foreign currency position

	Currencies [axis]				Total pesos [member]
	Dollars [member]	Dollar equivalent in pesos [member]	Other currencies equivalent in dollars [member]	Other currencies equivalent in pesos [member]	
Foreign currency position [abstract]					
Monetary assets [abstract]					
Current monetary assets	714,837,000	14,104,810,000	15,363,000	281,818,000	14,386,628,000
Non-current monetary assets	0	0	0	0	0
Total monetary assets	714,837,000	14,104,810,000	15,363,000	281,818,000	14,386,628,000
Liabilities position [abstract]					
Current liabilities	44,641,000	818,910,000	648,000	11,893,000	830,803,000
Non-current liabilities	500,000,000	9,172,259,000	0	0	9,172,259,000
Total liabilities	544,641,000	9,991,169,000	648,000	11,893,000	10,003,062,000
Net monetary assets (liabilities)	170,196,000	4,113,641,000	14,715,000	269,925,000	4,383,566,000

[800005] Annex - Distribution of income by product

	Income type [axis]			Total income [member]
	National income [member]	Export income [member]	Income of subsidiaries abroad [member]	
Varías				
Resto del mundo	0	0	737,573,381	737,573,381
Estados Unidos de América	0	0	2,587,750,713	2,587,750,713
México	981,190,906	0	0	981,190,906
TOTAL	981,190,906	0	3,325,324,094	4,306,515,000

[800007] Annex - Financial derivate instruments

Management discussion about the policy uses of financial derivate instruments, explaining if these policies are allowed just for coverage or for other uses like trading
[text block]

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notes - Subclassifications of assets, liabilities and equities

Concept	Close Current Quarter 2018-03-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Subclassifications of assets, liabilities and equities [abstract]		
Cash and cash equivalents [abstract]		
Cash [abstract]		
Cash on hand	0	0
Balances with banks	14,714,688,000	19,995,891,000
Total cash	14,714,688,000	19,995,891,000
Cash equivalents [abstract]		
Short-term deposits, classified as cash equivalents	0	0
Short-term investments, classified as cash equivalents	0	0
Other banking arrangements, classified as cash equivalents	0	0
Total cash equivalents	0	0
Other cash and cash equivalents	0	0
Total cash and cash equivalents	14,714,688,000	19,995,891,000
Trade and other current receivables [abstract]		
Current trade receivables	3,950,178,000	7,259,530,000
Current receivables due from related parties	223,785,000	221,412,000
Current prepayments [abstract]		
Current advances to suppliers	0	0
Current prepaid expenses	1,080,996,000	679,098,000
Total current prepayments	1,080,996,000	679,098,000
Current receivables from taxes other than income tax	1,180,626,000	1,022,618,000
Current value added tax receivables	0	0
Current receivables from sale of properties	0	0
Current receivables from rental of properties	0	0
Other current receivables	0	0
Total trade and other current receivables	6,435,585,000	9,182,658,000
Classes of current inventories [abstract]		
Current raw materials and current production supplies [abstract]		
Current raw materials	215,317,000	224,770,000
Current production supplies	3,932,621,000	4,070,171,000
Total current raw materials and current production supplies	4,147,938,000	4,294,941,000
Current merchandise	0	0
Current work in progress	0	0
Current finished goods	3,240,045,000	3,096,183,000
Current spare parts	24,314,000	27,870,000
Property intended for sale in ordinary course of business	0	0
Other current inventories	0	0
Total current inventories	7,412,297,000	7,418,994,000
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners [abstract]		
Non-current assets or disposal groups classified as held for sale	0	0
Non-current assets or disposal groups classified as held for distribution to owners	0	0
Total non-current assets or disposal groups classified as held for sale or as held for distribution to owners	0	0
Trade and other non-current receivables [abstract]		
Non-current trade receivables	0	0
Non-current receivables due from related parties	0	0
Non-current prepayments	0	0
Non-current lease prepayments	0	0
Non-current receivables from taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax receivables	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-03-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Non-current receivables from sale of properties	0	0
Non-current receivables from rental of properties	0	0
Revenue for billing	0	0
Other non-current receivables	0	0
Total trade and other non-current receivables	0	0
Investments in subsidiaries, joint ventures and associates [abstract]		
Investments in subsidiaries	0	0
Investments in joint ventures	90,188,000	90,008,000
Investments in associates	0	0
Total investments in subsidiaries, joint ventures and associates	90,188,000	90,008,000
Property, plant and equipment [abstract]		
Land and buildings [abstract]		
Land	550,269,000	556,277,000
Buildings	993,917,000	1,049,536,000
Total land and buildings	1,544,186,000	1,605,813,000
Machinery	1,817,195,000	1,774,495,000
Vehicles [abstract]		
Ships	0	0
Aircraft	0	0
Motor vehicles	104,798,000	111,376,000
Total vehicles	104,798,000	111,376,000
Fixtures and fittings	0	0
Office equipment	43,739,000	46,798,000
Tangible exploration and evaluation assets	0	0
Mining assets	0	0
Oil and gas assets	0	0
Construction in progress	295,215,000	485,741,000
Construction prepayments	0	0
Other property, plant and equipment	1,212,477,000	1,256,256,000
Total property, plant and equipment	5,017,610,000	5,280,479,000
Investment property [abstract]		
Investment property completed	0	0
Investment property under construction or development	0	0
Investment property prepayments	0	0
Total investment property	0	0
Intangible assets and goodwill [abstract]		
Intangible assets other than goodwill [abstract]		
Brand names	14,525,837,000	11,340,330,000
Intangible exploration and evaluation assets	0	0
Mastheads and publishing titles	0	0
Computer software	20,225,000	24,555,000
Licences and franchises	0	0
Copyrights, patents and other industrial property rights, service and operating rights	0	0
Recipes, formulae, models, designs and prototypes	0	0
Intangible assets under development	0	0
Other intangible assets	0	0
Total intangible assets other than goodwill	14,546,062,000	11,364,885,000
Goodwill	5,968,962,000	6,274,189,000
Total intangible assets and goodwill	20,515,024,000	17,639,074,000
Trade and other current payables [abstract]		
Current trade payables	1,765,973,000	2,106,047,000
Current payables to related parties	35,555,000	43,926,000
Accruals and deferred income classified as current [abstract]		

