

## Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....	2
[110000] Información general sobre estados financieros .....	14
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	16
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	18
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	19
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....	21
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	23
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior .....	26
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....	29
[700002] Datos informativos del estado de resultados .....	30
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	31
[800001] Anexo - Desglose de créditos .....	32
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....	34
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	35
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....	36
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	37
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos .....	41
[800500] Notas - Lista de notas.....	42
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	48
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....	49

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

---

#### Aspectos Relevantes del segundo trimestre de 2017

- Las Ventas Netas se redujeron 8.1% a \$6,924 millones de pesos;
- El volumen se redujo 6.4%, los volúmenes en México crecieron 18.4%;
- La Utilidad Bruta aumentó 1.6% llegando a \$4,744 millones de pesos;
- La utilidad de operación aumentó 17.2% a \$2,158 millones de pesos;
- La UAFIDA aumentó 18.2% llegando a \$2,261 millones de pesos. Esto resultó en un margen de UAFIDA de 32.6%.

#### Aspectos Relevantes del primer semestre de 2017

- Las Ventas Netas se redujeron 4.2% registrando \$11,855 millones de pesos;
- El volumen se redujo 8.0%, los volúmenes en México crecieron 10.2%;
- La Utilidad Bruta aumentó 4.3% llegando a \$7,960 millones de pesos;
- La Utilidad de Operación aumentó 24.1% llegando a \$3,656 millones de pesos;
- La UAFIDA aumentó 24.5% llegando a \$3,870 millones de pesos. Lo que resultó en un margen de UAFIDA de 32.6%.

Todos los cambios a los que se hace referencia arriba se determinaron respecto al mismo periodo del año anterior.

“Los volúmenes de ventas continúan bajo presión por el aumento de precio efectivo en enero de 2017. Sin embargo, el buen desempeño en México, aunado a los niveles favorables de margen y el mantener nuestros gastos en el objetivo llevó a un incremento de la UAFIDA de 18.4% en el segundo trimestre de 2017”

---

### Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

---

*Becle es una compañía reconocida globalmente en la industria de bebidas alcohólicas destiladas y el mayor productor de tequila a nivel mundial. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propias, distribuidas a nivel mundial, y algunas otras propiedad de terceros distribuidas únicamente en México, ha sido desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con fuerte perspectiva de crecimiento, sirviendo los mercados de bebidas alcohólicas más relevantes en el mundo y atendiendo las preferencias y tendencias clave para los consumidores. La fortaleza del portafolio de marcas de Cuervo se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como la familia de marcas Jose Cuervo®, combinado con adquisiciones complementarias tales como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills® y Boodles®, así como un enfoque clave en innovación, lo cual a lo largo de los años ha ayudado a Cuervo a desarrollar internamente marcas propias mundialmente conocidas, tales como 1800®, Maestro Tequilero®, Maestro Tequilero® Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y B:ooost®, entre las marcas de Cuervo, algunas de las cuales son comercializadas y distribuidas en más de 85 países.*

---

## Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

---

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- *Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.*
- *Construcción de marcas.*
- *Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.*
- *Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market*
- *Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.*

### ***Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.***

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas *Jose Cuervo* tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de *premiumización* en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de "cristalinos" (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos *premium* y *ultra-premium* en la categoría. Por ejemplo en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos *premium* más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de *premiumización* está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambas tequilas "cristalinos" lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento *ultra premium*, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.
- ***Construcción de marcas.***

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (*spiced rum*), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar *Bushmills* y *Kraken* para construir y desarrollar estas importantes marcas.
- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la
  - innovación dentro de las marcas existentes con variantes *premium* que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
  - Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.
  - Un ejemplo de la mercadotecnia dirigida de la Compañía, en la categoría de whiskey, es el relanzamiento de “Black Bush” en Estados Unidos a través de campañas que fomenten el interés de nuevas generaciones, sin desatender a los consumidores clásicos. La Compañía considera que el whiskey irlandés, es una categoría con grandes oportunidades de crecimiento con las nuevas generaciones. En la categoría del tequila, el posicionamiento y el crecimiento de las ventas de la marca *Jose Cuervo* ha mejorado significativamente desde que Proximo comenzó a distribuir y promocionar la marca en Estados Unidos en 2013. Por ejemplo, la Compañía considera que la campaña de los Rolling Stones lanzada en 2015 ha mejorado la popularidad y percepción de la marca *Jose Cuervo*, resultando en un incremento en el volumen de ventas de 40,000 cajas de 9 litros durante los primeros 4 meses de la campaña, sin perjudicar las ventas del resto de productos de *Jose Cuervo*.
  - **Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.**
  - La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
  - La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca *Jose Cuervo* para introducir una mezcla sin alcohol llamada *Jose Cuervo Margarita Mix*, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (*ready to drink*), incluyendo *Jose Cuervo Authentic Margaritas*, *Jose Cuervo Golden Margaritas* y *1800 Ultimate Margaritas*. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo *Maestro Tequilero/Dobel*, el ron *Kraken*, *Mezcal Creyente* y *Boost*, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como *1800 Cristalino* y *Bushmills Steamship*. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés *Bushmills*, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado *Stranahan's* y los vodkas *Hangar 1* y *Three Olives*.

La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio “*super-premium*”, “*ultra-premium*” y “*prestige*”. La Compañía es una compañía orientada al consumidor y

está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores. El reciente lanzamiento de *1800 Cristalino* en 2015, constituye un ejemplo de una extensión de la marca *1800 enfocada en el sector ultra premium* y que ha resultado significativamente exitosa en términos de valor de ventas en México.

