

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	18
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	20
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	22
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	23
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	25
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	30
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	33
[700002] Datos informativos del estado de resultados	34
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	35
[800001] Anexo - Desglose de créditos	36
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	38
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	39
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	40
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	41
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	45
[800500] Notas - Lista de notas.....	46
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	105
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	131

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Aspectos destacados del cuarto trimestre de 2018

- El volumen aumentó 13.8% a 7.3 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas aumentaron 23.1% a \$10,268 millones de pesos;
- La UAFIDA aumentó 8.1% a \$2,224 millones de pesos. El margen de la UAFIDA fue de 21.7% y;
- La utilidad neta consolidada disminuyó 33.7% a \$1,927 millones de pesos, resultando en una utilidad por acción de \$0.54 pesos.

Aspectos destacados del año 2018

- El volumen aumentó 3.8% a 21.3 millones de cajas de nueve litros;
- Las ventas netas aumentaron 8.5% a \$28,158 millones de pesos;
- La UAFIDA disminuyó 15.3% a \$6,074 millones de pesos. El margen de la UAFIDA fue de 21.6% y;
- La utilidad neta consolidada disminuyó 24.9% a \$3,901 millones de pesos, resultando en una utilidad por acción de P\$1.09 pesos.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente se han determinado en comparación con el período correspondiente del año anterior.

Comentario de la Administración

Becle terminó el 2018 con un sólido crecimiento en volumen y en ventas netas durante el cuarto trimestre, impulsado por un crecimiento de dos dígitos en las regiones de los Estados Unidos y Canadá y el Resto del Mundo (RoW), mientras que México se mantuvo estable. Para todo el año 2018, la Compañía generó un crecimiento de 4% en volumen y un aumento de 8% en ventas netas. Continuamos viendo fuertes tendencias de desplazamiento en los EUA y Canadá por tercer trimestre consecutivo mientras administramos cuidadosamente los inventarios de distribuidores de tequila en nuestras geografías. El crecimiento fue liderado nuevamente por nuestra tendencia de premiumización hacia tequilas súper premium en todas las regiones. A pesar de las presiones en costos, las ventas netas y el volumen del cuarto trimestre aumentaron 23% y 14%, respectivamente, contribuyendo al crecimiento de la utilidad de operación y la UAFIDA. La Compañía se mantiene bien posicionada en la industria global de bebidas espirituosas, con un capital significativo y un bajo índice de apalancamiento de la deuda para ejecutar nuestra estrategia de crecimiento a largo plazo.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Becle es una compañía reconocida globalmente en la industria de bebidas alcohólicas destiladas y el mayor productor de tequila a nivel mundial. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propias, distribuidas a nivel mundial, y algunas otras propiedades de terceros distribuidas únicamente en México, ha sido desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con fuerte perspectiva de crecimiento, sirviendo los mercados de bebidas alcohólicas más relevantes en el mundo y atendiendo las preferencias y tendencias clave para los consumidores. La fortaleza del portafolio de marcas de Cuervo se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como la familia de marcas Jose Cuervo®, combinado con adquisiciones complementarias tales como Three Olives®, Hangar 1®,

Stranahan's®, Bushmills® y Boodles®, así como un enfoque clave en innovación, lo cual a lo largo de los años ha ayudado a Cuervo a desarrollar internamente marcas propias mundialmente conocidas, tales como 1800®, Maestro Tequilero®, Maestro Tequilero® Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y B:ooost®, algunas de las cuales son comercializadas y distribuidas en más de 85 países.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market

Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de "cristalinos" (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas "cristalinos" lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

Construcción de marcas.

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y

estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.

- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.
- Un ejemplo de la mercadotecnia dirigida de la Compañía, en la categoría de whiskey, es el relanzamiento de “Black Bush” en Estados Unidos a través de campañas que fomenten el interés de nuevas generaciones, sin desatender a los consumidores clásicos. La Compañía considera que el whiskey irlandés, es una categoría con grandes oportunidades de crecimiento con las nuevas generaciones. En la categoría del tequila, el posicionamiento y el crecimiento de las ventas de la marca Jose Cuervo ha mejorado significativamente desde que Proximo comenzó a distribuir y promocionar la marca en Estados Unidos en 2013. Por ejemplo, la Compañía considera que la campaña de los Rolling Stones lanzada en 2015 ha mejorado la popularidad y percepción de la marca Jose Cuervo, resultando en un incremento en el volumen de ventas de 40,000 cajas de 9 litros durante los primeros 4 meses de la campaña, sin perjudicar las ventas del resto de productos de Jose Cuervo.

Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:ooost, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's, los vodkas Hangar 1 y Three Olives y la nueva adquisición Pendleton.

La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio “super-premium”, “ultra-premium” y “prestige”. La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores.

- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores.

Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Desde 2007 la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de marcas, tales como Three Olives en 2007, Hangar 1 en 2010, Stranahan's en 2010, Boodles Gin en 2011, Bushmills en 2015 y Pendelton en 2017.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales

podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sanciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Resultados del cuarto trimestre de 2018

Durante el cuarto trimestre de 2018, el volumen total aumentó un 13,8% a 7,3 millones de cajas de nueve litros. El crecimiento año contra año reflejó un aumento del 22,0% en los EE. UU. y Canadá, un aumento del 1,5% en los volúmenes en México y un aumento del 22,4% en la región Resto del Mundo. El crecimiento del volumen consolidado refleja el crecimiento de desplazamientos en cada región geográfica.

Volumen por Región 4T18 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	4T18	4T17	(Var.% AcA)	3T18	(Var.% TcT)
EUA y Canadá	3,800	3,114	22.0%	2,813	35.1%
México	2,614	2,576	1.5%	1,701	53.7%
Resto del Mundo	<u>889</u>	<u>726</u>	<u>22.4%</u>	<u>570</u>	<u>55.9%</u>
Total	7,303	6,417	13.8%	5,084	43.6%

Las ventas netas del cuarto trimestre de 2018 aumentaron un 23.1% a \$10,268 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2017. Las ventas netas en los EUA y Canadá aumentaron un 30.6% en comparación con el mismo periodo del año anterior, principalmente debido a una combinación de crecimiento de volumen y una mezcla de ventas favorable hacia las marcas de bebidas premium. En el mismo periodo, las ventas netas de México aumentaron 2.1% con base en la NIIF 15 pro forma durante el mismo periodo del año anterior. Las ventas netas de la región de RoW aumentaron un 47,9% durante el cuarto trimestre de 2017, lo que refleja un crecimiento en el volumen y una mezcla de ventas favorable.

Ventas Netas por Región 4T18 (en millones de pesos)

Región	4T18	4T17 PF*	4T17	(Var.% AcA) ^(Var.% AcA) PF*	3T18	(Var.% TcT)
EUA y Canadá	6,404	4,903	4,903	30.6%	3,969	61.4%
México	2,422	2,373	2,461	-1.6%	1,613	50.2%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>1,442</u>	<u>975</u>	<u>975</u>	<u>47.9%</u>	<u>825</u>	<u>74.7%</u>
Total	10,268	8,251	8,338	23.1%	6,407	60.3%

* Pro forma por la adopción de la NIIF 15 ("Ingresos de contratos con clientes") en la región de México, sólo para fines de comparación.

El volumen de José Cuervo aumentó 13.5% en comparación con el mismo período de 2017 y representó el 33.2% del volumen total para el cuarto trimestre de 2018. Las marcas de la Compañía de Otros Tequilas representaron el 17.0% del volumen total, con el volumen, aumentando 10.4% en comparación con el mismo período del año anterior. Las marcas de la Compañía correspondientes a Otros Spirits representaron el 23.2% del volumen total en el período y experimentaron un aumento del 19.5% en el volumen sobre el cuarto trimestre de 2017. El volumen de la categoría de Bebidas No-alcohólicas y Otros representó el 16.2% del volumen total y el volumen creció 1.5% en comparación con el mismo período del año anterior. El volumen de productos listos para beber (RTD) representó el 10.4% del volumen total y creció un 32.4% en comparación con el mismo período del año anterior.

Volumen por Categoría 4T18 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	4T18	4T17	(Var.% AcA)	3T18	(Var.% TcT)
José Cuervo	2,425	2,136	13.5%	1,598	51.7%
Otros Tequilas	1,244	1,126	10.4%	814	52.8%
Otros Spirits	1,693	1,416	19.5%	956	77.0%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	1,180	1,163	1.5%	1,078	9.5%
<u>RTD</u>	<u>761</u>	<u>575</u>	<u>32.4%</u>	<u>638</u>	<u>19.4%</u>
Total	7,303	6,417	13.8%	5,084	43.6%

Las ventas netas de José Cuervo aumentaron 22.1% en comparación con el mismo período en 2017 y representaron el 35.2% de las ventas netas totales para el cuarto trimestre de 2018. Las ventas netas de las marcas de la Compañía Otros Tequilas aumentaron 21.2% en comparación con el mismo período del año anterior y representaron el 25.8% de las ventas netas totales. Las marcas de la Compañía de Otros Spirits representaron el 25.5% del total de las ventas netas en el período y reportaron un aumento del 34.7% en las ventas netas en comparación con el cuarto trimestre del año pasado. Las ventas netas de la categoría de Bebidas No-alcohólicas y Otros representaron un 7.4% de las ventas netas totales y disminuyeron un 15.6% en comparación con el mismo período del año anterior. Las ventas netas de Productos RTD representaron el 6.2% del total de las ventas netas y reportaron un incremento del 24.3% en comparación con el mismo período del año anterior.

Ventas Netas por Categoría 4T18 (en millones de pesos)

Categoría	4T18	4T17	(Var.% AcA)	3T18	(Var.% TcT)
José Cuervo	3,613	2,960	22.1%	2,036	77.5%
Otros Tequilas	2,643	2,181	21.2%	1,537	72.0%
Otros Spirits	2,612	1,939	34.7%	1,481	76.4%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	766	908	-15.6%	860	-10.9%
RTD	633	509	24.3%	493	28.5%

Ajuste Intercompañía	-	(159)	nm	-	nm
Total	10,268	8,338	23.1%	6,407	60.3%

La utilidad bruta durante el cuarto trimestre de 2018 aumentó 18.9% sobre el mismo periodo de 2017 a \$5,791 millones de pesos. El margen bruto fue de 56.4% para el cuarto trimestre de 2018 comparado con el 58.4% para el cuarto trimestre de 2017. La disminución en el margen bruto se debió principalmente a los aumentos en los costos de suministro de agave de terceros y menores eficiencias de producción; estos efectos se debieron a la mayor demanda de tequila super premium junto con el abastecimiento en toda la industria de plantas de agave más jóvenes, lo que afectó nuestra eficiencia de destilación.

Los gastos de publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) aumentaron 38.2% a \$2,522 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, AMP aumentó a 24.6% de 21.9% en el periodo del año anterior. Este aumento refleja la planeación de gasto de AMP en relación con el período del año anterior y el crecimiento acelerado del volumen alcanzado durante el cuarto trimestre.

Los gastos de administración y ventas (SG&A) disminuyeron 1.7% a \$744 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de SG&A disminuyeron a 7.2% de 9.1% en comparación con el mismo periodo del año anterior.

La utilidad de operación durante el cuarto trimestre de 2018 aumentó 6.4% a \$2,062 millones de pesos en comparación con el mismo período del año anterior. El margen operativo disminuyó a 20.1% en comparación con 23.2% en el mismo período del año anterior, reflejando principalmente mayores costos de suministro de agave de terceros y un aumento de AMP.

La UAFIDA en el cuarto trimestre de 2018 aumentó 8.1% a \$2,224 millones de pesos en comparación con el cuarto trimestre de 2017. El margen UAFIDA fue de 21.7% para el cuarto trimestre de 2018.

El resultado integral de financiamiento neto tuvo un impacto favorable de \$350 millones de pesos durante el cuarto trimestre, principalmente como resultado de la apreciación del dólar estadounidense frente al peso mexicano en el saldo de efectivo neto de la Compañía, el cual se mantiene principalmente en dólares americanos.

La utilidad neta consolidada en el cuarto trimestre de 2018 fue de \$1,927 millones de pesos, en comparación con \$2,905 millones de pesos en el mismo periodo del año anterior. El margen neto fue de 18.8% para el cuarto trimestre de 2018. Las ganancias por acción fueron de \$0.54 pesos en el cuarto trimestre de 2018, en comparación con \$0.81 pesos en el mismo periodo del año anterior.

Resultados para el año 2018

Durante el año de 2018, el crecimiento total del volumen fue de 3.8% a 21.3 millones de cajas de nueve litros, lo que refleja un aumento de 1.4% en los EUA. y Canadá, un aumento de 6.1% en los volúmenes de ventas en México y un aumento de 9.8% en la región del Resto del Mundo.

Volumen por Región para el año 2018 (en miles de cajas de nueve litros)

Región	2018	2017	(Var.% AcA)
EUA y Canadá	12,016	11,844	1.4%
México	6,746	6,355	6.1%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>2,518</u>	<u>2,292</u>	<u>9.8%</u>
Total	21,279	20,491	3.8%

Las ventas netas durante todo el año 2018 aumentaron 8.5% a \$28,158 millones de pesos en comparación con el mismo periodo de 2017, impulsadas por un crecimiento en el volumen y mayores precios de venta netos promedio por caja, reflejando principalmente la mezcla de ventas favorable hacia las marcas de bebidas premium. Las ventas netas en EUA y Canadá aumentaron un 6.2% en comparación con el mismo período del año anterior, impulsadas por el crecimiento del volumen y la favorable mezcla de ventas. Las ventas netas de México aumentaron en un 12.6% con base en la NIIF 15 proforma durante el mismo periodo del año anterior como resultado del crecimiento del volumen y el aumento de los precios de venta netos promedio por caja como resultado de una mezcla de ventas favorable y aumentos de precios. Las ventas netas de la región Resto del

Mundo aumentaron un 21.4% durante todo el año de 2017, lo que también refleja un crecimiento en el volumen y una mayor mezcla de ventas de marcas de bebidas premium.

Ventas netas por Región para el año 2018 (en millones de pesos)

Región	2018	2017 PF*	2017	(Var.% AcA)	(Var.% AcA) PF*
EUA y Canadá	18,018	16,974	16,974	6.2%	6.2%
México	6,258	5,558	5,785	8.2%	12.6%
<u>Resto del Mundo</u>	<u>3,882</u>	<u>3,199</u>	<u>3,199</u>	<u>21.4%</u>	21.4%
Total	28,158	25,731	25,958	8.5%	9.4%

* Pro forma por la adopción de la NIIF 15 ("Ingresos de contratos con clientes") en la región de México, sólo para fines de comparación.

El volumen de José Cuervo fue consistente con el año anterior y representó el 31.4% del volumen total para todo el año de 2018. Las marcas de la Compañía Otros Tequilas representaron el 15.4% del volumen total y aumentaron 6.3% en comparación con el año anterior. Las marcas de la categoría Otros Spirits de la Compañía representaron el 19.9% del volumen total en el período y aumentaron 13.1% durante todo el año 2017. El volumen de productos de la categoría de bebidas No-alcohólicas y Otros representó el 20.1% del volumen total, con un crecimiento constante en comparación con el año anterior. El volumen de productos RTD representó el 13.2% del volumen total y aumentó en un 5.1% en comparación con el período del año anterior.

Volumen por categoría para el año 2018 (en miles de cajas de nueve litros)

Categoría	2018	2017	(Var.% AcA)
José Cuervo	6,692	6,713	-0.3%
Otros Tequilas	3,268	3,074	6.3%
Otros Spirits	4,236	3,746	13.1%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	4,274	4,287	-0.3%
<u>RTD</u>	<u>2,808</u>	<u>2,671</u>	<u>5.1%</u>
Total	21,279	20,491	3.8%

Las ventas netas de José Cuervo representaron el 34.1% del total de las ventas netas para todo el año de 2018 y reportaron un incremento en las ventas netas del 1.0% en comparación con 2017. Las marcas de la categoría de otros tequilas de la Compañía representaron el 23.3% de las ventas netas totales y aumentaron las ventas netas el 11.1% en comparación con el año anterior. Las marcas de la Compañía Otros Spirits representaron el 23.4% del total de las ventas netas en el período y reportaron un incremento del 26.9% en las ventas netas en comparación con el año completo de 2017. Las ventas netas de productos de la categoría de Bebidas No-Alcohólicas y Otros representaron el 11.0% de las ventas netas totales con ventas netas disminuyendo un 7.3% respecto al año anterior. Las ventas netas de productos RTD representaron el 8.2% de las ventas netas totales y reportaron un incremento del 6.2% en comparación con el año anterior.