Concept	Close Current Quarter 2018-03-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
Deferred income classified as current	0	0
Rent deferred income classified as current	0	0
Accruals classified as current	0	0
Short-term employee benefits accruals	0	0
Total accruals and deferred income classified as current	0	0
Current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Current value added tax payables	0	0
Current retention payables	0	0
Other current payables	0	0
Total trade and other current payables	1,801,528,000	2,149,973,000
Other current financial liabilities [abstract]		
Bank loans current	130,896,000	48,311,000
Stock market loans current	0	0
Other current liabilities at cost	0	0
Other current liabilities no cost	0	0
Other current financial liabilities	0	0
Total Other current financial liabilities	130,896,000	48,311,000
Trade and other non-current payables [abstract]		
Non-current trade payables	0	0
Non-current payables to related parties	0	0
Accruals and deferred income classified as non-current [abstract]		
Deferred income classified as non-current	0	0
Rent deferred income classified as non-current	0	0
Accruals classified as non-current	0	0
Total accruals and deferred income classified as non-current	0	0
Non-current payables on social security and taxes other than income tax	0	0
Non-current value added tax payables	0	0
Non-current retention payables	0	0
Other non-current payables	0	0
Total trade and other non-current payables	0	0
Other non-current financial liabilities [abstract]		
Bank loans non-current	9,093,443,000	9,780,523,000
Stock market loans non-current	0	0
Other non-current liabilities at cost	0	0
Other non-current liabilities no cost	0	0
Other non-current financial liabilities	0	0
Total Other non-current financial liabilities	9,093,443,000	9,780,523,000
Other provisions [abstract]		
Other non-current provisions	275,492,000	243,395,000
Other current provisions	718,950,000	2,086,810,000
Total other provisions	994,442,000	2,330,205,000
Other reserves [abstract]		
Revaluation surplus	0	0
Reserve of exchange differences on translation	4,644,020,000	6,014,638,000
Reserve of cash flow hedges	0	0
Reserve of gains and losses on hedging instruments that hedge investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in value of time value of options	0	0
Reserve of change in value of forward elements of forward contracts	0	0
Reserve of change in value of foreign currency basis spreads	0	0
Reserve of gains and losses on remeasuring available-for-sale financial assets	0	0
Reserve of share-based payments	0	0
Reserve of remeasurements of defined benefit plans	122,159,000	122,159,000
Amount recognised in other comprehensive income and accumulated in equity relating to non-current assets or	0	0