- *La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores. Durante 2016, la Compañía lanzó una variedad de nuevos productos, incluyendo nuevas marcas y ampliaciones de marcas existentes que se enfocan en tendencias de los consumidores como el vodka Hangar 1 Fog Point que utiliza niebla real de la bahía de San Francisco para su proceso de destilación.*
- **Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.**
- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.
- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia *route-to-market* de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.
- **Concretar al máximo las sinergias derivadas de la Adquisición de Bushmills y de la Fusión con Proximo y de esta forma tomar control de la distribución en aquellos países donde lo permita la escala económica.**
- La Compañía considera que tiene la posibilidad de (i) aprovechar su capacidad y canales de distribución de sus marcas de tequila para expandir la marca *Bushmills* y hacerla crecer en los mercados en los que no se encuentra plenamente desarrollada; y (ii) facilitar el crecimiento de sus marcas en los mercados donde la marca *Bushmills* goza de amplio reconocimiento aprovechando las plataformas de distribución complementarias. En 2015, el 70% de las ventas de *Bushmills* fueron en el resto del mundo mientras que sólo el 12% de las ventas de la Compañía fueron en dicha región.
- *Bushmills* es la tercer marca de whiskey irlandés a nivel mundial en términos de volumen. La Compañía considera que el peso de la marca *Bushmills* en Europa facilitará el crecimiento del resto de sus marcas *premium* – incluyendo la marca *Jose Cuervo* – en la región, mediante el uso de la red de contactos de Bushmills, lo cual proporcionará a la Compañía un mayor poder de negociación con sus principales clientes y distribuidores.
- Desde 2007 la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de marcas, tales como *Three Olives* en 2007, *Hangar 1* en 2010, *Stranahan's* en 2010, *Boodles Gin* en 2011 y *Bushmills* en 2015.
- Con la integración de Proximo, la Compañía seguirá trabajando en iniciativas para incrementar el reconocimiento y atractivo de las marcas en los mercados de Estados Unidos y Canadá. Además, la Compañía planea fusionar e integrar su estrategia de inventarios para servir tanto a los mercados de México como de Estados Unidos y Canadá, e integrar y eficientar funciones y costos de administración; así como servicios de apoyo internos y externos, incluyendo servicios legales, fiscales, de auditoría, sistemas y tecnología, entre otros. Finalmente, la integración de Proximo permite a la Compañía alinear e integrar sus estrategias de publicidad, mercadotecnia y promoción en los mercados de Norteamérica.

## Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de pensiones se basa en sunciones que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas, incluyendo, específicamente, la marca Bushmills, no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el 10. de octubre de 2016, se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. y Becele, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (fusión de entidades bajo control común). Dicha fusión surtió efectos a partir del 13 de octubre de 2016. En consecuencia, a partir de dicha fecha, Becele es la compañía tenedora del Grupo (ver nota 2b)).

En la Asamblea de Accionistas celebrada el 1o. de octubre de 2016, se aprobó la escisión de Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. La escisión surtió efectos a partir del 26 de noviembre de 2016. Como resultado de esta escisión, Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. se desincorpora del Grupo a partir de dicha fecha.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el 23 de septiembre de 2016, los accionistas de la Compañía suscribieron y pagaron un aumento de capital social mediante la aportación en especie del 78.09% de las acciones de la sociedad Maestro Tequilero, S. A. de C. V. ("Maestro Tequilero"), de la cual eran propietarios en lo personal. Como resultado de dicha aportación, a partir de dicha fecha, Maestro Tequilero es subsidiaria de Becele.

El 27 de febrero de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. (anteriormente compañía tenedora de último nivel de Becele) celebró un contrato de crédito por un monto de US\$500 millones de dólares (\$7,461,400) con Bank of America, N.A. y Citibank, N.A., a una tasa de interés sobre el monto principal al 0.75% anual según se establece en el contrato. El crédito fue pagado en mayo de 2015.

El 27 de febrero de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. (anteriormente compañía tenedora de último nivel de Becele), vendió su inversión en Don Julio, B. V. (DJ) a Diageo México Comercializadora, S. A. de C. V., representada por el 50% del capital social de DJ, en US\$310 millones de dólares (\$4,656,252). En 2014, la inversión en DJ había sido clasificada como disponible para la venta en los activos circulantes. Como resultado de esta operación, JB y Compañía, S. A. de C. V. reconoció una utilidad por \$3,446,312 representada por el monto neto del precio de venta mencionado anteriormente (determinado a valor razonable) reducido de la inversión en DJ y los gastos incurridos como parte de la transacción.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 16 de julio de 2015, los accionistas decidieron fusionar a JB y Compañía, S. A. de C. V. y Becele, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante. La fusión fue efectiva a partir del 16 de julio de 2015. Por lo tanto, a partir de esta fecha, Becele, S. A. B. de C. V. es considerada la compañía tenedora de último nivel, como ha sido definida anteriormente.

---

## Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

---

### Resultados del segundo trimestre de 2017

Durante el segundo trimestre de 2017, el crecimiento de 18.4% en volumen de México atenúo parcialmente el decrecimiento de 13.0% en volúmenes en los Estados Unidos de América y Canadá y el decremento de 4.4% de volúmenes de la región RoW (Resto del Mundo). Los volúmenes continuaron siendo impactados por el incremento de precios del primero de enero de 2017 lo que llevó a mayores embarques de cajas en el último trimestre de 2016 ya que los clientes compraron en anticipación al incremento de precios sin embargo los volúmenes también fueron impactados por ajuste de los consumidores al precio y menores volúmenes en las categorías de Otras bebidas alcohólicas. Como resultado, las ventas consolidadas fueron de 5.8 millones de cajas nueve litros, 6.4% menores que las 6.2 millones de cajas del mismo periodo del año anterior.