Ventas netas por categoría para el año 2018 (en millones de pesos)

Categoría	2018	2017	(Var.% AcA)
José Cuervo	9,592	9,500	1.0%
Otros Tequilas	6,573	5,915	11.1%

Otros Spirits	6,582	5,185	26.9%
Bebidas No-alcohólicas y Otros	3,105	3,350	-7.3%
RTD	2,302	2,168	6.2%
<u>Ajuste Intercompañía</u>	-	<u>(159)</u>	<u>nm</u>
Total	28,154	25,958	8.5%

La utilidad bruta durante todo el año de 2018 aumentó 0.4% sobre el mismo periodo de 2017 a \$16,183 millones de pesos. El margen bruto fue de 57.5% para todo el año de 2018 comparado con el 62.1% para todo el año de 2017. El margen bruto fue afectado negativamente principalmente por aumentos en los costos de suministro de agave de terceros y menores eficiencias de producción; reflejando el impacto de una mayor demanda de tequila super premium junto con el abastecimiento en toda la industria de plantas de agave más jóvenes, lo que afecta nuestra eficiencia de destilación.

Los gastos de AMP aumentaron 16.6% a \$6,580 millones de pesos en comparación con el año completo de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, AMP aumentó a 23.4% de 21.7% en el periodo del año anterior, en línea con la estrategia de inversión de la compañía.

Los gastos de administración y ventas (SG&A) aumentaron 5.2% a \$2,759 millones de pesos en comparación con el año completo de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos SG&A fueron consistentes con el año anterior, disminuyendo a 9.8% de 10.1% en 2017.

Durante 2018, la utilidad de operación disminuyó 17.7% a \$5,543 millones de pesos en comparación con el año anterior. El margen operativo disminuyó a 19.7% en comparación con 25.9% en el mismo periodo del año anterior. La disminución en el margen operativo refleja un menor margen bruto, y mayores gastos de AMP y SG&A

La UAFIDA en el año completo de 2018 disminuyó en un 15.3% a \$6,074 millones de pesos en comparación con los \$7,171 millones de pesos durante todo el año de 2017.

El resultado integral de financiamiento neto fue desfavorable por \$387 millones de pesos durante todo el año 2018, principalmente como resultado de las fluctuaciones de moneda extranjera durante el año y el impacto relacionado en el saldo de efectivo neto de la Compañía, el cual se mantiene principalmente en dólares americanos.

La utilidad neta consolidada en el año completo de 2018 fue de \$3,901 millones de pesos, una disminución de 24.9% en comparación con el año anterior. El margen neto fue de 13.9% para todo el año. Las ganancias por acción fueron de \$1.09 pesos en comparación con \$1.48 pesos en 2017.

NIIF 15: Ingresos de contratos con clientes

A partir del 1 de enero de 2018, la Compañía adoptó la NIIF 15 "Ingresos de contratos con clientes" en un "enfoque prospectivo modificado". La NIIF 15 establece un modelo integral único para que las entidades lo utilicen para contabilizar los ingresos que surgen de los contratos con los clientes.

Los principales efectos en los estados financieros consolidados de la Compañía como resultado de la adopción de la NIIF 15 corresponden a la reclasificación de pagos específicos efectuados a clientes, desde los gastos de operación y hasta una presentación neta en los ingresos dentro del estado de resultados integral consolidado de la Compañía.

Esta publicación de resultados incluye información complementaria para bases de comparación, con importes ajustados con los efectos de la adopción de la NIIF 15, provenientes de los estados financieros no auditados incluidos en el informe financiero trimestral y anual publicado para el año terminado el 31 de diciembre de 2017.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2018, el efectivo neto fue de \$2,235 millones de pesos, reflejando un efectivo y equivalentes de \$12,028 millones de pesos en relación con una deuda a largo plazo de \$9,793 millones de pesos.

Durante todo el año 2018, el flujo de efectivo de las actividades operativas fue negativo en \$371 millones de pesos, y la Compañía invirtió \$827 millones de pesos en gastos de capital. El efectivo utilizado en actividades de financiamiento fue de \$2,469 millones de pesos en el año.

Control interno [bloque de texto]

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo NIIF, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos la UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses, más (utilidad) o pérdida cambiaria.

La UAFIDA no es una medida de NIIF de liquidez o rendimiento. Tampoco es la UAFIDA una medida financiera reconocida bajo la NIIF. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

(cifras en millones, excepto montos por acción)	Tres meses terminados en Diciembre 31, 2018			Tres meses terminados en Diciembre 31, 2017		Variación año con año	
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	% de ventas netas	(Pesos)	% de ventas netas	\$	%
Ventas netas	518	10,268		8,338		1,930	23.2
Costo de ventas	226	4,477	43.6	3,469	41.6	1,008	29.1
Utilidad bruta	292	5,791	56.4	4,869	58.4	922	18.9
Publicidad, mercadotecnia y promoción	127	2,522	24.6	1,825	21.9	697	38.2
Distribución	22	432	4.2	302	3.6	130	43.2
Gasto de venta y administración	38	744	7.2	757	9.1	(13)	(1.7)
Otros (gastos) ingresos, neto	2	31	0.3	48	0.6	(17)	(34.7)
Utilidad operativa	104	2,062	20.1	1,937	23.2	125	6.4
Resultado integral de financiamiento, neto	(18)	(350)	-3.4	(660)	-7.9	310	(46.9)
Método de participación	0	9	0.1	2	0.0	7	NM
Utilidad antes de impuestos	121	2,402	23.4	2,595	31.1	(193)	(7.4)
Total de impuestos a la utilidad	24	475	4.6	(310)	-3.7	785	(253.3)
Utilidad neta consolidada	97	1,927	18.8	2,905	34.8	(978)	(33.7)
Participación no controladora	0	8	0.1	3	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	97	1,919	18.7	2,902	34.8	(983)	(33.9)
Depreciación y amortización	8	162		121			
UAFIDA	112	2,224	21.7	2,058	24.7	166	8.1
Utilidad neta por acción	0.03	0.54		0.81			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad neta por acción	3,585	3,585		3,596			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.834 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector

Estado de resultados integral

	Doce meses terminados en Diciembre 31, 2018			Doce meses terminados en Diciembre 31, 2017		Variación año con año	
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	% de ventas netas	(Pesos)	% de ventas netas	\$	%
(cifras en millones, excepto montos por acción)							
Ventas netas	1,464	28,158		25,958		2,200	8.5
Costo de ventas	623	11,975	42.5	9,837	37.9	2,138	21.7
Utilidad bruta	842	16,183	57.5	16,121	62.1	62	0.4
Publicidad, mercadotecnia y promoción	342	6,580	23.4	5,644	21.7	936	16.6
Distribución	65	1,242	4.4	918	3.5	324	35.3
Gasto de venta y administración	143	2,759	9.8	2,623	10.1	136	5.2
Otros (gastos) ingresos, neto	3	60	0.2	201	0.8	(142)	(70.4)
Utilidad operativa	288	5,543	19.7	6,736	25.9	(1,193)	(17.7)
Resultado integral de financiamiento neto	20	387	1.4	773	3.0	(386)	(49.9)
Método de participación	0	9	0.0	8	0.0	2	25.6
Utilidad antes de impuestos	268	5,146	18.3	5,955	22.9	(809)	(13.6)
Total de impuestos a la utilidad	65	1,246	4.4	758	2.9	488	64.4
Utilidad neta consolidada	203	3,901	13.9	5,197	20.0	(1,297)	(24.9)
Participación no controladora	0	8	0.0	4	0.0	NM	NM
Utilidad neta de participación controladora	202	3,893	13.8	5,193	20.0	(1,300)	(25.0)
Depreciación y amortización	28	531		435			
UAFIDA	316	6,074	21.6	7,171	27.6	(1,097)	(15.3)
Utilidad neta por acción	0.06	1.09		1.48			
Acciones (en millones) usadas en el cálculo de utilidad neta por acción	3,585	3,585		3,509			

(1) Dólares Americanos convertidos al tipo de cambio de 19.834 pesos mexicanos solamente para la conveniencia del lector

Estado de posición financiera

(Cifras en millones)	31 de Diciembre de 2018		31 de Diciembre de 2018
	(U.S. \$) ⁽¹⁾	(Pesos)	(Pesos)
Activos			
Efectivo y equivalentes de efectivo	626	12,028	19,996
Cuentas por cobrar, neto	442	8,508	7,260
Inventarios, neto	434	8,353	7,419
Otros activos circulantes	121	2,321	1,923
Total de activo circulante	1,623	31,210	36,598
Inventario no circulante	357	6,859	3,878
Propiedades, planta y equipo, neto	286	5,506	5,280
Impuesto a la utilidad diferidos	81	1,549	944
Activos intangibles y marcas, neto	783	15,049	11,365
Crédito mercantil	310	5,968	6,274
Otros activos	34	646	593
Total del activo de largo plazo	1,850	35,578	28,335
Total del activo	3,473	66,788	64,933
Pasivo y capital contable			
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	3	48	48
Cuentas por pagar	133	2,566	2,106
Provisiones	122	2,348	2,087
Otros pasivos	6	113	862
Total del pasivo circulante	264	5,075	5,103

Deuda a largo plazo	507	9,745	9,781
Reserva ambiental	6	121	125
Otros pasivos de largo plazo	16	314	119
Impuestos a la utilidad diferidos	181	3,472	2,820
Total del pasivo de largo plazo	710	13,652	12,844
Total del pasivo	974	18,728	17,947
Total de participación controladora	2,496	47,994	46,931
Participación no controladora	3	67	54
Total de capital contable	2,499	48,061	46,985
Total del pasivo y capital contable	3,473	66,788	64,933

Estado de flujos de efectivo

(Cifras en Millones)

	(U.S. \$) ⁽¹⁾	Doce meses terminados en Diciembre 31, 2018 (Pesos)	Doce meses terminados en Diciembre 31, 2017 (Pesos)
Actividades de operación:			
Utilidad antes de impuestos	268	5,146	5,955
Partidas relacionadas con actividades de inversión:			
Depreciación y amortización	28	531	435
Pérdida (utilidad) en venta de propiedades, planta y equipo	3	57	4
Participación en Asociada	0	9	8
Ganancia o pérdida financiera, neta	0	0	0
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:			
Intereses a Favor	(11)	(215)	(110)
Intereses a cargo	22	432	485
Subtotal	310	5,960	6,778
Cambios en:			

Cuentas por cobrar	(65)	(1,248)	(716)
Partes relacionadas	8	158	5
Otras cuentas por cobrar	(30)	(569)	354
Inventarios	(199)	(3,823)	(2,103)
Depósitos en garantía	(1)	(15)	0
Pagos anticipados	3	65	4
Cuentas por pagar	24	460	(356)
Otros activos	18	353	(183)
Otros pasivos	(41)	(796)	543
Provisiones	24	457	244
Impuestos a la utilidad pagados	(62)	(1,199)	(1,677)
Participación de los trabajadores en la utilidad	(0)	(5)	(2)
Cambios en los beneficios directos a empleados	(9)	(170)	(8)
	(329)	(6,331)	(3,895)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	(19)	(371)	2,882

Actividades de inversión:

Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(43)	(827)	(1,066)
Adquisiciones de activos intangibles, neto	(174)	(3,354)	17
Crédito mercantil	(11)	(218)	(190)
Adquisición de negocios	(12)	(231)	(31)
Otros movimientos de capital	(7)	(133)	1
Intereses cobrados	11	215	110
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo	0	8	4
Flujos netos de efectivo (utilizados en) actividades de inversión	(236)	(4,540)	(1,155)

Actividades de financiamiento:

Dividendos pagados	(95)	(1,819)	(2,600)
Recompra de Acciones	(12)	(231)	(1,948)
Aportaciones de Capital Social	0	0	1,722
Prima por suscripción de acciones	0	0	16,275
Participación no controladora	1	13	0
Intereses pagados	(22)	(432)	(380)

Flujos netos de efectivo por actividades de financiamiento	(128)	(2,469)	13,069
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(384)	(7,380)	14,797
Efectos de la variación en el tipo de cambio sobre el efectivo	(31)	(601)	67
Efectivo obtenido por adquisición de negocios y fusión	0	3	3
Efectivo y equivalentes de efectivo:			
Al principio del periodo	1,040	19,996	5,128
Al fin del periodo	626	12,028	19,996

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	CUERVO
Periodo cubierto por los estados financieros:	2018-01-01 al 2018-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2018-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	CUERVO
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias; en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo").

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Actinver SA	Jose Antonio Cebeira	jcebeira@actinver.com.mx	+52 (55) 1103 6600
Barclays	Benjamin M Theurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 5241 3322
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 877 2984
Credit Suisse	Antonio Gonzalez	antonio.gonzalez@credit-suisse.com	+52 (55) 5283 8921
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 54807094
Grupo Santander	Luis Miranda	lmiranda@santander.com.mx	+52 (55) 5269 1926
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5350 3333
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 622 6735
Morgan Stanley	Rafael Shin	Rafael.shin@morganstanley.com	+1 (212) 761 0328
Scotia Capital	Felipe Ucros	felipe.ucros@scotiabank.com	+1 (212) 225 5098
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5262 3706

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	12,027,931,000	19,995,891,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	10,822,830,000	9,182,658,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	8,353,304,000	7,418,994,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	31,204,065,000	36,597,543,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	31,204,065,000	36,597,543,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	6,859,315,000	3,878,169,000
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	311,397,000	90,008,000
Propiedades, planta y equipo	5,506,305,000	5,280,479,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	5,968,195,000	6,274,189,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	15,049,216,000	11,364,885,000
Activos por impuestos diferidos	1,549,225,000	944,380,000
Otros activos no financieros no circulantes	334,409,000	503,003,000
Total de activos no circulantes	35,578,062,000	28,335,113,000
Total de activos	66,782,127,000	64,932,656,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,642,781,000	2,149,973,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	48,182,000	48,311,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	21,214,000	803,580,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	9,345,000	14,344,000
Otras provisiones a corto plazo	2,347,577,000	2,086,810,000
Total provisiones circulantes	2,356,922,000	2,101,154,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	5,069,099,000	5,103,018,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	5,069,099,000	5,103,018,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	9,745,014,000	9,780,523,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	435,161,000	243,395,000
Total provisiones a largo plazo	435,161,000	243,395,000
Pasivo por impuestos diferidos	3,472,253,000	2,820,410,000
Total de pasivos a Largo plazo	13,652,428,000	12,844,328,000
Total pasivos	18,721,527,000	17,947,346,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	11,622,553,000	11,622,553,000
Prima en emisión de acciones	16,426,406,000	16,426,406,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	14,455,507,000	12,745,476,000
Otros resultados integrales acumulados	5,489,345,000	6,136,797,000
Total de la participación controladora	47,993,811,000	46,931,232,000
Participación no controladora	66,789,000	54,078,000
Total de capital contable	48,060,600,000	46,985,310,000
Total de capital contable y pasivos	66,782,127,000	64,932,656,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	28,158,210,000	25,957,942,000	10,268,268,000	8,338,360,000
Costo de ventas	11,974,906,000	9,836,675,000	4,476,928,000	3,468,971,000
Utilidad bruta	16,183,304,000	16,121,267,000	5,791,340,000	4,869,389,000
Gastos de venta	937,774,000	962,969,000	198,922,000	268,518,000
Gastos de administración	1,821,079,000	1,659,593,000	544,972,000	488,012,000
Otros ingresos	0	0	0	0
Otros gastos	7,881,510,000	6,763,149,000	2,985,723,000	2,175,656,000
Utilidad (pérdida) de operación	5,542,941,000	6,735,556,000	2,061,723,000	1,937,203,000
Ingresos financieros	193,097,000	109,760,000	67,081,000	33,759,000
Gastos financieros	580,119,000	882,553,000	(283,056,000)	(626,392,000)
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(9,445,000)	(7,522,000)	(9,445,000)	(2,136,000)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	5,146,474,000	5,955,241,000	2,402,415,000	2,595,218,000
Impuestos a la utilidad	1,245,581,000	757,752,000	475,354,000	(309,876,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	3,900,893,000	5,197,489,000	1,927,061,000	2,905,094,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	3,900,893,000	5,197,489,000	1,927,061,000	2,905,094,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,892,772,000	5,193,185,000	1,919,074,000	2,901,939,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	8,121,000	4,304,000	7,987,000	3,155,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	1.09	1.48	0.54	0.82
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.09	1.48	0.54	0.82
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.09	1.48	0.54	0.82
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.09	1.48	0.54	0.82
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.09	1.48	0.54	0.82