Concept	Close Current Quarter 2018-03-31	Close Previous Exercise 2017-12-31
disposal groups held for sale		
Reserve of gains and losses from investments in equity instruments	0	0
Reserve of change in fair value of financial liability attributable to change in credit risk of liability	0	0
Reserve for catastrophe	0	0
Reserve for equalisation	0	0
Reserve of discretionary participation features	0	0
Reserve of equity component of convertible instruments	0	0
Capital redemption reserve	0	0
Merger reserve	0	0
Statutory reserve	0	0
Other comprehensive income	0	0
Total other reserves	4,766,179,000	6,136,797,000
Net assets (liabilities) [abstract]		
Assets	59,708,025,000	64,932,656,000
Liabilities	14,292,131,000	17,947,346,000
Net assets (liabilities)	45,415,894,000	46,985,310,000
Net current assets (liabilities) [abstract]		
Current assets	28,562,570,000	36,597,543,000
Current liabilities	2,882,093,000	5,103,018,000
Net current assets (liabilities)	25,680,477,000	31,494,525,000

[800200] Notes - Analysis of income and expense

Concept	Accumulated Current Year 2018-01-01 - 2018-03-31	Accumulated Previous Year 2017-01-01 - 2017-03-31
Analysis of income and expense [abstract]		
Revenue [abstract]		
Revenue from rendering of services	0	0
Revenue from sale of goods	4,306,515,000	4,930,420,000
Interest income	0	0
Royalty income	0	0
Dividend income	0	0
Rental income	0	0
Revenue from construction contracts	0	0
Other revenue	0	0
Total revenue	4,306,515,000	4,930,420,000
Finance income [abstract]		
Interest income	42,342,000	19,291,000
Net gain on foreign exchange	0	0
Gains on change in fair value of derivatives	0	0
Gain on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance income	0	0
Total finance income	42,342,000	19,291,000
Finance costs [abstract]		
Interest expense	93,148,000	95,239,000
Net loss on foreign exchange	727,800,000	782,704,000
Losses on change in fair value of derivatives	0	0
Loss on change in fair value of financial instruments	0	0
Other finance cost	0	0
Total finance costs	820,948,000	877,943,000
Tax income (expense)		
Current tax	42,033,000	203,936,000
Deferred tax	(5,820,000)	(1,244,000)
Total tax income (expense)	36,213,000	202,692,000

[800500] Notes - List of notes

Disclosure of notes and other explanatory information [text block]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y por el año terminado en esa fecha. Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34).

Disclosure of associates [text block]

Inversiones en asociada-

Al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, se tiene el 12% del capital social de Virginia Black, Inc., la cual asciende a \$90,188 y \$90,008, respectivamente.

Disclosure of basis of preparation of financial statements [text block]

Los estados financieros de la Compañía al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 y por el periodo terminado en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

Disclosure of borrowings [text block]

Documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo-

Al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo:

	2018	2017
El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becele. La deuda a largo plazo al 31 de marzo de 2018 incluye \$9,172,259 (monto del principal) neto de	U.S.	

gastos por emisión de deuda por \$78,816 disminuidos por su reconocimiento a costo amortizado. La fecha de vencimiento es 2025.	\$	9,093,443	9,780,523
Intereses devengados por pagar		130,896	48,311
Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses		9,224,339	9,828,834
Menos porción circulante		130,896	48,311
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante	\$	9,093,443	9,780,523
		=====	=====

El Bono antes mencionado establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, incluyendo entre otros: i) la limitación de gravámenes; ii) venta y arrendamiento en vía de regreso; iii) la consolidación, fusión, venta o transmisión; iv) transacciones de alto apalancamiento; v) requerimientos de reporte; vi) información auditada, entre otros.