### Volumen por región 2T17 (en 000s cajas de nueve litros)

REGIÓN	2T17	2T16	(VAR.% ACA)	1T17	(VAR.% TCT)
--------	------	------	-------------	------	-------------

Clave de Cotización: CUERVO

Trimestre: 2 Año: 2017

EUA Y CANADÁ	3,876	4,456	-13.0%	2,166	79.0%
MÉXICO	1,344	1,136	18.4%	956	40.7%
ROW	<u>588</u>	<u>615</u>	<u>-4.4%</u>	<u>441</u>	<u>33.2%</u>
TOTAL	5,809	6,207	-6.4%	3,563	63.0%

Las Ventas Netas disminuyeron 8.1% y fueron de \$6,924 millones pesos comparadas contra las Ventas Netas del mismo periodo del año anterior, reflejando principalmente el impacto por incremento de precio del primero de enero de 2017, así como el crecimiento de volumen en México. En el segundo trimestre de 2017, los Estados Unidos de América y Canadá representaron el 73.4% de las ventas totales de la Compañía. Las Ventas Netas en esta región disminuyeron 12.2% comparadas con el mismo periodo del año anterior, explicado en su mayoría por el incremento de precios de enero, efecto parcialmente contrarrestado por los mayores precios y un efecto favorable de tipo de cambio.

En el mismo periodo, México representó 15.3% de las Ventas Netas totales, las ventas en la región aumentaron 7.2% respecto al mismo periodo del año anterior. Finalmente, las Ventas Netas del resto del mundo (Row) representaron 11.3% del total de las Ventas Netas y estas incrementaron 2.7% en el segundo trimestre de 2017 comparadas contra el mismo trimestre de 2016.

#### Ingresos por región 2T17 (en millones de Pesos Mexicanos)

REGIÓN	2T17	2T16	(VAR.% ACA)	1T17	(VAR.% TCT)
EUA Y CANADÁ	5,080	5,783	-12.2%	3,346	51.8%
MÉXICO	1,060	989	7.2%	960	10.4%
ROW	<u>784</u>	<u>764</u>	<u>2.7%</u>	<u>624</u>	<u>25.7%</u>
TOTAL	6,924	7,536	-8.1%	4,930	40.4%

El volumen de la marca Jose Cuervo disminuyó 5.0% respecto al mismo periodo del año anterior y representó 32.5% del volumen total de la Compañía en el segundo trimestre de 2017. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron el 12.1% del volumen total e incrementaron 1.7% comparado contra el mismo periodo del año anterior. Las Otras Marcas Alcohólicas representaron 14.3% del total del volumen en el periodo y decrecieron 22.0% respecto al segundo trimestre del año anterior. El volumen de las marcas No alcohólicas y otros representó el 24.1% del volumen total y crecieron 5.5% respecto al mismo periodo del año anterior. Finalmente, el volumen de las marcas listas para beber (RTDs) representó el 17.0% del total de volumen y disminuyó 13.0% comparado contra el año anterior.

#### Volumen por categoría 2T17 (en 000s cajas de nueve litros)

CATEGORÍA	2T17	2T16	(VAR.% ACA)	1T17	(VAR.% TCT)
JOSE CUERVO	1,888	1,988	-5.0%	1,123	68.2%
OTROS TEQUILAS	705	693	1.7%	499	41.3%
OTROS SPIRITS	829	1,064	-22.0%	666	24.5%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	1,398	1,325	5.5%	767	82.1%
RTD	<u>989</u>	<u>1,136</u>	<u>-13.0%</u>	<u>506</u>	<u>95.6%</u>
TOTAL	5,809	6,207	-6.4%	3,562	63.1%

Las Ventas Netas de la marca Jose Cuervo representaron 39.5% de las Ventas Netas totales, estas reportaron una disminución de 2.1% respecto al mismo periodo del año anterior. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron el 19.6% de las ventas e incrementaron 1.0% comparado contra el mismo periodo del año anterior. Las Otras Marcas Alcohólicas representaron 16.9% del total de las ventas netas en el periodo y decrecieron 12.6% respecto al segundo trimestre del año anterior. La Venta Neta de las marcas No alcohólicas y otros representó el 12.6% del volumen total y decrecieron 27.2% respecto al mismo periodo del año anterior. Finalmente, el volumen de las marcas listas para beber (RTDs) representó el 11.5% del total de volumen y disminuyó 8.1% comparado contra el año anterior.

**Ingresos por categoría 2T17 (en millones de Pesos Mexicanos)**

CATEGORÍA	2T17	2T16	(VAR.% ACA)	1T17	(VAR.% TCT)
JOSE CUERVO	2,735	2,795	-2.1%	1,706	60.4%
OTROS TEQUILAS	1,355	1,342	1.0%	999	35.7%
OTROS SPIRITS	1,169	1,337	-12.6%	948	23.3%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	871	1,197	-27.2%	841	3.6%
<u>RTD</u>	<u>794</u>	<u>863</u>	<u>-8.1%</u>	<u>436</u>	<u>81.8%</u>
TOTAL	6,924	7,536	-8.1%	4,930	40.4%

La Utilidad Bruta en el segundo trimestre de 2017 incrementó 1.6% respecto al mismo periodo de 2016 llegando a \$4,744 millones de pesos. La Utilidad Bruta como margen fue de 68.5% en el segundo trimestre de 2017 que compara con 61.9% del segundo trimestre de 2016. La Utilidad Bruta fue impactada positivamente por un ajuste de utilidad no realizada debido al movimiento de inventarios entre México y Estados Unidos de América de cerca de \$200 millones de pesos, así como la eliminación de la utilidad en el precio de transferencia de los caldos. Adicionalmente un efecto de incremento de precio en Estados Unidos de América y en México, una mejora de mezcla, y el efecto de tipo de cambio beneficiaron la Utilidad Bruta.