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	3,900,893,000	5,197,489,000	1,927,061,000	2,905,094,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	66,899,000	0	66,899,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	66,899,000	0	66,899,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(647,452,000)	217,441,000	1,242,751,000	1,824,535,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(647,452,000)	217,441,000	1,242,751,000	1,824,535,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(647,452,000)	217,441,000	1,242,751,000	1,824,535,000
Total otro resultado integral	(647,452,000)	284,340,000	1,242,751,000	1,891,434,000
Resultado integral total	3,253,441,000	5,481,829,000	3,169,812,000	4,796,528,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	3,245,320,000	5,477,384,000	3,167,420,000	4,793,232,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	8,121,000	4,445,000	2,392,000	3,296,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	3,900,893,000	5,197,489,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	1,245,581,000	757,752,000
Ingresos y gastos financieros, neto	11,466,000	11,882,000
Gastos de depreciación y amortización	530,688,000	435,015,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	456,683,000	243,639,000
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(603,971,000)	(464,300,000)
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	56,747,000	4,289,000
Participación en asociadas y negocios conjuntos	9,445,000	7,522,000
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(3,823,071,000)	(2,103,078,000)
Disminución (incremento) de clientes	(1,248,497,000)	(716,034,000)
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(176,759,000)	180,913,000
Incremento (disminución) de proveedores	460,446,000	(355,900,000)
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(801,325,000)	532,280,000
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	(8,351,000)
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(3,882,567,000)	(1,474,371,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	18,326,000	3,723,118,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(431,558,000)	(485,492,000)
Intereses recibidos	(215,219,000)	(109,760,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	1,198,583,000	1,677,287,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(963,918,000)	2,421,563,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	217,888,000	189,576,000
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	230,834,000	31,166,000
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	7,778,000	3,982,000
Compras de propiedades, planta y equipo	826,846,000	1,066,014,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	17,265,000
Compras de activos intangibles	3,354,240,000	0
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2018-01-01 - 2018-12-31	2017-01-01 - 2017-12-31
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	215,219,000	109,760,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(132,917,000)	4,611,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(4,539,728,000)	(1,151,138,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	17,997,293,000
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	230,702,000	1,947,711,000
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	0	0
Reembolsos de préstamos	0	0
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	1,819,121,000	2,599,716,000
Intereses pagados	431,687,000	380,382,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	17,196,000	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(2,464,314,000)	13,069,484,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(7,967,960,000)	14,339,909,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	0	527,845,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(7,967,960,000)	14,867,754,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	19,995,891,000	5,128,137,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	12,027,931,000	19,995,891,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,892,772,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(647,452,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,892,772,000	0	(647,452,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,819,121,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(132,918,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	(230,702,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,710,031,000	0	(647,452,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	14,455,507,000	0	5,367,186,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	3,892,772,000	8,121,000	3,900,893,000
Otro resultado integral	0	0	0	(647,452,000)	(647,452,000)	0	(647,452,000)
Resultado integral total	0	0	0	(647,452,000)	3,245,320,000	8,121,000	3,253,441,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	1,819,121,000	0	1,819,121,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(132,918,000)	4,590,000	(128,328,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	(230,702,000)	0	(230,702,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(647,452,000)	1,062,579,000	12,711,000	1,075,290,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	5,489,345,000	47,993,811,000	66,789,000	48,060,600,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	6,353,259,000	3,698,407,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	5,193,185,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	217,300,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	5,193,185,000	0	217,300,000	0	0	0
Aumento de capital social	1,722,174,000	16,275,119,000	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,599,716,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	3,547,120,000	(3,547,120,000)	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(1,966,194,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	5,269,294,000	12,727,999,000	0	627,275,000	0	217,300,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	66,899,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	66,899,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	66,899,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						Capital contable [miembro]
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	5,193,185,000	4,304,000	5,197,489,000
Otro resultado integral	0	0	0	284,199,000	284,199,000	141,000	284,340,000
Resultado integral total	0	0	0	284,199,000	5,477,384,000	4,445,000	5,481,829,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	17,997,293,000	0	17,997,293,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	2,599,716,000	0	2,599,716,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(1,966,194,000)	19,667,000	(1,946,527,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	284,199,000	18,908,767,000	24,112,000	18,932,879,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	11,622,553,000	11,622,553,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,546,863,000	1,508,774,000
Numero de funcionarios	161	154
Numero de empleados	4,919	5,161
Numero de obreros	725	693
Numero de acciones en circulación	3,582,910,711	3,590,770,269
Numero de acciones recompradas	7,859,558	63,269,422
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	530,688,000	435,015,000	162,289,000	120,740,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	28,158,210,000	25,957,942,000
Utilidad (pérdida) de operación	5,542,941,000	6,735,556,000
Utilidad (pérdida) neta	3,900,893,000	5,197,489,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,892,772,000	5,193,185,000
Depreciación y amortización operativa	530,688,000	435,015,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
Bono privado	SI	2019-02-20	2025-05-06	.0375%		48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	0	0	0	0	0
TOTAL					0	48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	0	0	0	0	0
Banca comercial															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	0	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quiropgrafarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quiropgrafarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Otros servicios	NO	2019-02-20	2019-02-20		543,575,000	0	0	0	0	0	439,866,000				
Servicios administrativos	NO	2019-02-20	2019-02-20		68,097,000	0	0	0	0	0	76,307,000				
Insumos y otros materiales	NO	2019-02-20	2019-02-20		530,782,000	0	0	0	0	0	430,245,000				
Servicios de publicidad, mercadotecnia	NO	2019-02-20	2019-02-20		230,312,000	0	0	0	0	0	274,796,000				
TOTAL					1,372,766,000	0	0	0	0	0	1,221,214,000	0	0	0	0
Total proveedores															
TOTAL					1,372,766,000	0	0	0	0	0	1,221,214,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]							
					Intervalo de tiempo [eje]												
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																	
TOTAL					1,372,766,000	48,182,000	0	0	0	9,745,014,000	1,221,214,000	0	0	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	402,093,000	7,914,344,000	18,794,000	370,726,000	8,285,070,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	402,093,000	7,914,344,000	18,794,000	370,726,000	8,285,070,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	28,530,000	561,544,000	21,782,000	429,752,000	991,296,000
Pasivo monetario no circulante	500,000,000	9,841,450,000	0	0	9,841,450,000
Total pasivo monetario	528,530,000	10,402,994,000	21,782,000	429,752,000	10,832,746,000
Monetario activo (pasivo) neto	(126,437,000)	(2,488,650,000)	(2,988,000)	(59,026,000)	(2,547,676,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Varias				
México	6,257,645,000	0	0	6,257,645,000
Estados Unidos de América	0	0	18,018,254,000	18,018,254,000
Resto del mundo	0	0	3,882,311,000	3,882,311,000
TOTAL	6,257,645,000	0	21,900,565,000	28,158,210,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

La compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	12,027,931,000	19,995,891,000
Total efectivo	12,027,931,000	19,995,891,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	12,027,931,000	19,995,891,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	8,508,027,000	7,259,530,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	96,870,000	221,412,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	613,607,000	679,098,000
Total anticipos circulantes	613,607,000	679,098,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	1,604,326,000	1,022,618,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	0	0
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	10,822,830,000	9,182,658,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	504,201,000	224,770,000
Suministros de producción circulantes	4,066,671,000	4,070,171,000
Total de las materias primas y suministros de producción	4,570,872,000	4,294,941,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	3,748,533,000	3,096,183,000
Piezas de repuesto circulantes	33,899,000	27,870,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	8,353,304,000	7,418,994,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	311,397,000	90,008,000
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	311,397,000	90,008,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	675,268,000	556,277,000
Edificios	1,002,837,000	1,049,536,000
Total terrenos y edificios	1,678,105,000	1,605,813,000
Maquinaria	1,757,141,000	1,774,495,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	124,191,000	111,376,000
Total vehículos	124,191,000	111,376,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	36,446,000	46,798,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	488,848,000	485,741,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,421,574,000	1,256,256,000
Total de propiedades, planta y equipo	5,506,305,000	5,280,479,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	14,898,644,000	11,340,330,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	150,572,000	24,555,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	15,049,216,000	11,364,885,000
Crédito mercantil	5,968,195,000	6,274,189,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	21,017,411,000	17,639,074,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	2,593,980,000	2,106,047,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	48,801,000	43,926,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	2,642,781,000	2,149,973,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	48,182,000	48,311,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	48,182,000	48,311,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	9,745,014,000	9,780,523,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	9,745,014,000	9,780,523,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	435,161,000	243,395,000
Otras provisiones a corto plazo	2,347,577,000	2,086,810,000
Total de otras provisiones	2,782,738,000	2,330,205,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	5,367,186,000	6,014,638,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	122,159,000	122,159,000
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
activos para su disposición mantenidos para la venta		
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	5,489,345,000	6,136,797,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	66,782,127,000	64,932,656,000
Pasivos	18,721,527,000	17,947,346,000
Activos (pasivos) netos	48,060,600,000	46,985,310,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	31,204,065,000	36,597,543,000
Pasivos circulantes	5,069,099,000	5,103,018,000
Activos (pasivos) circulantes netos	26,134,966,000	31,494,525,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	28,158,210,000	25,957,942,000	10,268,268,000	8,338,360,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	28,158,210,000	25,957,942,000	10,268,268,000	8,338,360,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	193,097,000	109,760,000	67,081,000	33,759,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	193,097,000	109,760,000	67,081,000	33,759,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	431,558,000	485,492,000	120,100,000	188,383,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	148,561,000	397,061,000	(403,156,000)	(814,775,000)
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	580,119,000	882,553,000	(283,056,000)	(626,392,000)
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	778,218,000	1,669,629,000	5,178,000	606,067,000
Impuesto diferido	467,363,000	(911,877,000)	470,176,000	(915,943,000)
Total de Impuestos a la utilidad	1,245,581,000	757,752,000	475,354,000	(309,876,000)

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Bases de cumplimiento y preparación-

a) Declaración de cumplimiento-

Los estados financieros consolidados adjuntos se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

El 18 de marzo de 2019, Fernando Suárez Gerard, Director de Finanzas, autorizó la emisión de los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Becle, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

Este es el primer conjunto de estados financieros del Grupo donde se ha aplicado la NIIF 15; la NIIF 9 fue adoptada de forma anticipada en años anteriores. Los cambios en las políticas contables significativas se describen en la Nota 4.

b) Bases de preparación-

Como se menciona en la nota 1e) a los estados financieros consolidados, con fecha 1o. de octubre de 2016 se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. ("Proximo") y Becle, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (la "Fusión"). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2017 y 2016 y por los años terminados en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

c) Bases de medición-

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción del activo neto por obligaciones definidas, que se reconocen al valor razonable de los activos del plan menos el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos, como se explica en la nota 3(m).

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Uso de Juicios y estimaciones

La preparación de los estados financieros consolidados de acuerdo con las NIIF requiere que la Administración efectúe juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en períodos futuros.

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre el monto reconocido en los estados financieros consolidados se describe a continuación:

- Notas 3(k) y 15 – Arrendamientos: clasificación de arrendamientos.

- Nota 3(p) – Reconocimiento de Ingresos: Si el ingreso es reconocido en el tiempo o en un punto en el tiempo.

La información sobre supuestos y estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, se describen a continuación:

- Nota 6(i) – Reconocimiento de Ingresos: Estimar las devoluciones esperadas.
- Nota 3(m) – Deterioro de activos financieros: evaluación de si el riesgo crediticio ha incrementado significativamente y mediante la incorporación de información prospectiva en la medición de la pérdida crediticia esperada (PCE).
- Notas 3(n) y 16 – medición de las obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales clave.
- Notas 3(r) y 17 – Reconocimiento de activos por impuestos diferido: disponibilidad de utilidades fiscales futuras para la aplicación de los activos generados por pérdidas fiscales pendientes de amortizar.
- Nota 3(m) – Prueba de deterioro: supuestos clave sobre su recuperabilidad.
- Notas 3(o) y 23 – Reconocimiento y medición de provisiones y contingencias: supuestos clave sobre la probabilidad de desembolsos de recursos.

i. Determinación de los valores razonables

Las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable, tanto para los activos y pasivos financieros y no financieros.

El Grupo utiliza información de terceros, tales como cotizaciones de corredores o servicios de precios, para medir el valor razonable, la Administración del Grupo evalúa la evidencia obtenida de los terceros para apoyar la conclusión de que estas valoraciones reúnen los requerimientos de las NIIF, incluyendo el valor razonable y su adecuada clasificación.

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración de la siguiente manera:

- Nivel 1: precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Nivel 2: los supuestos son distintos a los precios de mercado, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.
- Nivel 3: son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

Si los supuestos utilizados para medir el valor razonable de un activo o un pasivo se identifican en diferentes niveles de la jerarquía, entonces el valor razonable se clasifica en su totalidad en el nivel más bajo, que es significativo para la valuación completa.

Información adicional sobre las hipótesis empleadas en la medición de los valores razonables se incluye en las siguientes notas:

- Nota 3(h) - inversión en negocios conjuntos disponibles para la venta
- Notas 3(d) y 6 – instrumentos financieros
- Nota 21 – adquisición de negocios

Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos [bloque de texto]

Provisiones

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

Cuentas por cobrar

Cuentas por cobrar

La exposición del Grupo al riesgo de crédito es influenciado principalmente por características individuales de cada cliente. Sin embargo, la Administración considera también factores que pueden influenciar el riesgo de crédito de sus clientes, incluyendo el riesgo predefinido de la industria y país en que el cliente opera.

El Grupo ha establecido una política de riesgo bajo la cual se analiza a cada cliente nuevo, en lo que respecta a su solvencia antes de ofrecer los términos y condiciones estándar de pago y entrega del Grupo. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas cuando éstas se encuentran disponibles, y en algunos casos referencias bancarias. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito de la Compañía, sólo pueden llevar a cabo operaciones con el Grupo mediante pago anticipado.

Más del 95% de los clientes del Grupo han efectuado transacciones con éste por varios años, y no se han reconocido pérdidas por deterioro contra estos clientes. Al monitorear el riesgo de crédito de los clientes, éstos son agrupados de acuerdo a sus características crediticias, que consideran si se trata de mayoristas, minoristas o usuarios finales, localidad geográfica, industria, antigüedad, madurez y existencia de dificultades financieras previas.

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, la exposición máxima al riesgo de crédito para las cuentas por cobrar por tipo de cliente fue la que se indica a continuación:

	<u>Valor en libros</u>		
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Cientes mayoristas	\$ 6,493,628	5,545,662	4,836,803
Cientes minoristas	2,181,010	1,920,905	1,933,833
Otros	<u>149,869</u>	<u>163,082</u>	<u>56,232</u>
Total	\$ 8,824,507 =====	7,629,649 =====	6,826,868 =====

- Al 31 de diciembre de 2018, el cliente más significativo del Grupo representa 11.5% del total de las cuentas por cobrar, 7% al 31 de diciembre de 2017 y 7% al 31 de diciembre de 2016.
- El Grupo no tiene clientes clasificados como de "alto riesgo", para los cuales, en su caso, se hubieran aplicado condiciones especiales de crédito.

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales es la siguiente:

Valor en libros

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>		
Cartera vigente	\$ 7,260,079	6,139,287	5,970,192		
Cartera vencida 1-30	1,119,823	814,537	526,339		
Cartera vencida 31-60	165,919	178,300	110,029		
Cartera vencida 61-90	92,073	100,510	66,253		
Cartera vencida 91-120	111,427	353,765	74,095		
Cartera vencida +120	78,186	<u>43,250</u>	<u>79,960</u>		
Total cartera	8,824,507	7,629,649	6,826,868		
Reserva estimada de devoluciones y descuentos			(238,119)	(293,626)	(339,993)
Reserva estimada de saldos de cobro dudoso	<u>(78,361)</u>	<u>(76,493)</u>	<u>(90,463)</u>		
Total de cuentas por cobrar comerciales, neto			\$ 8,508,027	7,259,530	6,396,412
	=====	=====	=====		

Efectivo y equivalentes de efectivo

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores de deuda líquidos y sólo con contrapartes que tienen una calificación crediticia de AAA y en deuda gubernamental mexicana, con vencimiento inferior a tres meses. El propósito de la política de la tesorería del Grupo es limitar su exposición a los riesgos, al no estar está destinada a maximizar el retorno de sus inversiones.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Inversiones en asociada-

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, se tiene el 12% del capital social de Virginia Black, Inc., la cual asciende a \$80,563 y \$90,008, respectivamente. Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía reconoció en los estados consolidados de resultados integral una pérdida en participación en asociadas por \$9,445.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía tiene una inversión con Eire Born Spirits, Inc por \$230,834.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

El 25 de febrero de 2019, Fernando Suarez Gerard, Director de Finanzas, autorizó la emisión de los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía no tiene activos disponibles para la venta.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

a. **Bases de consolidación-**i. **Combinación de negocios**

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(m)).

Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d) y (e)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

ii. **Participación no controladora**

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

iii. **Subsidiarias**

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	País donde fue incorporado	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
<u>Distribución de</u>				
<u>productos alimenticios:</u>				
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%

Manufactura, distribución y marketing:

Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.					Irlanda del Norte		
100%	100%	100%					
JC Master Distribution Ltd	Irlanda del Norte					100%	100%
Proximo Australia Pty Ltd (FKA i2i Pty) (**)					Australia		100%
100%	100%	-					
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña					100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%			
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%	100%			
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%			
Crista la Santa, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			

Prestadoras de servicios:

Casa Cuervo México, S. A. de C. V.					México		
100%	100%			100%			
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.					México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.					México		100%
100%	100%					100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.					México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			100%

Agricultura:

Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.					México		
100%	100%				100%		

Administración de marcas:

Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.					México		
100%	100%				100%		
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.						México	
100%	100%	100%					
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.					México		
100%	100%	100%					
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (*)					México		
78%	78%				78%		

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.					México		
100%	100%				100%		

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1h)).