Disclosure of dividends [text block]

Dividendos-

Durante el periodo concluido el 31 marzo de 2018, la Compañía no ha pagado dividendos. El 17 de enero de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$2,599,716 a razón de \$0.001315 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo.

Disclosure of entity's operating segments [text block]

Segmentos de operación-

Base de segmentación-

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de la Compañía (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

El resumen que se muestra a continuación, describe las operaciones netas de cada segmento de operación, cuyas operaciones que se llevan a cabo dentro de cada segmento operativo del Grupo han sido eliminadas.

	Al 31 de marzo de 2018			Total
	EE.UU.	México	Resto del Mundo	
Ventas	\$ 2,587,751	981,191	737,573	4,306,515
Costo de ventas	902,051	520,677	238,844	1,661,572
Utilidad bruta	1,685,700	460,514	498,729	2,644,943
Publicidad y mercadotecnia	498,783	172,552	158,783	830,118

Distribución		104,380	58,315	28,978	191,673
Ganancia por segmento	\$	1,082,537	229,647	310,968	1,623,152
		=====	=====	=====	=====

**Al 31 de marzo de
2017**

		EE.UU.	México	Resto del Mundo	Total
Ventas	\$	3,346,201	960,361	623,857	4,930,420
Costo de ventas		967,622	501,908	244,932	1,714,462
Utilidad bruta		2,378,579	458,454	378,925	3,215,958
Publicidad y mercadotecnia		528,486	227,636	169,988	926,110
Distribución		128,123	54,186	17,553	199,862
Ganancia por segmento	\$	1,721,970	176,632	191,384	2,089,986
		=====	=====	=====	=====

Disclosure of general information about financial statements [text block]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo".

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Disclosure of issued capital [text block]

Capital contable y reservas-

A continuación se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable:

Estructura del capital social-

El 20 de enero 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó la capitalización de una prima en suscripción de acciones por la cantidad de \$3,547,120.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas acordó aumentar el capital social dentro de su parte variable en la cantidad de \$1,722,174, correspondientes a 548,105,954 acciones, con un valor de \$3.142046 por acción. Asimismo, se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becele, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable "S. A. B. de C. V."

El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becele, S. A. B. de C. V., en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, y fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la "Oferta Pública Inicial de Acciones"). La Oferta Pública Inicial de Acciones fue por un total de 548,105,954 acciones (476,613,873 sin incluir las opciones de sobreasignación), a un precio de \$34.00 pesos por acción. Los costos asociados al proceso de oferta pública inicial referido, ascendieron a \$638,309 y se presentan netos como parte de la prima en emisión de acciones en el estado consolidado de cambios en el capital contable.

Durante el periodo del 1 de enero al 31 de marzo de 2018 y durante el ejercicio 2017, la Compañía efectuó recompras de acciones en circulación por un monto de \$334,774 y \$1,947,711, respectivamente, equivalentes a 9,966,2014 y 63,269,422 acciones, respectivamente, las cuales se encuentran en tesorería.

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

[800600] Notes - List of accounting policies

Disclosure of summary of significant accounting policies [text block]

Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

[813000] Notes - Interim financial reporting

Disclosure of interim financial reporting [text block]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y por el año terminado en esa fecha.