La inversión en publicidad y mercadeo (AMP) se mantuvo en objetivo, lo que representa una reducción de 18.6% respecto al segundo trimestre del año anterior llegando a \$1,626 millones de pesos. Como porcentaje de ventas, el AMP representó 23.5% comparado con 26.5% del año anterior.

Durante el segundo trimestre de 2017, la utilidad de operación aumentó 17.2% respecto al mismo periodo del año anterior llegando a \$2,158 millones de pesos. La utilidad de operación como margen de ventas incrementó a 31.2% que compara con 24.4% del mismo periodo del año anterior. El incremento en margen de la utilidad operativa refleja los incrementos en la utilidad bruta, así como la disminución en el porcentaje de la venta de AMP contrarrestado por aumentos en el porcentaje de distribución, y costos administrativos.

La UAFIDA en el segundo trimestre de 2017 incrementó 18.2% llegando a \$2,261 millones de pesos comparado con \$1,913 millones de pesos en el segundo trimestre de 2016.

La apreciación del peso contra el dólar impactó tanto los activos monetarios como los no monetarios, lo que generó un impacto no monetario de \$699 millones de pesos a la utilidad neta consolidada. Como resultado, la utilidad neta consolidada de segundo trimestre de 2017 fue de \$1,000 millones de pesos, lo que representa un decremento de 9.7% respecto al mismo periodo del año anterior. La razón principal del impacto mencionado anteriormente se explica principalmente por la apreciación del peso respecto al dólar y su impacto en los ingresos de la emisión primaria que están invertidos en dólares americanos.

**Resultados del primer semestre de 2017**

Durante la primera mitad de 2017, los volúmenes fueron impactados por el aumento de precios del primero de enero de 2017, lo que llevó a mayores ventas en volúmenes del último trimestre de 2016 conforme los clientes se preparaban para el aumento de precio. Como resultante, los volúmenes de venta de la primera mitad fueron de 9.4 millones lo que representa una disminución de 8.0% respecto a los 10.2 millones de cajas que se vendieron durante la primera mitad de 2016. Los volúmenes también fueron impactados por un menor volumen en Otros Spirits y en el segmento de bebidas listas para beber (RTD). El declive del volumen se debió principalmente al 14.5% de decremento en volumen de ventas en Estados Unidos de América y Canadá, y al declive de 0.4% de volumen en el resto del mundo (RoW) parcialmente compensada por un crecimiento de 10.2% en México.

**Volumen por región 2T17 (en 000s cajas de nueve litros)**

REGIÓN	1S17	1S16	(VAR.% ACA)
EUA Y CANADÁ	6,042	7,066	-14.5%
MÉXICO	2,300	2,086	10.2%
<u>ROW</u>	<u>1,029</u>	<u>1,034</u>	<u>-0.4%</u>

TOTAL	9,371	10,187	-8.0%
-------	-------	--------	-------

Las Ventas Netas disminuyeron un 4.2% y fueron de \$ 11,855 millones de pesos en comparación con el mismo período de 2016, reflejando principalmente el impacto del incremento de precio del primero de enero de 2017. Durante la primera mitad de 2017, Estados Unidos de América y Canadá representaron el 71.1% del total de las Ventas Netas de la Compañía. Las Ventas Netas de esta región disminuyeron 8.9% comparadas con el mismo periodo del año anterior, explicado en su mayoría por el impacto de las compras anticipadas en el último trimestre del 2016 por el aumento de precios en enero y la disminución en volumen de Otros Spirits, efecto parcialmente contrarrestado por el incremento de precios y un efecto favorable de tipo de cambio.

En el mismo periodo, México representó 17% de las Ventas Netas totales, las Ventas Netas en la región aumentaron 12.1% respecto al mismo periodo del año anterior. Finalmente, las Ventas Netas del resto del mundo (Row) representaron 11.9% del total de las Ventas Netas y estas incrementaron 6.1% durante la primera mitad del periodo del año anterior.

#### Ingresos por región 1S17 (en millones de Pesos Mexicanos)

REGIÓN	1S17	1S16	(VAR.% ACA)
EUA Y CANADÁ	8,426	9,249	-8.9%
MÉXICO	2,021	1,803	12.1%
ROW	1,408	1,326	6.1%
TOTAL	11,855	12,378	-4.2%

El Volumen de la marca Jose Cuervo representó el 32.1% del Volumen Total de la Compañía en la primera mitad del año 2017 y disminuyó 8% respecto al mismo periodo del año anterior. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron 12.8% del Volumen Total y disminuyeron su Volumen 1.5% respecto al mismo periodo del año anterior. Los Otros Spirits representaron 16.0% del total del Volumen en el periodo y experimentaron una disminución de 13.8% en Volumen durante la primera mitad del año 2016. El Volumen de No alcohólicos y otros representó el 23.1% del Volumen total y disminuyó 4.9% su Volumen respecto al mismo periodo del año anterior. Finalmente, el Volumen de las marcas listas para beber (RTDs) representó el 16% del total de Volumen y disminuyó 10.9% comparado contra el Volumen del mismo periodo.