(**) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017 (notas 1 y 21).

iv. ***Pérdida de control***

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

v. ***Inversiones en entidades asociadas (método de participación)***

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

vi. **Transacciones eliminadas en la consolidación**

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Bases de cumplimiento y preparación-

a)Declaración de cumplimiento-

Los estados financieros consolidados adjuntos se prepararon de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Becele, los accionistas tienen facultades para modificar los estados financieros consolidados después de su emisión.

Este es el primer conjunto de estados financieros del Grupo donde se ha aplicado la NIIF 15; la NIIF 9 fue adoptada de forma anticipada en años anteriores.

b)Bases de preparación-

Con fecha 1o. de octubre de 2016 se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. ("Proximo") y Becele, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (la "Fusión"). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 y por los años terminados en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

c)Bases de medición-

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, con excepción del activo neto por obligaciones definidas, que se reconocen al valor razonable de los activos del plan menos el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos, como se explica en la nota 3(m).

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo-

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S. \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Becele. La deuda a largo plazo al 31 de diciembre 2018 incluye \$9,841,450 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$96,436 disminuidos por su reconocimiento a costo amortizado. La fecha de vencimiento es 2025.	\$ 9,745,014	9,780,523	10,206,842
Intereses devengados por pagar	<u>48,182</u>	<u>48,311</u>	<u>53,142</u>
Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses			9,793,196 9,828,834
10,259,984			
Menos porción circulante	<u>48,182</u>	<u>48,311</u>	<u>53,142</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante			\$ 9,745,014 9,780,523
10,206,842			
	=====	=====	=====

El Bono antes mencionado establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, incluyendo entre otros: i) la limitación de gravámenes; ii) venta y arrendamiento en vía de regreso; iii) la consolidación, fusión, venta o transmisión; iv) transacciones de alto apalancamiento; v) requerimientos de reporte; vi) información auditada, entre otros. Información adicional es descrita con más detalle en la nota 24(a).

Al 31 de diciembre de 2018, la reconciliación de la deuda a largo plazo es como se indica a continuación:

31 de diciembre	Efecto	31 de diciembre
<u>2017</u>	<u>Incrementos</u>	<u>Pagos</u>
	<u>cambiarlo</u>	<u>2018</u>

Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	9,867,700	-	-	(26,250)	9,841,450
	=====	=====	=====	=====	=====

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros"

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo"

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden saldos de efectivo e inversiones con un vencimiento original de tres meses o menos.

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquéllos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Cambios en políticas contables significativas-

Excepto por los cambios mencionados a continuación, la Compañía ha aplicado de forma consistente sus políticas contables para todos los periodos presentados en los Estados Financieros.

La Compañía adoptó la NIIF 9 "*Instrumentos Financieros*" en sus Estados Financieros el 1 de enero de 2018. Referente a Clasificación y Medición, la Compañía no reestableció información financiera para el ejercicio comparativo dado que los modelos de negocios de los activos financieros no originaron diferencias entre el ejercicio de adopción y el ejercicio comparativo, por lo tanto los montos de valor comparativos bajo NIIF 9 y NIC 39 son consistentes.

Derivado de la adopción de la NIIF 9 "*Instrumentos Financieros*", la Compañía solamente modificó sus políticas contables con el objetivo de alinear las mismas con lo establecido bajo la NIIF 9.

Información a revelar sobre cambios en políticas contables, estimaciones contables y errores [bloque de texto]

A continuación se revelan los cambios efectuados a las políticas:

a. *Clasificación de activos y pasivos financieros-*

La NIIF 9 contiene tres categorías principales de clasificación de activos financieros: medidos a costo amortizado, VRORI y VROR. La clasificación de los activos financieros conforme a la NIIF 9 se basa en el modelo de negocio en el que se administra un activo financiero y las características de los flujos de efectivo contractuales.

La NIIF 9 elimina las categorías anteriores de la NIC 39: mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y cuentas por cobrar y disponibles para la venta. De acuerdo a la NIIF 9, los derivados implícitos en contratos donde el contrato anfitrión es un activo financiero bajo alcance de la norma nunca se separarán. En cambio, el instrumento financiero híbrido se evalúa como un todo para la evaluación de su clasificación.

La adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo en las políticas contables de la Compañía respecto a los pasivos financieros.

b. *Transición-*

La Compañía realizó una evaluación cualitativa y cuantitativa para la adopción de la NIIF 9. Las actividades que se realizaron son las siguientes:

- Revisión y actualización de los modelos actuales, políticas contables, procesos y controles internos relacionados a instrumentos financieros;
- La determinación del modelo de negocio dentro del cual se mantienen los activos financieros; y
- Determinación del modelo de cálculo de provisiones con base en el modelo de pérdida esperada.

Información a revelar sobre garantías colaterales [bloque de texto]

JB y Compañía, S. A. de C. V. (anterior compañía tenedora de último nivel), emitió la deuda que se describe en la nota 14. El pago de la principal, intereses y prima (en caso de existir) de la deuda, será completamente irrevocable e incondicionalmente garantizada por las subsidiarias garantes que se describen a continuación:

1. Distribuidora Cacú, S. A. de C. V.
2. Casa Cuervo, S. A. de C. V.
3. Próximo Spirits México, S. A. de C. V.
4. Agavera Camichines, S. A. de C. V.
5. José Cuervo, S. A. de C. V.
6. Tequijal, S. A. de C. V.
7. Tequila Cuervo, S. A. de C. V.
8. Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.
9. Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.
10. Lanceros, S. A. de C. V.
11. Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.
12. Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.
13. JC Overseas, Ltd.
14. The "Old Bushmills" Company Limited.

Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados [bloque de texto]

Pasivos contingentes-

- a. El Grupo está involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de la operación del negocio. Se estima que el resultado final de estos asuntos no tendrá un efecto adverso significativo sobre la posición financiera del Grupo y los resultados futuros de las operaciones consolidadas y combinadas.
- b. Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V. se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones derivados de la renta de predios, mismos que no son significativos.
- c. Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados que se mencionan en la nota 3(m).
- d. De acuerdo con la legislación vigente, las autoridades fiscales tienen la facultad de revisar hasta los cinco años anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.
- e. De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.
- f. El Grupo tiene responsabilidades contingentes por diferencias de impuestos que pretenden cobrar las autoridades como resultado de la revisión de las declaraciones presentadas por algunas de sus subsidiarias, si los criterios de interpretación de las disposiciones legales aplicadas por ésta difieren de las autoridades. De acuerdo con la asesoría legal, la Compañía considera que la defensa en contra de esta acción será exitosa.
- g. La provisión de reserva ambiental fue reconocida en los estados financieros en diciembre 2011, como parte del registro de la adquisición de algunos activos de Lawrenceburg Distillers Indiana que representaba la reducción eventual de los costos de los asbestos en las instalaciones de Lawrenceburg. El monto del pasivo corresponde a la mejor estimación efectuada por la Compañía a dicha fecha, la cual se ajusta de forma prospectiva con base a la evidencia disponible al cierre de cada ejercicio.

Información a revelar sobre compromisos [bloque de texto]

Adicional a lo comentado "información a revelar sobre ?garantías colaterales" la compañía tiene los siguientes compromisos:

- a. Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V., renta los predios que ocupan las plantaciones del agave, de acuerdo con los contratos de arrendamiento, éstos tienen vigencia hasta la jima del agave. El importe estimado de las rentas por pagar hasta 2024 es de \$734,511.
- b. El importe estimado de las rentas por oficinas por pagar de Proximo Spirits Inc., hasta 2024 es de \$143,59.
- c. Casa Cuervo, S. A. de C. V. arrienda los locales de sus oficinas administrativas, así como servicios de avión, principalmente a Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V. y Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V., partes relacionadas.

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

Ver lo indicado en "Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados" e "Información a revelar sobre compromisos"

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Ver lo indicado en "Información a revelar sobre reclamaciones y beneficios pagados"

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Costo de ventas-

El costo de ventas por los años terminados al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, se integra como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Costo de ventas directo	\$ 10,728,748	8,927,437	9,017,200
Beneficios a empleados	530,370	452,971	486,653
Gastos por depreciación y amortización	437,085	249,335	230,529
Mantenimiento y conservación	133,339	123,986	129,423
Electricidad	<u>99,203</u>	<u>82,946</u>	<u>71,991</u>
 Total costo de ventas	 \$ 11,974,906	 9,836,675	 9,935,796
	=====	=====	=====

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias"

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran. La Compañía también da de baja un pasivo financiero cuando sus términos se modifican y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente diferentes, en cuyo caso, un nuevo pasivo financiero basado en los términos modificados se reconoce a valor razonable. Al dar de baja un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros y la contraprestación pagada se reconoce en resultados.

Información a revelar sobre costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

No existe información a revelar

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

No existe información a revelar

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios.

Información a revelar sobre depósitos de bancos [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo"

Información a revelar sobre depósitos de clientes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre gastos por depreciación y amortización [bloque de texto]

Depreciación

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, los gastos de depreciación fueron de \$465,739, \$416,183 y \$428,533, respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Amortización

La amortización de activos intangibles ascendió a \$64,949, \$18,832 y \$22,937 para los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 27 de abril de 2018, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$1,819,121 a razón de \$0.508 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción debe calcularse dividiendo la utilidad atribuible a los accionistas de la entidad controladora (el numerador) entre el promedio ponderado de acciones en circulación durante el periodo (el denominador).

Las cifras consideradas para los cálculos por acción por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, son las siguientes:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Denominador (miles de acciones)		
Promedio ponderado de acciones	3,583,771	3,515,109
Numerador		
Utilidad neta consolidada atribuible a la participación controladora	\$ 3,892,772	5,193,185
Utilidad básica por acción ordinaria	\$ 1.09	1.48
	=====	=====

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

El resumen de la información cuantitativa relacionada con la exposición del Grupo a riesgos en moneda (convertido a pesos mexicanos), considerando la moneda funcional de las entidades que comprenden el Grupo al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, es como se muestra en la hoja siguiente.

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el peso mexicano:

	<u>31 de diciembre de 2018</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 7,836,505	6,516	209
Cuentas por cobrar	77,839	58,129	-
Documentos por pagar a bancos	(9,841,450)	-	-
Cuentas por pagar	(561,544)	(45,081)	(166)
Exposición neta	\$ (2,488,650)	19,564	43
	=====	=====	=====
	<u>31 de diciembre de 2017</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 17,630,281	17,245	223
Cuentas por cobrar	50,884	43,751	-
Documentos por pagar a bancos	(9,867,700)	-	-
Cuentas por pagar	(695,049)	(10,952)	(89)

Exposición neta	\$ 7,118,416	50,044	134
	=====	=====	=====
31 de diciembre de 2016			
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 733,695	15,471	214
Cuentas por cobrar	33,283	11,809	5
Documentos por pagar a bancos	(10,259,984)	-	-
Cuentas por pagar	<u>(771,459)</u>	<u>(43,204)</u>	<u>(85)</u>
Exposición neta	\$ (10,264,465)	(15,924)	134
	=====	=====	=====

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el dólar americano:

31 de diciembre de 2018			
	<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$ 5,423	178,543	121,092
Cuentas por pagar	(18)	(18,223)	(365,241)
Exposición neta	\$ 5,405	160,320	(244,149)
	=====	=====	=====

31 de diciembre de 2017			
	<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$ 6,008	210,049	91,954
Cuentas por pagar	<u>(1,219)</u>	<u>(1,092)</u>	<u>(11,077)</u>
Exposición neta	\$ 4,789	208,957	80,877
	=====	=====	=====

31 de diciembre de 2016			
	<u>EUR</u>	<u>CAD</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$ 5,728	98,085	86,170
Cuentas por pagar	<u>(15,678)</u>	<u>(17,718)</u>	<u>(489,240)</u>
Exposición neta	\$ (9,950)	80,367	(403,070)
	=====	=====	=====

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es la libra:

31 de diciembre de 2018			
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
	<u>USD</u>	<u>USD</u>	<u>USD</u>
Cuentas por pagar	\$ -	<u>(95,527)</u>	<u>(71,659)</u>
Exposición	\$ -	(95,527)	(71,659)
	=====	=====	=====

Compañías del Grupo cuya moneda funcional es el dólar australiano:

	<u>31 de diciembre de 2018</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$ 1,056	-	150
Cuentas por pagar	<u>(8,624)</u>	-	<u>(286)</u>
Exposición neta	\$ 7,568	-	(137)
	=====	=====	=====

	<u>31 de diciembre de 2017</u>		
	<u>USD</u>	<u>EUR</u>	<u>GBP</u>
Cuentas por cobrar	\$ 622	3,472	-
Cuentas por pagar	<u>(8,484)</u>	<u>(5,603)</u>	<u>(1,480)</u>
Exposición neta	\$ 7,862	(2,131)	(1,480)
	=====	=====	=====

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a los empleados-

Plan de pensión y planes de prima de antigüedad

(a) Beneficios a los empleados

Algunas entidades del Grupo ofrecen a sus empleados un plan de pensiones de beneficios definidos en México, el cual considera una compensación de jubilación y los años de servicio del empleado, adicionalmente estos estados financieros incluyen la valuación actuarial de la prima de antigüedad. Los activos del plan (AP) que soportan estos planes son manejados por fideicomisos o instituciones similares reguladas bajo las leyes locales y por las prácticas aceptadas de cada país, que también regulan la naturaleza de la relación entre el Grupo y fiduciarios (o equivalente) y la composición en éstos.

A continuación se muestra el desglose de AP del plan de beneficio definido:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Instrumento de deuda	\$ 1,553,068	<u>1,508,774</u>	<u>1,492,165</u>
Valor razonable de los AP	\$ 1,553,068	1,508,774	1,492,165
	=====	=====	=====

Los importes presentados en el estado de situación financiera son los siguientes:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Obligaciones por beneficios definidos ("OBD")			\$ 1,283,270 1,408,864 1,397,238

Valor razonable de los AP	(1,553,068)	(1,508,774)	(1,492,165)
Activo neto proyectado	\$ (269,798)	(99,910)	(94,927)
	=====	=====	=====

Los cambios en las obligaciones por beneficios definidos durante los años se presentan a continuación:

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>		
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Obligaciones de beneficios definidos al 1o. de enero 1,168,233			\$ 1,408,864 1,397,238
Obligaciones de beneficios definidos por adquisición de negocio	-	-	-
Costo laboral del servicio actual	44,819	22,571	47,129
Costo financiero	(4,951)	79,702	76,977
Remediación de los ajustes por experiencia reconocidas en el ORI			(139,759) (18,383) 169,005
Pagos de beneficios	(36,198)	(67,166)	(61,490)
Costo laboral del servicio pasado	-	(5,098)	(2,286)
Remediciones	(1,052)		- -
Efecto por cambio por plan de pensiones			11,547
Efecto en la reducción de obligaciones	-	-	(330)
Obligaciones de beneficios definidos al 31 de diciembre 1,397,238			\$ 1,282,270 1,408,864
	=====	=====	=====

Los cambios en el valor razonable de los AP durante los años que se presentan son los que se muestran a continuación:

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>		
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Valor razonable de los activos del plan al 1o. de enero			\$ 1,508,774 1,492,165 1,319,233
Valor razonable de los activos del plan por adquisición de negocio	-	-	-
Rendimiento esperado de los activos del plan		53,746	83,775 174,243
Remediciones	(1,052)	-	(25,932)
Contribuciones patronales	34,249	-	86,111
Pago de beneficios	(36,138)	(67,166)	(61,490)

Costos de administración del plan	(5,468)	-	-		
Cancelación del fondo	(982)	-	-		
Valor razonable de los activos del plan al 31 de diciembre				\$ 1,553,129	1,508,774 1,492,165
	=====	=====	=====		

Los importes reconocidos en las cuentas de resultados son los siguientes:

	<u>Años terminados al 31 de diciembre de</u>				
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>		
Costo laboral del servicio actual	\$ 44,819	22,571	47,129		
Intereses netos	(15,377)	(12,143)	-		
Efecto en la reducción de obligaciones	-	-	-		
Costo de los servicios anteriores	-	(5,098)	(2,286)		
Efecto por cambio por plan de pensiones				11,547	-
Costos de administración del plan	5,468	-	-		
Total incluido en los costos y gastos de personal				\$ 46,437	5,330 44,843
	=====	=====	=====		

(b) Obligaciones por beneficios definidos-

i. Supuestos actuariales-

Las principales variables utilizadas en el cálculo actuarial fueron las siguientes:

Tasa de descuento

La tasa de descuento fue determinada utilizando como referencia la curva de los bonos gubernamentales cupón-cero.