Description of significant events and transactions

Operaciones significativas de Becele-

- El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becele, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable "S. A. B. de C. V."
- El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becele, S. A. B. de C. V., en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, y fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la "Oferta Pública Inicial de Acciones"). La Oferta Pública Inicial de Acciones fue por un total de 548,105,954 acciones (476,613,873 sin incluir las opciones de sobreasignación), a un precio de \$34.00 pesos por acción.
- El 22 de diciembre de 2017 se promulgó la Ley denominada "Tax Cuts and Jobs Act" que contempla una amplia reforma fiscal en el impuesto sobre la renta federal de los Estados Unidos de América. Mediante esta reforma fiscal se determinó reducir la tasa de máxima de impuesto corporativo del 35% al 21% con efectos a partir del 1o. de enero de 2018. Como resultado de lo anterior, se reconoció un beneficio fiscal de \$673,915 en los resultados correspondientes al ejercicio concluido el 31 de diciembre de 2017.
- El 22 de febrero de 2018, la Compañía completó la adquisición de los activos de la marca Pendleton Whisky de Hood River Distillers, Inc. acordando pagar \$3,825,177 por estos activos.

Operaciones significativas de las subsidiarias-

JC Overseas, Ltd. ("JCO")

El 30 de junio de 2017, Proximo Australia PTY, Ltd., subsidiaria de JC Overseas, Ltd., adquirió de L.I.P.S. PTY Limited, el capital social de island2island Beverage Co. PTY, Ltd., (i2i) por \$189,576 (AUD\$12,343).

Description of accounting policies and methods of computation followed in interim financial statements [text block]

(3) Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

- (a) Bases de consolidación-
- (i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(f)). Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(iii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	País donde fue incorporado	2018	2017
Distribución de productos alimenticios:	EE.UU.	100%	100%
The Cholula Food Company, Inc. Manufactura, distribución y marketing:			
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.	Irlanda del Norte	100%	100%
JC Master Distribution Ltd	Irlanda del Norte	100%	100%
Island2island Beverage Co. PTY, Ltd (****)	Australia	100%	100%
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña	100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Prestadoras de servicios:			
Casa Cuervo México, S. A. de			

C. V. México 100% 100%
 Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V. México 100% 100%
 Casa Cuervo Camichines, S. A. de
 C. V. México 100% 100%
 Casa Cuervo Rojeña, S. A. de
 C. V. México 100% 100%
 Casa Cuervo Churubusco, S. A. de
 C. V. México 100% 100%
 Promobeb, S. A. de C. V. México 100% 100%
 Agricultura:
 Azul Agricultura y Servicios,
 S. A. de C. V. México 100% 100%
 Administración de marcas:
 Corporativo de Marcas GJB,
 S. A. de C. V. México 100% 100%
 Ex Hacienda los Camichines,
 S. A. de C. V. México 100% 100%
 Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de
 C. V. México - -
 Tequila Cuervo la Rojeña, S. A.
 de C. V. México 100% 100%
 Maestro Tequilero, S. A. de
 C. V. México 78% 78%
 Bienes raíces:
 Bienes Inmuebles de
 Guadalajara, S. A. de C. V. México 100% 100%

(*) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación

son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros-

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: mantenidos hasta su vencimiento y por cobrar.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(i) Activos financieros y pasivos financieros no derivados - Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ii) Activos financieros no derivados - Medición Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

(iii) Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

(iv) Capital - Acciones comunes

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

(e) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

Tasas	
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(f) Activos intangibles y crédito mercantil-

(i) Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Don Julio (con el 50% de participación hasta antes de su venta en febrero de 2015), las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetas a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurrían.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

Años

Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(h) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

(i) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(j) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(k) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(l) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;

- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

(ii) Activos financieros medidos a costo amortizado

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

(iii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

(iv) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(m) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(n) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

(o) Ingresos-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y beneficios, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible retorno de los bienes puede estimarse razonablemente y el importe de los ingresos puede medirse confiablemente.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

(p) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(q) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(r) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(s) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(t) Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Explanation of seasonality or cyclicity of interim operations

Los diferentes segmentos del Grupo están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en EE.UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, las ventas del segmento también registran un incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del ingresos y resultados del segundo y cuarto trimestre.

Dividends paid, ordinary shares:	0
---	---

Dividends paid, other shares:	0
--------------------------------------	---

Dividends paid, ordinary shares per share:	0
---	---

Dividends paid, other shares per share:	0
--	---

Description of compliance with IFRSs if applied for interim financial report

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y por el año terminado en esa fecha.