#### Volumen por categoría 1S17 (en 000s cajas de nueve litros)

CATEGORÍA	1S17	1S16	(VAR.% ACA)
JOSE CUERVO	3,011	3,274	-8.0%
OTROS TEQUILAS	1,204	1,223	-1.5%
OTROS SPIRITS	1,496	1,735	-13.8%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	2,165	2,276	-4.9%
RTD	1,495	1,679	-10.9%
TOTAL	9,371	10,187	-8.0%

Las Ventas Netas de la marca Jose Cuervo representaron 37.5% de las Ventas Netas totales y reportaron una disminución de 1.9% respecto al mismo periodo del año anterior. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron el 19.9% de las Ventas Netas Totales e incrementaron 2.0% comparado contra los resultados del mismo periodo del año anterior. Los Otros Spirits representaron 17.9% de las Ventas Netas Totales en el periodo y decrecieron 6.5% respecto a la primera mitad del periodo del año anterior. La Venta Neta de las marcas No alcohólicas y otros representó el 14.4% de las Ventas Netas Totales y decrecieron 14.6% respecto al mismo periodo del año anterior. Finalmente, las Ventas Netas de las marcas listas para beber (RTDs) representó el 10.4% de las Ventas Netas Totales y disminuyó 3.5% comparado contra el año anterior.

#### Ingresos por categoría 1S17 (en millones de Pesos Mexicanos)

CATEGORÍA	1S17	1S16	(VAR.% ACA)
JOSE CUERVO	4,441	4,527	-1.9%
OTROS TEQUILAS	2,354	2,307	2.0%
OTROS SPIRITS	2,117	2,263	-6.5%

NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	1,713	2,006	-14.6%
RTD	<u>1,230</u>	<u>1,275</u>	<u>-3.5%</u>
TOTAL	11,855	12,378	-4.2%

La Utilidad Bruta durante la primera mitad del 2017 incrementó 4.3% respecto al mismo periodo de 2016 llegando a \$7,960 millones de pesos. La Utilidad Bruta como margen fue de 67.1% en la primera mitad del año 2017 que compara con 61.7% de la primera mitad del año 2016. La Utilidad Bruta fue impactada positivamente por un ajuste de utilidad no realizada por el movimiento de inventarios entre México y Estados Unidos de América de cerca de \$200 millones de pesos, revirtiendo un impacto negativo previamente acumulado en el cuarto trimestre de 2016, así como la eliminación de la utilidad en el precio de transferencia de los caldos. Adicionalmente un efecto de incremento de precio en Estados Unidos de América y en México, una mejora de mezcla, así como un efecto de tipo de cambio.

La inversión en publicidad y mercadeo (AMP) se mantuvo en objetivo, lo que significa una reducción de 17.5% respecto a la primera mitad de 2016 llegando a \$2,552 millones de pesos.

Durante la primera mitad del año 2017, la utilidad de operación aumentó 24.1% respecto al mismo periodo del año anterior llegando a \$3,656 millones de pesos. La utilidad de operación como margen de ventas incrementó a 30.8% que compara con 23.8% del mismo periodo del año anterior. El incremento en margen de la utilidad operativa refleja los incrementos en la utilidad bruta, así como la disminución en el porcentaje de la venta de AMP contrarrestado por aumentos en costos de distribución, y administrativos.

La UAFIDA en la primera mitad del año 2017 incrementó 24.4% llegando a \$3,870 millones de pesos comparado a \$3,111 millones de pesos durante la primera mitad del año 2016.

La apreciación del peso contra el dólar impactó tanto los activos monetarios como los no monetarios, lo que generó un impacto no monetario de \$1,577 millones de pesos a la utilidad neta consolidada. Como resultado, la utilidad neta consolidada de segundo trimestre de 2017 fue de \$1,437 millones de pesos, representando un decremento de 18.5% respecto al mismo periodo del año anterior. La razón principal del impacto mencionado anteriormente se explica principalmente por la apreciación del peso respecto al dólar y su impacto en los ingresos de la emisión primaria que están invertidos en dólares americanos.

---

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

---

### Balance y Flujo de Efectivo

Al 30 de Junio de 2017, la Compañía no había tenido cambios materiales a su posición de deuda, y mantuvo como deuda de largo plazo el bono de \$500 millones de dólares americanos pagadero en 2025. El Efectivo neto fue de \$10,325 millones de pesos, reflejando efectivo y equivalentes de efectivo de \$19,171 millones de pesos (incluyendo los ingresos de la emisión primaria) descontados de los \$8,846 millones de pesos referentes al total de la deuda de largo plazo.

Los pasivos totales de la Compañía al 30 de junio de 2017 eran de \$15,838 millones de pesos, estos tuvieron un decremento de 10.2% comparados a los pasivos al 31 de diciembre de 2016. Este decremento se explica principalmente por una reducción en las cuentas por pagar relacionadas al negocio en el segundo trimestre de 2017 así como cambios relacionados a la apreciación del peso.

Durante el segundo trimestre de 2017, la Compañía invirtió \$215 millones de pesos en adquisiciones de propiedades, planta y equipo.