Tasa de inflación a largo plazo

El Banco de México (banco central) estableció una meta de inflación a largo plazo de 3.65%, la cual se consideró para la valuación de las obligaciones laborales.

Tasa de incremento salarial

Con base en la experiencia, se ha observado que los incrementos salariales se presentan con base a la inflación anual, por lo que se mantuvo una tasa nominal de 4.50% durante 2016, 2017 y 2018.

Rendimiento esperado de AP

La tasa de rendimiento esperada en los planes de activos es consistente con la tasa de descuento reportada por el actuario y fue determinada con los lineamientos establecidos en la NIC 19.

Principales variables actuariales utilizadas:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Tasa de descuento	9.30%	7.24%	7.56%

Tasa de incremento salarial	4.63%	4.49%	4.50%
Tasa de incremento del salario mínimo	3.63%	3.50%	3.50%
Tasa de inflación a largo plazo	3.63%	3.49%	3.50%

ii. **Análisis de sensibilidad-**

Posibles cambios razonables en los supuestos actuariales relevantes respecto a la fecha del estado de situación financiera, siempre y cuando otros supuestos se mantengan constantes, habrían afectado el monto del beneficio definido incluido en la siguiente tabla:

31 de diciembre de 2018

		Total	
		(OBD Disminuye)	(OBD Incrementa)
A. Obligaciones por beneficios definidos			
Tasa de descuento (cambio de 0.5%)	\$	(20,133)	21,212
		=====	=====

31 de diciembre de 2017

		Total	
		(OBD Disminuye)	(OBD Incrementa)
A. Obligaciones por beneficios definidos			
Tasa de descuento (cambio de 0.5%)	\$	26,908	27,332
		=====	=====

Aunque el análisis no toma en cuenta la distribución completa del flujo de efectivo esperado según el plan, éste proporciona una aproximación de la sensibilidad de los supuestos mostrados.

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Segmentos de operación-

Base de segmentación-

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de la Compañía (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

El resumen que se muestra a continuación, describe las operaciones netas de cada segmento de operación, cuyas operaciones que se llevan a cabo dentro de cada segmento operativo del Grupo han sido eliminadas.

		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Resto del Mundo</u>	<u>Total</u>
Ventas	\$	18,018,254	6,257,645	3,882,311	28,158,210
Costo de ventas		6,744,860	3,801,175	1,428,871	11,974,906
Utilidad bruta		11,273,394	2,456,470	2,453,439	16,183,304
Publicidad y mercadotecnia		4,263,949	1,171,790	1,144,443	6,580,182
Distribución		761,977	327,010	152,716	1,241,703
Ganancia por segmento	\$	6,247,468	959,670	1,170,087	8,361,419
		=====	=====	=====	=====
Depreciación y amortización	\$	(127,280)	(135,366)	(268,043)	(530,688)
Saldo de reservas de incobrables, devoluciones y descuentos (316,480)				(247,787)	(54,079)
Inversiones en activo fijo		246,148	56,185	555,755	858,088
Perdida cambiaria no realizada		-	46,975	-	46,975
		=====	=====	=====	=====

2017

		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Resto del Mundo</u>	<u>Total</u>
Ventas	\$	16,973,604	5,785,743	3,198,595	25,957,942
Costo de ventas		<u>5,588,126</u>	<u>3,043,214</u>	<u>1,205,335</u>	<u>9,836,675</u>
Utilidad bruta		11,385,478	2,742,529	1,993,260	16,121,267
Publicidad y mercadotecnia		3,748,336	1,301,083	594,641	5,644,060
Distribución		<u>531,931</u>	<u>286,596</u>	<u>99,338</u>	<u>917,865</u>
Ganancia por segmento	\$	7,105,211	1,154,850	1,299,281	9,559,342
		=====	=====	=====	=====
Depreciación y amortización	\$	(123,701)	(70,990)	(240,324)	(435,015)
Saldo de reservas de incobrables, devoluciones y descuentos (370,119)				(3,794)	(362,175)
Inversiones en activo fijo		(104,214)	(455,233)	(507,293)	(1,066,740)
Perdida cambiaria no realizada		-	464,300	-	464,300
		=====	=====	=====	=====

2016

		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Resto del Mundo</u>	<u>Total</u>
Ventas	\$	16,545,404	5,018,480	2,832,328	24,396,212
Costo de ventas		<u>6,194,847</u>	<u>2,727,910</u>	<u>1,013,039</u>	<u>9,935,796</u>
Utilidad bruta		10,350,557	2,290,570	1,819,289	14,460,416

Publicidad y mercadotecnia	3,815,826	1,311,042	912,041	6,038,909		
Distribución	<u>415,811</u>	<u>246,211</u>	<u>87,986</u>	<u>750,008</u>		
Ganancia por segmento	\$ 6,118,920	733,317	819,262	7,671,499		
	=====	=====	=====	=====		
Depreciación y amortización	\$ (117,912)	(117,868)	(215,690)	(451,470)		
Saldo de reservas de incobrables, devoluciones y descuentos (430,456)				(19,751)	(389,647)	(21,058)
Inversiones en activo fijo	(180,693)	(112,726)	(535,512)	(828,931)		
Ganancia cambiaria no realizada	-	(1,680,988)	-	(1,680,988)		
	=====	=====	=====	=====		

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de activos.

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota en Lista de políticas contables.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por primas y comisiones [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía tiene gastos financieros por \$432 y \$485 millones de pesos, respectivamente.

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía tiene ingresos financieros por \$193 y \$110 millones de pesos, respectivamente.

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Ver "Información a revelar sobre ingresos (gatos) financieros"

Información a revelar sobre activos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía no tiene activos financieros mantenidos para negociar.

Información a revelar sobre instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre instrumentos financieros designados como a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre instrumentos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre pasivos financieros mantenidos para negociar [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de instrumentos.

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Administración de riesgo financiero-

General

El Grupo está expuesto a los siguientes riesgos relacionados con instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

En la lista de Políticas contables se encuentran más detalles.

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre gastos generales y administrativos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias; en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo".

Becle está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

Información a revelar sobre la hipótesis de negocio en marcha [bloque de texto]

La Compañía no tiene riesgos de negocio en marcha.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Pruebas de deterioro de segmentos de operación que contienen el crédito mercantil

Para efectos de pruebas de deterioro, el crédito mercantil se ha asignado a los segmentos operativos del Grupo.

El siguiente es un resumen del crédito mercantil asignado a cada segmento operativo:

<u>31 de diciembre de 2018</u>				
<u>Saldo</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Pérdida por</u>	<u>Efecto de</u>	<u>Saldo al</u>
<u>inicial</u>		<u>deterioro</u>	<u>conversión</u>	<u>cierre</u>
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU. (15,421) 564,736				\$ 536,636 43,521 -
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo (nota 20) (330,537) 5,968,195				5,737,553 (3,557) -
	\$ 6,124,189	39,964,530	-	(345,958) 5,968,195
	=====	=====	=====	=====

<u>31 de diciembre de 2017</u>				
<u>Saldo</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Pérdida por</u>	<u>Efecto de</u>	<u>Saldo al</u>
<u>inicial</u>		<u>deterioro</u>	<u>conversión</u>	<u>cierre</u>
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU. (11,276) 536,636				\$ 537,285 10,627 -
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo (nota 20) 221,042 5,737,553				5,455,062 61,449 -
	\$ 5,992,347	72,076	-	209,766 6,274,189
	=====	=====	=====	=====

<u>31 de diciembre de 2016</u>				
<u>Saldo</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Pérdida por</u>	<u>Efecto de</u>	<u>Saldo al</u>
<u>inicial</u>		<u>deterioro</u>	<u>conversión</u>	<u>cierre</u>

Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo de EE.UU. 89,899 537,285	\$ 447,386	-	-
Crédito mercantil relacionado con el segmento operativo del resto del mundo (nota 20) <u>396,820 5,455,062</u>	<u>5,058,242</u>	-	-
\$ 5,505,628	-	-	486,719 5,992,347
=====	=====	=====	=====

Los flujos de efectivo por las UGE's identificadas han sido proyectados por 5 años, calculando el valor terminal en el quinto año considerando un crecimiento a largo plazo del 2.0% para las UGEs de EE.UU. e Irlanda y 3.5% para México.

Los supuestos clave utilizados en la estimación del valor razonable son las que se mencionan a continuación:

2018 - 2022

Ventas netas (CAGR)	7.0%
Margen de utilidad promedio	75.6%
Utilidad antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización promedio (UAIIDA)	42.1%
Tasa de descuento antes de impuestos en dólares	8.0% - 14.5%

El incremento en las ventas netas asume mayores volúmenes e incremento en precios dado el plan de inversión en Publicidad, Mercadeo y Promoción (PMP) en países como EE.UU. y Mexico, y puntos de venta como Duty Free. Los supuestos incluyen la experiencia de los segmentos operativos y la fuerza de distribución, los cuales permitirán que los segmentos operativos incrementen sus volúmenes y que los incrementos en precios se alinien con la tendencia de la industria.

La utilidad bruta ha sido presupuestada con base en la experiencia manufacturera de los segmentos operativos, un fortalecimiento del equipo operacional, una mayor eficiencia en la utilización de la planta (con base en experiencia presupuestada y actual), así como un costo de mano de obra y materia prima bajo.

La utilidad antes de impuesto es basada en un precio por unidad alto ya que el mix o mezcla del producto va a cambiar considerando precios de venta y márgenes de utilidades más altos (mayor calidad) y por la introducción de productos al mercado americano, apalancados por la infraestructura comercial, administrativa, operacional y comercial del Grupo.

La tasa de descuento corresponde a una medición antes de impuestos que es estimada con base al riesgo de cada UGE y una estructura de capital óptima de la industria.

Cinco años de flujo de efectivo fueron incluidos en el modelo de flujos de efectivo descontados. Una tasa de crecimiento de largo plazo a perpetuidad fue determinada con una tasa de crecimiento de flujos de efectivo estimada que, en la opinión de la Administración, fue consistente con el supuesto que haría un participante en el mercado.

Información a revelar sobre subvenciones del gobierno [bloque de texto]

La Compañía no tiene subvenciones del gobierno.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre el crédito mercantil"

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad-

Impuesto sobre la renta ("ISR")

La ley de ISR vigente a partir del 1o. de enero 2014 establece una tasa de ISR del 30% para 2014 y años posteriores.

Importes reconocidos en el estado de resultados

El gasto por impuesto sobre la renta al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, se integra como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
ISR sobre base fiscal	\$ 778,218	1,669,629	1,284,988
Impuesto diferido	<u>467,363</u>	<u>(911,877)</u>	<u>255,459</u>
 Impuesto a la utilidad total	 \$ 1,245,581	 757,752	 1,540,447
	=====	=====	=====

Conciliación de tasa efectiva

El gasto de impuestos atribuible a la utilidad por operaciones continuas antes de impuestos a la utilidad y ORI, fue diferente del que resultaría de aplicar la tasa de 30% de ISR a la utilidad antes de impuestos a la utilidad y ORI, como resultado de las partidas que se mencionan en la hoja siguiente.

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Utilidad base para ISR	\$ 5,146,474	5,955,241	4,688,195
Tasa	<u>30%</u>	<u>30%</u>	<u>30%</u>
Impuesto utilizando la tasa estatutaria local de la Compañía:	1,543,942	1,786,572	1,406,459
Más (menos) efecto de las partidas permanentes:			
Efecto inflacionario	(102,549)	(253,533)	51,995
Gastos no deducibles	38,174	101,728	58,904
Reducción en tasa art. 74 de la Ley de ISR	-	4,705	(2,399)
Efecto de tasas de impuestos en jurisdicciones extranjeras	(206,891)	(62,957)	(8,026)
Efecto de reducción de tasa en los Estados Unidos de América		(673,915)	
Actualización de la provisión de impuesto	-	-	-
Efecto de reconocimiento de impuestos diferidos activos	-	3,295	(5,154)
Otros	<u>(27,095)</u>	<u>(148,143)</u>	<u>38,668</u>
 Gasto por impuesto a la utilidad	 \$ 1,245,581	 757,752	 1,540,447
	=====	=====	=====
 Tasa efectiva de impuesto sobre la renta	 24%	 13%	 33%

Los efectos de impuestos de las diferencias temporales que originan porciones significativas de los activos y pasivos de impuestos diferidos al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, se detallan a continuación:

Movimientos en los saldos de impuestos diferidos

	<u>31 de diciembre de</u>			
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>	
Activos diferidos:				
Inventarios	\$ 89,825	77,530	115,218	
Provisiones	351,296	349,719	234,766	
Estimación de saldos de cobro dudoso	16,547	21,516	21,212	
Estimación de devoluciones y descuentos	63,174	85,974	104,865	
Estimación de obsolescencia de inventarios	13,378	21,056	10,756	
Pérdidas fiscales	1,195,527	1,117,843	524,491	
Incentivos fiscales	-	-	-	
Beneficios a los empleados			7,261	- 20,735
Reducción en tasa art. 74 de la Ley de ISR	-	985	1,113	
Total de activos diferidos	<u>1,737,008</u>	<u>1,674,623</u>	<u>1,033,156</u>	
Pasivos diferidos:				
Inventario acumulable	-	691,873	506,641	
Propiedad, maquinaria y equipo	272,012	269,471	624,657	
Pagos anticipados	718	15,176	9,836	
Activos intangibles			3,214	
Beneficios a los empleados	61,911	28,741	-	
Activos intangibles - Marcas	2,321,649	2,195,413	2,575,946	
Otros	<u>977,856</u>	<u>349,979</u>	<u>72,098</u>	
Total de pasivos diferidos	<u>3,634,146</u>	<u>3,550,653</u>	<u>3,792,392</u>	
Pasivo diferido, neto	\$ (1,897,376)	(1,876,030)	(2,759,236)	
	=====	=====	=====	

Impuesto diferido por localidad

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
EE. UU.	\$ (1,226,613)	(1,490,265)	(1,829,132)
México	162,293	496,985	(763,489)
Resto del mundo*	<u>(833,056)</u>	<u>(882,750)</u>	<u>(166,615)</u>
Pasivo diferido, neto	\$ (1,897,376)	(1,876,030)	(2,759,236)
	=====	=====	=====

* Incluye entidades legales del Reino Unido e Irlanda del Norte.

Movimiento de los saldos de impuestos diferidos

El importe de los activos y pasivos diferidos con respecto a cada diferencia temporal se reconoce en la cuenta de resultados a excepción de las partidas reconocidas en el ORI la cual se reconoce de la siguiente manera:

<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
-------------	-------------	-------------

Reconocido en el estado de resultados	\$ 479,739	(911,877)	255,459
Reconocido en otros resultados integrales	(45,230)	28,671	19,513
	=====	=====	=====

Activos por impuestos diferidos no reconocidos

Los activos por impuestos a la utilidad diferidos no han sido reconocidos con respecto a la siguiente partida, ya que se considera que no es probable la generación de utilidades fiscales futuras para que el Grupo pueda realizar dicho beneficio fiscal:

	<u>31 de diciembre de</u>		
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Pérdidas fiscales	\$ 238	79,093	-
	=====	=====	=====

Al 31 de diciembre de 2018, se tienen pérdidas fiscales de aproximadamente \$3,985.7 millones. Dichas pérdidas fiscales se generaron en México y en los Estados Unidos de América. Las pérdidas fiscales en México de aproximadamente \$3,399 se pueden utilizar durante los diez años siguientes y comienzan a expirar a partir del 2019. Las pérdidas fiscales en los Estados Unidos de América de aproximadamente \$587 se pueden utilizar durante los nueve años siguientes y expiran en 2026. La integración de las pérdidas fiscales consolidadas se muestra a continuación:

	<u>Ajustados por inflación al</u>	
	<u>31 de diciembre de 2018</u>	
2019	\$	19,760
2021		23,886
2022		11,823
2024		21,980
2025		93,825
2026		763,389
2027		2,664,772
2028		<u>386,341</u>
	\$	3,985,776
		=====

Información a revelar sobre empleados [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre personal clave de la gerencia [bloque de texto]

Compensación a personal clave de la Administración

Los miembros clave de la Administración recibieron las compensaciones que se muestran en la hoja siguiente durante los años que se indican, los cuales se incluyen en gastos generales en los correspondientes estados consolidados y combinados de resultados.