---

## Control interno [bloque de texto]

---

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

**Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]**

(Ps\$MM)	Tres Meses Terminados en Junio 30, 2017		Tres Meses Terminados en Junio 30, 2016		Variación con Año	
		% de Ventas Netas		% de Ventas Netas	\$	%
<b>Ventas Netas</b>	<b>6,924</b>		<b>7,536</b>		<b>(611)</b>	<b>(8.1)</b>
Costo de Ventas	2,181	31.5	2,869	38.1	(688)	(24.0)
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>4,744</b>	<b>68.5</b>	<b>4,667</b>	<b>61.9</b>	<b>77</b>	<b>1.6</b>
Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	1,626	23.5	1,997	26.5	(371)	(18.6)
Distribución	234	3.4	200	2.7	34	17.0
Gasto de Venta y Administración	686	9.9	595	7.9	91	15.3
Otros (Gastos) Ingresos, Neto	40	0.6	34	0.5	6	17.0
<b>Utilidad Operativa</b>	<b>2,158</b>	<b>31.2</b>	<b>1,841</b>	<b>24.4</b>	<b>317</b>	<b>17.2</b>
Resultado Integral de Financiamiento	699	10.1	267	3.5	432	161.5
Otros Ingresos no Recurrentes (gastos)	0	0.0	0	0.0	0	NM
Método de participación (utilidad)	(5)	-0.1	0	0.0	(5)	NM
<b>Utilidad Antes de Impuestos</b>	<b>1,464</b>	<b>21.1</b>	<b>1,574</b>	<b>20.9</b>	<b>(110)</b>	<b>(7.0)</b>
Total de impuestos a la utilidad	464	6.7	466	6.2	(2)	(0.5)
<b>Utilidad Neta Consolidada</b>	<b>1,000</b>	<b>14.4</b>	<b>1,107</b>	<b>14.7</b>	<b>(108)</b>	<b>(9.7)</b>
Participación no controladora	0	0.0	0	0.0	NM	NM
<b>Utilidad neta de participación controladora</b>	<b>1,000</b>	<b>14.4</b>	<b>1,107</b>	<b>14.7</b>	<b>(108)</b>	<b>(9.7)</b>
Otros Resultados Integrales, Netos de Impuestos	(586)	-8.5	825	10.9	(1,411)	NM
<b>Resultado integral</b>	<b>413</b>	<b>6.0</b>	<b>1,933</b>	<b>25.6</b>	<b>(1,519)</b>	<b>(78.6)</b>
Depreciación y Amortización	103		72			
<b>UAFIDA</b>	<b>2,261</b>	<b>32.6</b>	<b>1,913</b>	<b>25.4</b>	<b>347</b>	<b>18.2</b>
<b>Utilidad Neta por Acción</b>	<b>0.27</b>					
<b>Acciones (en millones) usadas en el cálculo de Utilidad Neta por Acción</b>	<b>3,650</b>					

**[110000] Información general sobre estados financieros**

<b>Clave de cotización:</b>	CUERVO
<b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>	2017-01-01 al 2017-06-30
<b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :</b>	2017-06-30
<b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>	BECLE, S. A. B. DE C. V.
<b>Descripción de la moneda de presentación :</b>	MXN
<b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>	miles de pesos
<b>Consolidado:</b>	Si
<b>Número De Trimestre:</b>	2
<b>Tipo de emisora:</b>	ICS
<b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b>	
<b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>	

**Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros  
[bloque de texto]**

Estos estados financieros consolidados incluyen Becle, S. A. B. de C. V. y subsidiarias; en lo subsecuente referida como "Becle").

Becle está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

---

## Seguimiento de análisis [bloque de texto]

---

J.P. Morgan

Jorge Piña

[jorge.pina@jpmorgan.com.mx](mailto:jorge.pina@jpmorgan.com.mx)

5339 4833

Morgan Stanley

Pedro Villa Sánchez

[pedro.villa@morganstanley.com](mailto:pedro.villa@morganstanley.com)

5282 6700

Santander

Eduardo Castillo Martin

[ecastilloma@santander.com.mx](mailto:ecastilloma@santander.com.mx)

52698916

GBM;

Sebastián Rey y Luis de Garay Russ

[srey@gbm.com.mx](mailto:srey@gbm.com.mx) y [lgaray@gbm.com.mx](mailto:lgaray@gbm.com.mx)

5480 6674 y 5480 5720

---

**[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
<b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
<b>Activos [sinopsis]</b>		
<b>Activos circulantes[sinopsis]</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	19,170,647,000	5,128,137,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	5,317,443,000	6,899,830,000
Impuestos por recuperar	1,962,019,000	1,070,990,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	7,131,750,000	5,942,639,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	634,270,000	683,564,000
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	34,216,129,000	19,725,160,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	34,216,129,000	19,725,160,000
<b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	3,249,037,000	3,178,318,000
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	71,075,000	66,364,000
Propiedades, planta y equipo	4,357,521,000	4,640,601,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	5,502,447,000	5,992,347,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	10,678,077,000	11,771,208,000
Activos por impuestos diferidos	0	0
Otros activos no financieros no circulantes	347,302,000	313,949,000
Total de activos no circulantes	24,205,459,000	25,962,787,000
Total de activos	58,421,588,000	45,687,947,000
<b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,682,779,000	2,422,086,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	46,027,000	53,142,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	401,676,000	272,960,000
<b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	2,112,407,000	1,708,428,000
Total provisiones circulantes	2,112,407,000	1,708,428,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	4,242,889,000	4,456,616,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	4,242,889,000	4,456,616,000
<b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	2,541,793,000	2,759,236,000
Otros pasivos financieros a largo plazo	8,845,666,000	10,206,842,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
<b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	207,739,000	212,822,000
Total provisiones a largo plazo	207,739,000	212,822,000
Pasivo por impuestos diferidos	0	0
Total de pasivos a Largo plazo	11,595,198,000	13,178,900,000
Total pasivos	15,838,087,000	17,635,516,000
<b>Capital Contable [sinopsis]</b>		
Capital social	11,622,553,000	6,353,259,000
Prima en emisión de acciones	16,426,406,000	3,698,407,000
Acciones en tesorería	190,754,000	0
Utilidades acumuladas	10,924,431,000	12,118,201,000
Otros resultados integrales acumulados	3,770,723,000	5,852,598,000
Total de la participación controladora	42,553,359,000	28,022,465,000
Participación no controladora	30,142,000	29,966,000
Total de capital contable	42,583,501,000	28,052,431,000
Total de capital contable y pasivos	58,421,588,000	45,687,947,000