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Beneficios directos a corto plazo	\$ 103,320	83,672	106,810
Beneficios directos a largo plazo	-	-	68,406
Beneficios al término	<u>4,362</u>	<u>4,663</u>	<u>5,472</u>
	\$ 107,683	88,335	180,688
	=====	=====	=====

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre ingresos ordinarios por primas de seguro [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Activos intangibles, marcas -

Los activos intangibles y marcas al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, se integran como sigue:

	<u>Patentes y marcas</u>	<u>Otros programas de cómputo de vida definida</u>	<u>Proyectos en proceso</u>	<u>Total</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2015	\$ 10,358,897	5,810	40,290	10,404,997
Adiciones	10,509	-	1,498	12,007
Transferencias	-	49,884	(49,884)	-
Amortización del período	-	(22,937)	-	(22,937)
Efecto de conversión	<u>1,367,878</u>	<u>1,167</u>	<u>8,096</u>	<u>1,377,141</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 11,737,284	33,924	-	11,771,208
	=====	=====	=====	=====
Saldos al 31 de diciembre de 2016	\$ 11,737,284	33,924	-	11,771,208
Adiciones	35,975	5,677	-	41,652
Bajas	(58,867)	(50)	-	(58,917)
Transferencias	(3,000)	3,000	-	-

Amortización del período	(2,361)	(16,471)	-	(18,832)
Efecto de conversión	(368,701)	(1,525)	-	(370,226)
Saldos al 31 de diciembre de 2017	\$ 11,340,330	24,555	-	11,364,885
	=====	=====	=====	=====
Saldos al 31 de diciembre de 2017	\$ 11,340,330	24,555	-	11,364,885
Adiciones	3,213,154	188,568	-	3,401,722
Bajas	-	-	-	-
Transferencias	-	-	-	-
Amortización del período	(2,456)	(62,493)	-	(64,949)
Efecto de conversión	347,615	(57)	-	347,558
Saldos al 31 de diciembre de 2018	\$ 14,898,643	150,573	-	15,049,216
	=====	=====	=====	=====

Amortización

La amortización de activos intangibles ascendió a \$64,949, \$18,832 y \$22,937 para los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, respectivamente, la cual se reconoció en los gastos de administración y gastos de venta en los estados de resultados.

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Ver secciones "Información a revelar sobre activos intangibles" e "Información a revelar sobre crédito mercantil"

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos financieros"

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre ingresos financieros"

Información a revelar sobre ingresos (gastos) por intereses [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos e ingresos financieros"

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]**Inventarios-**

Los inventarios al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, se integran como sigue:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Productos terminados	\$ 3,718,667	3,361,879	2,667,455
Bebidas a granel en añejamiento y aguardientes	3,561,504	3,070,273	1,945,001
Inventario de agave a corto plazo	505,166	453,476	353,150
Material de embotellado	273,621	261,517	204,555
Materias primas	187,842	224,770	252,292
Bebidas y licores en añejamiento	-	161,915	633,833
Mercancías en tránsito	131,979	84,156	90,130
Agroquímicos	42,739	38,834	45,515
Refacciones	<u>33,899</u>	<u>27,870</u>	<u>21,023</u>
Total	8,455,417	7,684,690	6,212,954
Menos provisión de obsolescencia y lento movimiento de inventario de productos terminados, materia prima y material de empaque	<u>(102,113)</u>	<u>(265,696)</u>	<u>(270,315)</u>
Inventario circulante	<u>8,353,304</u>	<u>7,418,994</u>	<u>5,942,639</u>
Inventario de agave a largo plazo	3,805,057	1,812,501	1,335,653
Inventario en añejamiento	<u>3,054,258</u>	<u>2,065,668</u>	<u>1,842,665</u>
Inventario no circulante	<u>6,859,315</u>	<u>3,878,169</u>	<u>3,178,318</u>
Inventarios, neto	\$ 15,212,619	11,297,163	9,120,957
	=====	=====	=====

La rotación de inventario de refacciones es menor a 365 días (promedio de 220 días), por lo tanto, su aplicación se administra en función del consumo.

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, el Grupo ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de inventario de productos terminados de \$35,769, \$248,573 y \$232,193, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, el Grupo ha reconocido una provisión por obsolescencia y lento movimiento de materias primas y materiales de empaque por \$66,344, \$17,123 y \$38,122, respectivamente.

Información a revelar sobre pasivos por contratos de inversión [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de contratos.

Información a revelar sobre propiedades de inversión [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de propiedades.

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre asociadas"

Información a revelar sobre inversiones distintas de las contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de inversiones.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Estructura del capital social-

Durante los ejercicios 2018 y 2017, la Compañía efectuó recompras de acciones en circulación por un monto de \$230,702 y \$1,947,711 equivalentes a 7,859,558 y 63,269,422 acciones, las cuales se encuentran en tesorería.

El 20 de enero 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó la capitalización de una prima en suscripción de acciones por la cantidad de \$3,547,120.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas acordó aumentar el capital social dentro de su parte variable en la cantidad de \$1,722,174, correspondientes a 548,105,954 acciones, con un valor de \$3.142046 por acción. Asimismo, se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becele, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable "S. A. B. de C. V.".

El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becele, S. A. B. de C. V., en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, y fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la "Oferta Pública Inicial de Acciones"). La Oferta Pública Inicial de Acciones fue por un total de 548,105,954 acciones (476,613,873 sin incluir las opciones de sobreasignación), a un precio de \$34.00 pesos por acción. Los costos asociados al proceso de oferta pública inicial referido, ascendieron a \$638,309 y se presentan netos como parte de la prima en emisión de acciones en el estado consolidado y combinado de cambios en el capital contable.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 26 de agosto de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, por un monto de \$1,099,212 mediante los movimientos que se muestran a continuación:

- a. Disminución de 916,010,000 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una, originando un pago de \$916,010.
- b. Disminución de \$183,202, como resultado de una reducción de prima de \$0.20 por acción, por cada una de las 916,010,000 acciones.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 22 de septiembre de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, por \$1,102,693, conformado por 1,102,692,340 acciones con un valor nominal de \$1.00 cada una.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 23 de septiembre de 2016, se acordó aumentar el capital social, en su parte variable, en \$1,206,491, mediante la emisión de 1,102,692,340 acciones, con valor nominal de \$1.00 cada una pagadas en efectivo y una aportación en especie por \$103,798 (inversión en acciones de Maestro Tequilero, S. A. de C. V.). Como resultado de esta aportación, ha sido reconocida una participación no controladora por un monto de \$29,966 a dicha fecha.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 1o. de octubre de 2016, se acordó la fusión de Becele, S. A. B. de C. V., como sociedad fusionante, con Sunrise Holdings, S. A. de C. V. como sociedad fusionada. El capital social de la entidad fusionada y que se presenta de forma combinada a la fecha de la fusión ascendía a \$4,492,858, por lo cual, como consecuencia de la fusión, el capital social de la fusionante se incrementó en \$945,738, equivalentes a 945,738,011 acciones, con valor nominal de \$1.00 cada una, por lo que el monto remanente se reconoció como prima en emisión de acciones por \$3,547,120. Después de esta fusión, el capital social de Becele asciende a \$6,353,259, integrados por 6,211,867,474 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una y efectos de inflación de años anteriores a 1997 por \$141,392.

Al 31 de diciembre de 2016 la Compañía no tenía acciones en tesorería.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía no tiene este tipo de negocios.

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

Operaciones de arrendamiento como arrendatario

El Grupo arrienda terrenos para la plantación de Agave, y las propiedades que ocupan sus oficinas administrativas en diferentes contratos de arrendamiento no cancelables, los cuales expiran entre el 1o. de marzo de 2020 y 14 de marzo de 2024.

El Grupo también arrienda oficinas en las que tiene sus oficinas corporativas. Ver nota 24.

Pagos mínimos futuros por arrendamiento

Al final del período reportado, los pagos mínimos futuros por arrendamiento no cancelables fueron efectuados como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
Menor a un año	\$ 207,637	229,208	25,680
Entre uno y cinco años	533,538	736,267	580,875
A más de cinco años	<u>136,926</u>	<u>142,233</u>	<u>4,318</u>
	\$ 878,101	1,107,708	610,873
	=====	=====	=====

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Operaciones de arrendamiento como arrendatario

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Ver información en "Lista de políticas contables"

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a bancos [bloque de texto]

Ver detalle en "Información a revelar sobre préstamos"

Información a revelar sobre préstamos y anticipos a clientes [bloque de texto]

Ver detalle en "Información a revelar sobre préstamos"

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Ver información en "Lista de políticas contables"

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

Sección no aplicable

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de activos ni operaciones.

Información a revelar sobre activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

No aplicable.

**Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital
[bloque de texto]**

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros activos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros activos circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros pasivos circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros pasivos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros activos no circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros pasivos no circulantes [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros gastos de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre ganancias (pérdidas) por actividades de operación [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Propiedades, maquinaria y equipo-

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, las propiedades, maquinaria y equipo se integran como se muestra a continuación:

	Saldos al 1o.			Saldos 31 de		
	de enero de 2018	Adiciones	Bajas	Efecto de Transferencias conversión	diciembre de 2018	
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	241,565	-	1,951,751	\$ 1,773,997	1,153	(64,964)
Barricas	756,078	150,078	(27,319)	2,872	(41,778)	839,931
Equipo anticontaminante	363,293	-	-	3,987	-	367,280
Edificios y construcciones	1,303,633	22,089	-	68,214	(38,466)	1,355,470
Maquinaria y equipo	1,715,514	34,870	(36,188)	130,521	(32,601)	1,812,116
Equipo de transporte	249,176	49,446	(18,169)	-	(55)	280,398
Mejoras a locales arrendados	302,191	1,562	(7,802)	14,096	(265)	309,782
Equipo de cómputo	179,608	17,925	(36,586)	3,886	(609)	164,224
Equipo del laboratorio	50,536	62	(435)	11,168	-	61,331
Mobiliario y equipo de oficina	92,530	4,304	(11,361)	977	(321)	86,129
Equipo de distribución	12,879	-	-	2,005	-	14,884
Equipo de telecomunicaciones	12,893	618	(3,395)	-	(8)	10,108
Monto original de la inversión (MOI)	6,812,329	282,106	(206,219)	479,291	(114,103)	7,253,404

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento 49,079 - - (1,219,316)				(1,161,949)		(116,446)	
Barricas	(67,219)	(57,845)	22,100	-		2,683	(100,281)
Equipo anticontaminante	(89,449)	(22,252)	-	-		-	(111,701)
Edificios y construcciones	(254,097)	(41,328)	-	-		3,123	(292,302)
Maquinaria y equipo	(553,067)	(130,333)	664	224		9,535	(672,977)
Equipo de transporte	(142,630)	(34,496)	15,795	-		30	(161,301)
Mejoras a locales arrendados	(91,120)	(17,991)	4,004	9		53	(105,045)
Equipo de cómputo	(119,963)	(29,029)	36,423	(233)		316	(112,486)
Equipo de laboratorio	(30,666)	(4,105)	-	-		-	(34,771)
Mobiliario y equipo de oficina	(45,732)	(8,943)	10,137	-		116	(44,422)
Equipo de distribución	(8,049)	(1,887)	99	-		-	(9,837)
Equipo de telecomunicaciones	(9,927)	(1,084)	3,395	-		6	(7,610)
Depreciación acumulada	(2,573,868)	(465,739)	141,696	-		15,862	(2,882,049)
MOI menos depreciación	4,238,461	(183,633)	(64,523)	479,291		(98,241)	4,371,355
Terrenos	556,277	662	-	90,903		(1,107)	646,735
Construcción en proceso	485,741	615,920	(40,601)	(570,194)		(2,651)	488,215
Total de activo fijo	\$ 5,280,479	432,949	(105,124)	-		(101,999)	5,506,305
	=====	=====	=====	=====		=====	=====

	Saldos al 1o. de enero			Saldos 31 de Efecto de diciembre			
	de 2017	Adiciones	Bajas	Transferencias	conversión	de 2017	
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento (15,552) 58,327 - 1,773,997				\$ 1,731,020		202	
Barricas	596,215	11,822	(15,456)	143,945	19,552	756,078	
Equipo anticontaminante	363,293	-	-	-	-	363,293	
Edificios y construcciones	1,260,057	3,817	-	32,496	7,263	1,303,633	
Maquinaria y equipo	1,608,207	10,022	(1,560)	124,916	(26,071)	1,715,514	
Equipo de transporte	223,696	37,272	(11,249)	-	(543)	249,176	
Mejoras a locales arrendados	273,241	13,302	(163)	20,131	(4,319)	302,192	
Equipo de cómputo	140,057	28,774	(1,938)	14,973	(2,258)	179,608	
Equipo del laboratorio	46,787	-	(1,412)	5,161	-	50,536	
Mobiliario y equipo de oficina	65,911	1,453	(349)	26,788	(1,273)	92,530	
Equipo de distribución	11,656	-	-	1,223	-	12,879	
Equipo de telecomunicaciones	12,931	92	-	-	(130)	12,893	
Monto original de la inversión (MOI)	6,333,071	106,756	(47,679)	427,960	(7,779)	6,812,329	

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento 13,258 - - (1,161,949)				(1,066,283)		(108,924)	
Barricas	(44,631)	(38,009)	15,112	-	309	(67,219)	
Equipo anticontaminante	(67,394)	(22,055)	-	-	-	(89,449)	
Edificios y construcciones	(211,601)	(42,477)	-	-	(19)	(254,097)	
Maquinaria y equipo	(427,193)	(131,251)	626	-	4,751	(553,067)	
Equipo de transporte	(122,694)	(26,803)	6,634	-	233	(142,630)	
Mejoras a locales arrendados	(78,462)	(13,400)	151	-	591	(91,120)	

Equipo de cómputo	(102,925)	(20,654)	1,882	-	1,734	(119,963)
Equipo de laboratorio	(28,238)	(3,840)	1,412	-	-	(30,666)
Mobiliario y equipo de oficina	(40,084)	(6,500)	333	-	519	(45,732)
Equipo de distribución	(6,677)	(1,372)	-	-	-	(8,049)
Equipo de telecomunicaciones	<u>(9,118)</u>	<u>(898)</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>89</u>	<u>(9,927)</u>
Depreciación acumulada	<u>(2,205,300)</u>	<u>(416,183)</u>	<u>39,408</u>	<u>-</u>	<u>8,207</u>	<u>(2,573,868)</u>
MOI menos depreciación	4,127,771	(309,427)	(8,271)	427,960	428	4,238,461
Terrenos	350,418	208,202	-	(1,125)	(1,218)	556,277
Construcción en proceso	<u>162,412</u>	<u>751,782</u>	<u>-</u>	<u>(426,835)</u>	<u>(1,618)</u>	<u>485,741</u>
Total de activo fijo	\$ 4,640,601	650,557	(8,271)	-	(2,408)	5,280,479
	=====	=====	=====	=====	=====	=====

al	Saldos al					31 de
	Saldos					
Efecto de	diciembre	1o. de enero			Bajas	Transferencias
		de 2016	Adiciones			
conversión	de 2016					
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento (36,487)	-	-	1,731,020		\$ 1,624,509	142,998
Barricas 5,195	596,215	432,110	158,910	-	-	-
Equipo anticontaminante 363,293	363,293	363,293	-	-	-	-
Edificios y construcciones 61,632	1,260,057	1,002,593	121,512	-	74,320	-
Maquinaria y equipo 203,293	1,608,207	1,204,236	67,769	(14,966)	147,875	-
Equipo de transporte 1,748	223,696	207,480	31,248	(16,780)	-	-
Mejoras a locales arrendados 7,698	273,241	144,464	1,099	(186)	120,166	-
Equipo de cómputo 8,577	140,057	108,881	23,977	(1,378)	-	-
Equipo del laboratorio 46,787	46,787	38,219	8,568	-	-	-
Mobiliario y equipo de oficina 3,648	65,911	48,865	13,432	(34)	-	-
Equipo de distribución 11,656	11,656	9,332	2,324	-	-	-
Equipo de telecomunicaciones 400	12,931	<u>9,922</u>	<u>2,609</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Monto original de la inversión (MOI) <u>292,191</u>	<u>6,333,071</u>	<u>5,193,904</u>	<u>574,446</u>	<u>(69,831)</u>	<u>342,361</u>	

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento				(931,066)	(157,630)
22,413	-	-	(1,066,283)		
Barricas			(30,654)	(28,215)	-
14,238	(44,631)				
Equipo anticontaminante		(44,934)	(22,460)	-	-
	(67,394)				
Edificios y construcciones		(196,965)	(18,379)	-	-
3,743	(211,601)				
Maquinaria y equipo		(231,902)	(132,524)	14,526	-
(77,293)	(427,193)				
Equipo de transporte		(106,132)	(30,466)	14,476	-
(572)	(122,694)				
Mejoras a locales arrendados		(67,323)	(9,634)	18	-
(1,523)	(78,462)				
Equipo de cómputo		(80,539)	(18,447)	1,246	-
(5,185)	(102,925)				
Equipo de laboratorio		(24,883)	(3,355)	-	-
	(28,238)				
Mobiliario y equipo de oficina		(33,073)	(5,581)	34	-
(1,464)	(40,084)				
Equipo de distribución		(5,620)	(1,057)	-	-
	(6,677)				
Equipo de telecomunicaciones		(8,073)	(785)	-	-
(260)	(9,118)				
Depreciación acumulada		(1,761,164)	(428,533)	52,713	-
(68,316)	(2,205,300)				
MOI menos depreciación		3,432,740	145,913	(17,118)	342,361
223,875	4,127,771				
Terrenos		286,385	50,975	-	-
13,058	350,418				
Construcción en proceso		277,633	203,510	-	(342,361)
23,630	162,412				
Total de activo fijo		\$ 3,996,758	400,398	(17,118)	-
260,563	4,640,601				
=====	=====	=====	=====	=====	=====

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, los gastos de depreciación fueron de \$465,739, \$416,183 y \$428,533, respectivamente, y se cargaron en el costo de ventas, gastos de venta y administración.

Construcciones en proceso

Los proyectos más relevantes en proceso al 31 de diciembre de 2018 son: adquisición de maquinaria y equipo para mejora de procesos de cocción, molienda, triturado, destilación y etiquetado por \$234,771; la adquisición de equipo por cambio de imagen de botellas de los tequilas 1800, Jose Cuervo Tradicional y Jose Cuervo Especial por \$27,706; compra de barricas por \$36,861; mejoras a oficinas, planta y almacén por \$73,790; inversión en plantas de manufacura para incremento de capacidad de producción por \$59,715; sustitución de mobiliario, equipo de cómputo y equipo de transporte por \$22,620. Todos estos proyectos se estiman concluir en el transcurso del año 2019 y 2020.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos "

Información a revelar sobre la reclasificación de instrumentos financieros [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias reconocidos procedentes de contratos de construcción [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre reaseguros [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Partes relacionadas-

Saldos con partes relacionadas

Los saldos de cuentas por cobrar y cuentas por pagar de partes relacionadas al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, se muestran en la hoja siguiente.

	<u>Valor en libros</u>		
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
<u>Cuentas por cobrar:</u>			
Accionistas	\$ 53,517	56,870	52,928
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	34,435	33,041	31,646
Taberna del Tequila, S. A. de C. V.	4,175	4,032	3,894
Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	3,001	-	-
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	1,463	-	-
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	274	1,038	817
Administración Acuario, S. A. de C. V.	5	-	25
Crista La Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	126,140	79,131
1872 Holdings, V. O. F.	-	291	305
Salas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	-	-	28,609
Cien años Vallarta, S. A. de C. V.	-	-	200
	<u>-----</u>	<u>-----</u>	<u>-----</u>
	\$ 96,870	221,412	197,555
	=====	=====	=====

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 31 de diciembre de 2018 (nota 1a)).

	<u>Valor en libros</u>					
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>			
<u>Cuentas por pagar:</u>						
Salas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	\$ 32,283	8,298	-			
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.				11,875	31,433	9,045
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	986	-	-			
BV Destilados de Malta, S. A. P. I. de C. V.		3,657	3,657	3,657		
Matusalem & Matusalem of Florida, Inc. Accionistas	-	118	-			
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	-	420	-			
	\$ 48,801	43,926	14,851			
	=====	=====	=====			

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, las operaciones realizadas con partes relacionadas se realizaron a valor de mercado como se muestra a continuación:

	<u>Valor en libros</u>		
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
<u>Partes relacionadas:</u>			
<u>Venta de productos:</u>			
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$ 209	448	662
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	13	28	25
	===	===	===
<u>Ingresos por regalías:</u>			
Fonda Cholula, S. A. de C. V.	\$ -	-	80
	====	=====	=====

	<u>Valor en libros</u>		
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
<u>Ingresos por intereses:</u>			
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	\$ -	5,575	3,080
Rones del Caribe, S. A. de C. V.	1,202	1,202	-
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.			-
Taberna del Tequila, S. A. de C. V.	68	119	105
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	-	174	91
Cien Años Vallarta, S. A. de C. V.	-	-	11
	=====	=====	=====
<u>Ingresos por venta de propiedad y equipo:</u>			
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$ 131	756	-
	=====	=====	=====

Servicios prestados:

Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$ 4,211	7,703	10,728
Grupo de Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	995	1,914	1,008
Administración Acuario, S. A. de C. V.	551	259	473
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	733	445
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	4,355	-	-
	=====	=====	=====

Gastos por recuperar:

Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$ 4,798	1,220	307
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	4	214	23
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	42	-
Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.	-	24	16
Administración Acuario, S. A. de C. V.	-	-	492
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	-	-	343
	=====	=====	=====

Otros ingresos:

Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	\$ 49,326	-	-
Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	-	753	-
	=====	=====	=====

Valor en libros

<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>
-------------	-------------	-------------

Pago de regalías:

Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	\$ 80,417	18,762	18,536
Rones Habanos, S. A. de C. V.	9,067	9,240	7,965
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (**)	-	-	3,551
	=====	=====	=====

Compra de producto:

Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	\$ 567,172	-	-
	=====	=====	=====

Servicios de publicidad:

Crista la Santa, S. A. P. I. de C. V. (*)	\$ -	38	-
	=====	=====	=====

Gastos por arrendamiento:

Aeroservicios Ejecutivos Corporativos, S. A. de C. V.		\$ 105,722	110,816	104,593
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.	86,396	92,311	82,085	
Inmuebles Rústicos Santo Domingo, S. A. de C. V.	1,720	10,700	9,377	
Bienes Inmuebles de Tequila, S. A. de C. V.	1,727	3,346	3,809	
	=====	=====	=====	

Gastos por mercadotecnia:

Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	\$ 5,151	1,924	22,662	
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.		-	-	1,599
	=====	=====	=====	

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 31 de diciembre de 2018 (nota 1a).

(**) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1h).

	Valor en libros					
	2018	2017	2016			
Servicios recibidos:						
Grupo Consultoría Santa Fe, S. A. de C. V.	\$ 21,111	13,484	16,316			
Desarrollo Inmobiliario Polanco, S. A. de C. V.				7,836	10,704	5,054
Administración Acuario, S. A. de C. V.	6,243	5,609	3,201			
Tequila Espíritu de México, S. A. de C. V.	3,431	24,675	1,580			
Rones Habanos, S. A. de C. V.	-	10	14			
	=====	=====	=====			
Compañía asociada:						
Venta de productos:						
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	\$	15,768	38,134	13,899		
	=====	=====	=====			
Otros ingresos:						
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	\$	1,262	892	-		
	=====	=====	=====			
Servicios recibidos:						
Ron Matusalem & Matusalem of Florida, Inc.	\$	-	-	1,030		
	=====	=====	=====			

Información a revelar sobre acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

No aplicable.

Información a revelar sobre reservas dentro de capital [bloque de texto]

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la reserva legal ha alcanzado el monto requerido, y es presentado dentro de las utilidades retenidas.

Información a revelar sobre acuerdos de concesión de servicios [bloque de texto]

Sección no aplicable.

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

Durante el ejercicio 2018, la empresa efectuó una recompra de acciones en circulación por un monto de \$230,702,000 equivalentes a 7,859,558 acciones las cuales se encuentran en tesorería.

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de acuerdos.

Información a revelar sobre pasivos subordinados [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

La información sobre subsidiarias se encuentra en la sección "Información a revelar sobre criterios de consolidación"

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

(3) Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

- a. **Bases de consolidación-**
- i. **Combinación de negocios**

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(m)).

Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d) y (e)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

ii. Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

iii. Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	País donde fue incorporado	2018	2017	2016			
<u>Distribución de productos alimenticios:</u>							
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%			
<u>Manufactura, distribución y marketing:</u>							
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.					Irlanda del Norte		
100%	100%	100%					
JC Master Distribution Ltd	Irlanda del Norte					100%	100%
Proximo Australia Pty Ltd (FKA i2i Pty) (**)					Australia		
100%	100%	-					
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña					100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%			

Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%

Prestadoras de servicios:

Casa Cuervo México, S. A. de C. V.			México				
100%	100%			100%			
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.				México	100%	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.				México			
100%	100%				100%		
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.				México	100%	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			

Agricultura:

Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.			México	
100%	100%			100%

Administración de marcas:

Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.			México	
100%	100%			100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.				México
100%	100%	100%		
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.			México	
100%	100%	100%		
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (*)			México	
78%	78%			78%

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.			México	
100%	100%			100%

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1h)).

(**) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017 (notas 1 y 21).

iv. Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

v. Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

vi. **Transacciones eliminadas en la consolidación**

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

b. **Moneda extranjera-**

i. **Transacciones en moneda extranjera**

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

ii. **Operaciones en el extranjero**

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

c. **Operaciones discontinuadas-**

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo, las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

d. **Instrumentos financieros no derivados-**

i. **Reconocimiento y medición inicial-**

Los instrumentos financieros no derivados incluyen cuentas por cobrar a clientes, otras cuentas por cobrar, efectivo y equivalentes de efectivo, préstamos, proveedores y otras cuentas por pagar.

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden saldos de efectivo e inversiones con un vencimiento original de tres meses o menos.

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente cuando se originan. El resto de los activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando la Compañía se convierte en parte contractual del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero se mide inicialmente a valor razonable más, los costos de transacción que son directamente atribuibles a su adquisición o emisión. Una cuenta por cobrar sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

ii. **Clasificación y medición posterior-**

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se mide a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otros resultados integrales ("VRORI"); o a valor razonable con cambios en resultados ("VRCR").

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que la Compañía cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como VRCR:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Un activo financiero se mide en VRORI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRCR:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales como la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de "otros", la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en otros resultados integrales ("ORI"). Esta elección se realiza a nivel de cada inversión.

Todos los activos financieros que no sean medidos a costo amortizado o VRORI, como se describe anteriormente, se miden a VRCR. Esta categoría de medición incluye a todos los instrumentos financieros derivados. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a VRORI para medirse a VRCR.

La Compañía realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene a nivel de cartera dado que esto refleja la mejor forma en que se administra el negocio y se proporciona información a la Administración de la Compañía. La información que se considera para evaluar el modelo de negocio de un activo financiero incluye:

- Las políticas y objetivos establecidos para la cartera y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Incluyen si la estrategia de la administración se enfoca en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasas de interés particular, igualar la duración de los activos financieros con la duración de cualquier pasivo relacionado o salidas de efectivo esperadas o realizar flujos de efectivo mediante la venta de activos;
- Cómo se evalúa y reporta el desempeño de la cartera a la administración de la Compañía;
- Los riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros que se mantienen dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos;
- Cómo se compensa a los responsables de las carteras de activos financieros, por ejemplo: Si la compensación se basa en el valor razonable de los activos administrados o los flujos de efectivo contractuales recaudados; y
- La frecuencia, el volumen y el momento de las ventas de activos financieros en periodos anteriores, las razones de tales ventas y las expectativas sobre la actividad de ventas futuras.

Los activos financieros que sean mantenidos para negociación o que sean administrados y su rendimiento sea evaluado por su valor razonable son medidos a VROR.

Para efectos de esta evaluación, "principal" se define como el valor razonable del activo financiero en el reconocimiento inicial. "Interés" se define como la contraprestación por el valor del dinero a través del tiempo y por el riesgo de crédito asociado con el monto principal pendiente durante un período particular y por otros riesgos y costos básicos de préstamos (por ejemplo, riesgo de liquidez y costos administrativos), así como un margen de ganancia.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera lo que se muestra en la hoja siguiente.

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características de convertibilidad.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representan sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato.

Activos financieros a VROR: Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Activos financieros a VRORI: Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas en el valor razonable del activo financiero se reconocen en otros resultados integrales. El monto acumulado en ORI se recicla a Resultados al vencimiento del activo financiero.

Activos financieros a costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias o pérdidas cambiarias y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida al momento del des-reconocimiento de los activos se reconoce en resultados.

iii. **Baja de activo y pasivos financieros-**

Activos financieros-

La Compañía da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales de los flujos de efectivo del activo financiero, o transfiere los derechos para recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que sustancialmente todos los riesgos y recompensas de la propiedad del activo financiero son transferidos o en los cuales la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad ni el control del activo financiero.

Pasivos financieros-

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran. La Compañía también da de baja un pasivo financiero cuando sus términos se modifican y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente diferentes, en cuyo caso, un nuevo pasivo financiero basado en los términos modificados se reconoce a valor razonable. Al dar de baja un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros y la contraprestación pagada se reconoce en resultados.

e. Instrumentos financieros derivados-

La Compañía reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a su valor razonable, independientemente de su propósito. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado observable, se determina con base en modelos de valuación utilizando datos observados en el mercado.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que no fueron designados o en su caso que no califiquen con fines de cobertura, se reconocen en los resultados del ejercicio como efecto de valuación de instrumentos financieros, dentro del costo de financiamiento. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados formalmente y calificaron como instrumentos de cobertura, se reconocen de acuerdo al modelo contable de cobertura correspondiente.

f. Propiedad, maquinaria y equipo-

i. Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo y su vida útil es similar, por lo que se consideran como un solo componente.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

ii. Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

iii. **Depreciación**

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

<u>Tasas</u>	
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

g. **Activos intangibles y crédito mercantil-**

i. **Crédito mercantil**

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

ii. **Activos intangibles con vida definida**

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

iii. **Activos intangibles con vida indefinida**

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Chevrny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Pendleton, las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

iv. **Desembolsos posteriores**

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

v. **Amortización**

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

	<u>Años</u>
Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

h. **Activos disponibles para la venta-**

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

i. **Activos biológicos-**

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

j. **Provisiones-**

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

k. **Arrendamientos-**

i. **Determinación si un contrato contiene un arrendamiento**

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

ii. **Arrendamiento de activos**

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

iii. **Arrendamientos pagados**

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

• **Inventarios-**

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

m. **Deterioro-**

i. **Activos financieros no derivados**

La NIIF 9 requiere la aplicación del modelo de pérdida crediticia esperada (PCE) para la evaluación y registro de deterioro de activos financieros no derivados. Esto requerirá que se aplique juicio considerable con respecto a la manera en la que los cambios en los factores económicos afectan las PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (PCE) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI; y
- Otros activos contractuales.

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar y activos contractuales se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual al PCE de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar la PCE, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada por la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir).

La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Falta de pago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra;
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y se reconoce en resultados; y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como utilidad o pérdida dentro de ORI.

ii. ***Inversiones registradas por el método de participación***

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

iii. ***Activos no financieros***

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

▪ **Beneficios a los empleados-**

i. **Beneficios a corto plazo**

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

ii. **Planes de beneficios definidos**

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando

el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

o **Contingencias-**

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

p. **Ingresos-**

Los ingresos relacionados con la venta de productos se reconocen cuando se han entregado y han sido aceptados por el cliente en sus instalaciones.

Para aquellos contratos que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es altamente probable que no se produzca una reversión significativa en la cantidad de ingresos acumulados reconocidos. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta por las devoluciones esperadas, que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho a recuperar los bienes que serán devueltos.

El derecho a recuperar los bienes devueltos se valúa al valor que tenía el inventario en libros menos los costos esperados para recuperar los bienes.

La obligación de reembolso se incluye en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos se incluye en el inventario.

La Compañía revisa la estimación de las devoluciones esperadas a la fecha de los estados financieros y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

q. **Ingresos financieros y costos financieros-**

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

r. **Impuestos a la utilidad-**

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

i. **Impuesto corriente**

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

ii. **Impuesto diferido**

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

s. **Resultado integral-**

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

t. **Utilidad por acción-**

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma (ver nota 22).

Por el ejercicio 2016 derivado de la fusión de Sunrise Holding Mexico, S. A. de C. V., que se menciona en la nota 1f), la información relativa a la utilidad por acción se presenta como se requiere bajo la NIC 33 "Utilidad por acción," y es incluida en estos estados financieros consolidados (ver nota 22).

u. **Estado de flujo de efectivo-**

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

Ver sección "Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar"

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, la antigüedad de las cuentas por cobrar comerciales es la siguiente:

	<u>Valor en libros</u>					
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>2016</u>			
Cartera vigente	\$ 7,260,079	6,139,287	5,970,192			
Cartera vencida 1-30	1,119,823	814,537	526,339			
Cartera vencida 31-60	165,919	178,300	110,029			
Cartera vencida 61-90	92,073	100,510	66,253			
Cartera vencida 91-120	111,427	353,765	74,095			
Cartera vencida +120	78,186	<u>43,250</u>	<u>79,960</u>			
Total cartera	8,824,507	7,629,649	6,826,868			
Reserva estimada de devoluciones y descuentos			(238,119)	(293,626)	(339,993)	
Reserva estimada de saldos de cobro dudoso	<u>(78,361)</u>	<u>(76,493)</u>	<u>(90,463)</u>			
Total de cuentas por cobrar comerciales, neto			\$ 8,508,027	7,259,530	6,396,412	
	=====	=====	=====			

Información a revelar sobre ingresos (gastos) comerciales [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

Durante el ejercicio 2018, la empresa efectuó una recompra de acciones en circulación por un monto de \$230,702,000 equivalentes a 7,859,558 acciones las cuales se encuentran en tesorería.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

(3) Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

a. *Bases de consolidación-*

i. *Combinación de negocios*

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(m)).

Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionen con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d) y (e)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

ii. *Participación no controladora*

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

iii. *Subsidiarias*

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	País donde fue incorporado	2018	2017	2016			
<u>Distribución de productos alimenticios:</u>							
The Cholula Food Company, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%			
<u>Manufactura, distribución y marketing:</u>							
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.					Irlanda del Norte		
100%	100%	100%					
JC Master Distribution Ltd	Irlanda del Norte					100%	100%
Proximo Australia Pty Ltd (FKA i2i Pty) (**)					Australia		100%
100%	100%	-					
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña					100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%			
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%	100%			
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%			
<u>Prestadoras de servicios:</u>							
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.					México		
100%	100%					100%	
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.					México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.					México		
100%	100%					100%	
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.					México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%			
<u>Agricultura:</u>							
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.					México		
100%	100%					100%	
<u>Administración de marcas:</u>							
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.					México		
100%	100%					100%	
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.					México		
100%	100%	100%					
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.					México		
100%	100%	100%					
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (*)					México		
78%	78%					78%	
<u>Bienes raíces:</u>							
Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V.					México		
100%	100%					100%	

(*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1h)).

(**) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017 (notas 1 y 21).

iv. **Pérdida de control**

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

v. **Inversiones en entidades asociadas (método de participación)**

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

vi. **Transacciones eliminadas en la consolidación**

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

b. **Moneda extranjera-**

i. **Transacciones en moneda extranjera**

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

ii. **Operaciones en el extranjero**

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

c. **Operaciones discontinuadas-**

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo, las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

d. **Instrumentos financieros no derivados-**

i. **Reconocimiento y medición inicial-**

Los instrumentos financieros no derivados incluyen cuentas por cobrar a clientes, otras cuentas por cobrar, efectivo y equivalentes de efectivo, préstamos, proveedores y otras cuentas por pagar.

El efectivo y equivalentes de efectivo comprenden saldos de efectivo e inversiones con un vencimiento original de tres meses o menos.

Las cuentas por cobrar se reconocen inicialmente cuando se originan. El resto de los activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando la Compañía se convierte en parte contractual del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea una cuenta por cobrar sin un componente de financiamiento significativo) o un pasivo financiero se mide inicialmente a valor razonable más, los costos de transacción que son directamente atribuibles a su adquisición o emisión. Una cuenta por cobrar sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

ii. **Clasificación y medición posterior-**

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se mide a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otros resultados integrales ("VRORI"); o a valor razonable con cambios en resultados ("VRRCR").

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que la Compañía cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como VRCCR:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Un activo financiero se mide en VRORI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRCCR:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales como la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de "otros", la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en otros resultados integrales ("ORI"). Esta elección se realiza a nivel de cada inversión.

Todos los activos financieros que no sean medidos a costo amortizado o VRORI, como se describe anteriormente, se miden a VRCCR. Esta categoría de medición incluye a todos los instrumentos financieros derivados. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a VRORI para medirse a VRCCR.

La Compañía realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene a nivel de cartera dado que esto refleja la mejor forma en que se administra el negocio y se proporciona información a la Administración de la Compañía. La información que se considera para evaluar el modelo de negocio de un activo financiero incluye:

- Las políticas y objetivos establecidos para la cartera y el funcionamiento de esas políticas en la práctica. Incluyen si la estrategia de la administración se enfoca en obtener ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de tasas de interés particular, igualar la duración de los activos financieros con la duración de cualquier pasivo relacionado o salidas de efectivo esperadas o realizar flujos de efectivo mediante la venta de activos;
- Cómo se evalúa y reporta el desempeño de la cartera a la administración de la Compañía;
- Los riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros que se mantienen dentro de ese modelo de negocio) y cómo se administran esos riesgos;
- Cómo se compensa a los responsables de las carteras de activos financieros, por ejemplo: Si la compensación se basa en el valor razonable de los activos administrados o los flujos de efectivo contractuales recaudados; y
- La frecuencia, el volumen y el momento de las ventas de activos financieros en periodos anteriores, las razones de tales ventas y las expectativas sobre la actividad de ventas futuras.

Los activos financieros que sean mantenidos para negociación o que sean administrados y su rendimiento sea evaluado por su valor razonable son medidos a VRCCR.

Para efectos de esta evaluación, "principal" se define como el valor razonable del activo financiero en el reconocimiento inicial. "Interés" se define como la contraprestación por el valor del dinero a través del tiempo y por el riesgo de crédito asociado con el monto principal pendiente durante un período particular y por otros riesgos y costos básicos de préstamos (por ejemplo, riesgo de liquidez y costos administrativos), así como un margen de ganancia.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpla con esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera lo que se muestra en la hoja siguiente.

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;

- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características de convertibilidad.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representan sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación adicional razonable por la terminación anticipada del contrato.

Activos financieros a VROR: Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluidos los ingresos por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.

Activos financieros a VRORI: Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas en el valor razonable del activo financiero se reconocen en otros resultados integrales. El monto acumulado en ORI se recicla a Resultados al vencimiento del activo financiero.

Activos financieros a costo amortizado: Estos activos se miden posteriormente a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. El costo amortizado se reduce por pérdidas por deterioro. Los ingresos por intereses, las ganancias o pérdidas cambiarias y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida al momento del des-reconocimiento de los activos se reconoce en resultados.

iii. **Baja de activo y pasivos financieros-**

Activos financieros-

La Compañía da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales de los flujos de efectivo del activo financiero, o transfiere los derechos para recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en la que sustancialmente todos los riesgos y recompensas de la propiedad del activo financiero son transferidos o en los cuales la Compañía no transfiere ni retiene sustancialmente los riesgos y beneficios de la propiedad ni el control del activo financiero.

Pasivos financieros-

La Compañía da de baja un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales se cancelan o expiran. La Compañía también da de baja un pasivo financiero cuando sus términos se modifican y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente diferentes, en cuyo caso, un nuevo pasivo financiero basado en los términos modificados se reconoce a valor razonable. Al dar de baja un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros y la contraprestación pagada se reconoce en resultados.

e. **Instrumentos financieros derivados-**

La Compañía reconoce todos los activos o pasivos que surgen de las operaciones con instrumentos financieros derivados en el estado de situación financiera a su valor razonable, independientemente de su propósito. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado observable, se determina con base en modelos de valuación utilizando datos observados en el mercado.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que no fueron designados o en su caso que no califiquen con fines de cobertura, se reconocen en los resultados del ejercicio como efecto de valuación de instrumentos financieros, dentro del costo de financiamiento. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados formalmente y calificaron como instrumentos de cobertura, se reconocen de acuerdo al modelo contable de cobertura correspondiente.

f. **Propiedad, maquinaria y equipo-**

i. **Reconocimiento y medición**

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo y su vida útil es similar, por lo que se consideran como un solo componente.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

ii. **Desembolsos posteriores**

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

iii. **Depreciación**

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

Tasas

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento		8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%	
Edificios y construcciones	1.7% a 5%	
Equipo de transporte	10% y 25%	
Equipo de transferencia	3%	
Equipo anticontaminante	8%	
Mejoras a locales arrendados	5%	
Equipo de laboratorio	8% y 10%	
Mobiliario y equipo de oficina	10%	
Equipo de cómputo	30% y 33%	
Equipo de telecomunicaciones	10%	
Equipo de distribución	25%	
Barricas	5%	

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

g. **Activos intangibles y crédito mercantil-**

i. **Crédito mercantil**

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

ii. **Activos intangibles con vida definida**

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

iii. **Activos intangibles con vida indefinida**

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Pendleton, las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

iv. **Desembolsos posteriores**

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

v. **Amortización**

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

	<u>Años</u>
Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

h. **Activos disponibles para la venta-**

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta.

Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

i. **Activos biológicos-**

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

j. **Provisiones-**

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

k. **Arrendamientos-**

i. **Determinación si un contrato contiene un arrendamiento**

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

ii. **Arrendamiento de activos**

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

iii. **Arrendamientos pagados**

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

• **Inventarios-**

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

m. **Deterioro-**

i. **Activos financieros no derivados**

La NIIF 9 requiere la aplicación del modelo de pérdida crediticia esperada (PCE) para la evaluación y registro de deterioro de activos financieros no derivados. Esto requerirá que se aplique juicio considerable con respecto a la manera en la que los cambios en los factores económicos afectan las PCE, lo que se determinará sobre una base promedio ponderada.

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (PCE) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI; y
- Otros activos contractuales.

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar y activos contractuales se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual al PCE de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar la PCE, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada por la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir).

La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Falta de pago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicaciones de que un deudor o cliente entrará en quiebra;
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y se reconoce en resultados; y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como utilidad o pérdida dentro de ORI.

ii. **Inversiones registradas por el método de participación**

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

iii. **Activos no financieros**

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

▪ **Beneficios a los empleados-**

i. **Beneficios a corto plazo**

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

ii. Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

o Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

p. Ingresos-

Los ingresos relacionados con la venta de productos se reconocen cuando se han entregado y han sido aceptados por el cliente en sus instalaciones.

Para aquellos contratos que permiten al cliente devolver un artículo, los ingresos se reconocen en la medida en que es altamente probable que no se produzca una reversión significativa en la cantidad de ingresos acumulados reconocidos. Por lo tanto, la cantidad de ingresos reconocidos se ajusta por las devoluciones esperadas, que se estiman con base en los datos históricos de los productos. En estas circunstancias, se reconoce un pasivo por reembolsos y un activo por el derecho a recuperar los bienes que serán devueltos.

El derecho a recuperar los bienes devueltos se valúa al valor que tenía el inventario en libros menos los costos esperados para recuperar los bienes.

La obligación de reembolso se incluye en otras cuentas por pagar y el derecho a recuperar los bienes devueltos se incluye en el inventario.

La Compañía revisa la estimación de las devoluciones esperadas a la fecha de los estados financieros y actualiza los montos del activo y pasivo en consecuencia.

q. **Ingresos financieros y costos financieros-**

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

r. **Impuestos a la utilidad-**

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

i. **Impuesto corriente**

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

ii. **Impuesto diferido**

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

s. **Resultado integral-**

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

t. **Utilidad por acción-**

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma (ver nota 22).

Por el ejercicio 2016 derivado de la fusión de Sunrise Holding Mexico, S. A. de C. V., que se menciona en la nota 1f), la información relativa a la utilidad por acción se presenta como se requiere bajo la NIC 33 "Utilidad por acción," y es incluida en estos estados financieros consolidados (ver nota 22).

u. **Estado de flujo de efectivo-**

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Ver Nota 3 h).

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

Ver Nota 3i).

Descripción de la política contable para costos de préstamos [bloque de texto]

Ver Nota 3d).

Descripción de la política contable para préstamos [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios [bloque de texto]

Ver Nota 3 a)(i).

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

Ver Nota 3 a)(i)

Descripción de la política contable para flujos de efectivo [bloque de texto]

Ver Nota 3 u).

Descripción de la política contable para garantías colaterales [bloque de texto]

Ver Nota 3 o).

Descripción de la política contable para construcciones en proceso [bloque de texto]

Ver Nota 3 f).

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

Ver Nota 3 f).

Descripción de la política contable para provisiones para retiro del servicio, restauración y rehabilitación [bloque de texto]

La Compañía no tiene este tipo de obligaciones.

Descripción de la política contable para costos de adquisición diferidos que surgen de contratos de seguro [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para gastos por depreciación [bloque de texto]

Ver Nota 3 f).

Descripción de la política contable para baja en cuentas de instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

La Compañía no opera con este tipo de instrumentos.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

La Compañía no opera con este tipo de instrumentos.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 c).

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

No hay información a revelar.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

Ver Nota 3 t).

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Ver Nota 3 n).

Descripción de la política contable para gastos relacionados con el medioambiente [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de las políticas contables para desembolsos de exploración y evaluación [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Determinación de los valores razonables

Las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable, tanto para los activos y pasivos financieros y no financieros.

El Grupo utiliza información de terceros, tales como cotizaciones de corredores o servicios de precios, para medir el valor razonable, la Administración del Grupo evalúa la evidencia obtenida de los terceros para apoyar la conclusión de que estas valoraciones reúnen los requerimientos de las NIIF, incluyendo el valor razonable y su adecuada clasificación.

Al medir el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables en la medida de lo posible. Los valores razonables se clasifican en diferentes niveles en una jerarquía de valor razonable sobre la base de los supuestos utilizados en las técnicas de valoración de la siguiente manera:

- Nivel 1: precios de mercado activos (sin ajustar) para activos y pasivos idénticos, que el Grupo tiene la habilidad de negociar a la fecha de medición.
- Nivel 2: los supuestos son distintos a los precios de mercado, pero son observables directa o indirectamente para el activo o pasivo.
- Nivel 3: son aquellos que no son observables para el activo o pasivo.

Si los supuestos utilizados para medir el valor razonable de un activo o un pasivo se identifican en diferentes niveles de la jerarquía, entonces el valor razonable se clasifica en su totalidad en el nivel más bajo, que es significativo para la valuación completa.

Información adicional sobre las hipótesis empleadas en la medición de los valores razonables se incluye en las siguientes notas:

- Notas 3(d) y 6 – instrumentos financieros
- Nota 21 – adquisición de negocios

Descripción de la política contable para primas e ingresos y gastos por comisiones [bloque de texto]

No aplicable

Descripción de la política contable para gastos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 q).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 q).

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

No existe información a revelar.

Descripción de la política contable para garantías financieras [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Ver Nota 3 b).

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Ver Nota 3 b).

Descripción de la política contable para el crédito mercantil [bloque de texto]

Ver Nota 3 g)(i).

Descripción de las políticas contables para subvenciones gubernamentales [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para coberturas [bloque de texto]

Riesgo de moneda

El Grupo está expuesto a riesgo cambiario por las ventas, compras y préstamos denominados en una moneda distinta a las monedas funcionales de las sociedades del Grupo.

Parte de las salidas de efectivo del Grupo están comprometidos en moneda extranjera; sin embargo, parte de los flujos de caja del Grupo se genera en monedas extranjeras, proporcionando una cobertura económica sin ser derivados suscritos y, por lo tanto, no se aplica la contabilidad de cobertura.

Respecto a otros activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, el Grupo se asegura que su exposición neta se mantenga en un nivel aceptable mediante la compra y venta de divisas extranjeras a tipos de cambio de operaciones al contado o "spot" para cubrir imprevistos en el corto plazo.

**Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento
[bloque de texto]**

Ver Nota 3 a)(v).

**Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de
texto]**

Ver Nota 3 m).

**Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros
[bloque de texto]**

Ver Nota 3 m).

**Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros
[bloque de texto]**

Ver Nota 3 m).

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Ver Nota 3 r).

**Descripción de las políticas contables de contratos de seguro y de los activos,
pasivos, ingresos y gastos relacionados [bloque de texto]**

No aplicable.

**Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil
[bloque de texto]**

Nota 3 g).

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Ver Nota 3 g).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

Ver Nota 3 q).

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 a)(v).

Descripción de la política contable para inversiones en asociadas y negocios conjuntos [bloque de texto]

Ver Nota 3 a)(v).

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Ver Nota 3 a)(v).

Descripción de la política contable para propiedades de inversión [bloque de texto]

No aplicable

Descripción de la política contable para inversiones distintas de las inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

No aplicable

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Se reconoce cuando las aportaciones son recibidas.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Ver Nota 3 k).

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Ver Nota 3 l).

Descripción de la política contable para activos de minería [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para derechos de minería [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

**Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros
[bloque de texto]**

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para activos de petróleo y gas [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Ver Nota 3 f).

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Ver Nota 3 j).

**Descripción de la política contable para la reclasificación de instrumentos financieros
[bloque de texto]**

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para el reconocimiento en el resultado del periodo de la diferencia entre el valor razonable en el reconocimiento inicial y el precio de transacción [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Ver Nota 3 p).

Descripción de la política contable para reaseguros [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para acuerdos de recompra y de recompra inversa [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para gastos de investigación y desarrollo [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Segmentos de operacion

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de la Compañía (responsable de tomar decisiones operacionales) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para costos de desmonte [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Ver Nota 3 n).

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos comerciales [bloque de texto]

Ver Nota 3 p).

Descripción de la política contable para transacciones con participaciones no controladoras [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Ver Nota 3 a).

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Ver Nota 3 d).

Descripción de otras políticas contables relevantes para comprender los estados financieros [bloque de texto]

Ver sección "Descripción de las principales políticas contables"

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

No aplicable.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Sección no aplicable, ya que la información financiera no está preparada de conformidad con la NIC 34.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0