**[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto**

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
<b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>				
Ingresos	11,854,704,000	12,378,433,000	6,924,284,000	7,535,500,000
Costo de ventas	3,895,019,000	4,745,741,000	2,180,557,000	2,868,742,000
Utilidad bruta	7,959,685,000	7,632,692,000	4,743,727,000	4,666,758,000
Gastos de venta	473,373,000	409,700,000	239,339,000	221,242,000
Gastos de administración	798,477,000	702,744,000	446,562,000	373,413,000
Otros ingresos	0	0	0	0
Otros gastos	3,031,997,000	3,573,576,000	1,900,045,000	2,231,197,000
Utilidad (pérdida) de operación	3,655,838,000	2,946,672,000	2,157,781,000	1,840,906,000
Ingresos financieros	47,237,000	11,156,000	27,946,000	5,052,000
Gastos financieros	1,604,679,000	441,235,000	726,736,000	272,239,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	4,711,000	0	4,711,000	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	2,103,107,000	2,516,593,000	1,463,702,000	1,573,719,000
Impuestos a la utilidad	666,740,000	754,784,000	464,048,000	466,264,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	1,436,367,000	1,761,809,000	999,654,000	1,107,455,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	1,436,367,000	1,761,809,000	999,654,000	1,107,455,000
<b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,436,543,000	1,761,809,000	999,830,000	1,107,455,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(176,000)	0	(176,000)	0
Utilidad por acción [bloque de texto]				
<b>Utilidad por acción [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad por acción [partidas]</b>				
<b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.42	0.11	0.27	0.11
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.42	0.11	0.27	0.11
<b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.42	0.11	0.27	0.11
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.42	0.11	0.27	0.11

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
<b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) neta	1,436,367,000	1,761,809,000	999,654,000	1,107,455,000
<b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>				
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
<b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(2,081,875,000)	864,525,000	(586,260,000)	825,123,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(2,081,875,000)	864,525,000	(586,260,000)	825,123,000
<b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(2,081,875,000)	864,525,000	(586,260,000)	825,123,000
Total otro resultado integral	(2,081,875,000)	864,525,000	(586,260,000)	825,123,000
Resultado integral total	(645,508,000)	2,626,334,000	413,394,000	1,932,578,000
<b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(645,508,000)	2,626,334,000	413,394,000	1,932,578,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

**[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto**

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30
<b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	1,436,367,000	1,761,809,000
<b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	666,740,000	754,784,000
Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
Gastos de depreciación y amortización	213,886,000	164,434,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	403,983,000	1,130,810,000
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(1,217,850,000)	852,400,000
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	9,047,000	(7,909,000)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	(4,711,000)	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(1,259,830,000)	(250,414,000)
Disminución (incremento) de clientes	1,449,910,000	50,178,000
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(702,424,000)	(1,386,693,000)
Incremento (disminución) de proveedores	0	0
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(650,779,000)	50,036,000
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	176,000	0
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(1,091,852,000)	1,357,626,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	344,515,000	3,119,435,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(200,300,000)	(187,100,000)
Intereses recibidos	(47,237,000)	(11,156,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	884,183,000	754,784,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(386,605,000)	2,540,595,000
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	3,982,000	18,206,000
Compras de propiedades, planta y equipo	215,481,000	322,693,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	0	0
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30
Compras de otros activos a largo plazo	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	47,237,000	11,156,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(30,421,000)	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(194,683,000)	(293,331,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	17,997,293,000	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	190,756,000	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	0	0
Reembolsos de préstamos	0	0
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	2,599,716,000	0
Intereses pagados	207,415,000	137,842,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	14,999,406,000	(137,842,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	14,418,118,000	2,109,422,000
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(375,608,000)	(566,577,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	14,042,510,000	1,542,845,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	5,128,137,000	4,139,382,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	19,170,647,000	5,682,227,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	6,353,259,000	3,698,407,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,436,367,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(2,081,875,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,436,367,000	0	(2,081,875,000)	0	0	0
Aumento de capital social	5,269,294,000	12,727,999,000	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,599,716,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(30,421,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	190,754,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	5,269,294,000	12,727,999,000	190,754,000	(1,193,770,000)	0	(2,081,875,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	190,754,000	10,924,431,000	0	3,715,463,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>							
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	1,436,367,000	0	1,436,367,000
Otro resultado integral	0	0	0	(2,081,875,000)	(2,081,875,000)	0	(2,081,875,000)
Resultado integral total	0	0	0	(2,081,875,000)	(645,508,000)	0	(645,508,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	17,997,293,000	0	17,997,293,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	2,599,716,000	0	2,599,716,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(30,421,000)	0	(30,421,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	(190,754,000)	0	(190,754,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	176,000	176,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(2,081,875,000)	14,530,894,000	176,000	14,531,070,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	3,770,723,000	42,553,359,000	30,142,000	42,583,501,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	10,712,591,000	334,489,000	0	9,045,778,000	0	3,544,273,000	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,761,809,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	864,525,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,761,809,000	0	864,525,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,761,809,000	0	864,525,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	10,712,591,000	334,489,000	0	10,807,587,000	0	4,408,798,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	9,730,000	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	9,730,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	3,554,003,000	23,646,861,000	0	23,646,861,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>							
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	1,761,809,000	0	1,761,809,000
Otro resultado integral	0	0	0	864,525,000	864,525,000	0	864,525,000
Resultado integral total	0	0	0	864,525,000	2,626,334,000	0	2,626,334,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	864,525,000	2,626,334,000	0	2,626,334,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	4,418,528,000	26,273,195,000	0	26,273,195,000

**[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
<b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
Capital social nominal	11,622,553,000	6,353,259,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,492,165,000	1,492,165,000
Numero de funcionarios	150	142
Numero de empleados	5,053	4,011
Numero de obreros	685	692
Numero de acciones en circulación	542,099,817	548,105,954
Numero de acciones recompradas	6,006,137	0
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

**[700002] Datos informativos del estado de resultados**

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
<b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b>				
Depreciación y amortización operativa	213,886,000	164,434,000	102,569,000	72,343,000

**[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses**

Concepto	Año Actual 2016-07-01 - 2017-06-30	Año Anterior 2015-07-01 - 2016-06-30
<b>Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]</b>		
Ingresos	23,872,483,000	21,729,005,000
Utilidad (pérdida) de operación	6,337,960,000	6,065,582,000
Utilidad (pérdida) neta	2,822,482,000	3,662,070,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	2,822,482,000	3,662,070,000
Depreciación y amortización operativa	500,922,000	113,199,000

**[800001] Anexo - Desglose de créditos**

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
<b>Bancarios [sinopsis]</b>															
<b>Comercio exterior (bancarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Con garantía (bancarios)</b>															
Bono Privado	SI	2015-06-05	2025-06-05	0.0375								46,027,000			8,845,666,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	46,027,000	0	0	8,845,666,000
<b>Banca comercial</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros bancarios</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bancarios</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	46,027,000	0	0	8,845,666,000
<b>Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]</b>															
<b>Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (quirografarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (con garantía)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]</b>															
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Proveedores [sinopsis]</b>															
<b>Proveedores</b>															
Insumos y otros Materiales	NO				349,179,000							619,951,000			
Servicios de Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	NO				158,833,000							70,905,000			
Servicios Administrativos	NO				76,519,000							48,512,000			
Otros Servicios	NO				217,100,000							141,780,000			
TOTAL					801,631,000	0	0	0	0	0	0	881,148,000	0	0	0
<b>Total proveedores</b>															
TOTAL					801,631,000	0	0	0	0	0	0	881,148,000	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]</b>															



**[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
<b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b>					
<b>Activo monetario [sinopsis]</b>					
Activo monetario circulante	1,379,612,000	24,696,218,000	26,084,000	429,703,000	25,125,921,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	1,379,612,000	24,696,218,000	26,084,000	429,703,000	25,125,921,000
<b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>					
Pasivo monetario circulante	51,225,000	905,538,000	19,190,000	259,734,000	1,165,272,000
Pasivo monetario no circulante	494,245,000	8,845,661,000	0	0	8,845,661,000
Total pasivo monetario	545,470,000	9,751,199,000	19,190,000	259,734,000	10,010,933,000
Monetario activo (pasivo) neto	834,142,000	14,945,019,000	6,894,000	169,969,000	15,114,988,000

**[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto**

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
<b>Varias</b>				
Nacional	2,020,548,000			2,020,548,000
Resto del Mundo		1,407,910,000		1,407,910,000
E.E.U.U.		8,426,246,000		8,426,246,000
TOTAL	2,020,548,000	9,834,156,000	0	11,854,704,000

**[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados**

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

---

El grupo no tiene este tipo de instrumentos

---

**[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
<b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo [sinopsis]</b>		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	19,170,647,000	5,128,137,000
Total efectivo	19,170,647,000	5,128,137,000
<b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	19,170,647,000	5,128,137,000
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>		
Clientes	4,946,502,000	6,396,412,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	173,904,000	197,555,000
<b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	197,037,000	305,863,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	5,317,443,000	6,899,830,000
<b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>		
<b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>		
Materias primas	217,627,000	252,292,000
Suministros de producción circulantes	3,302,806,000	3,778,799,000
Total de las materias primas y suministros de producción	3,520,433,000	4,031,091,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	3,453,423,000	1,890,525,000
Piezas de repuesto circulantes	157,894,000	21,023,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	7,131,750,000	5,942,639,000
<b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
<b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	71,075,000	66,364,000
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	71,075,000	66,364,000
<b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>		
<b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>		
Terrenos	341,391,000	350,418,000
Edificios	950,814,000	1,048,457,000
Total terrenos y edificios	1,292,205,000	1,398,875,000
Maquinaria	1,689,846,000	1,845,750,000
<b>Vehículos [sinopsis]</b>		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	92,053,000	105,981,000
Total vehículos	92,053,000	105,981,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	50,287,000	25,825,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	221,742,000	235,102,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,011,388,000	1,029,068,000
Total de propiedades, planta y equipo	4,357,521,000	4,640,601,000
<b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
<b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>		
<b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>		
Marcas comerciales	10,652,019,000	11,737,284,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	26,058,000	33,924,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	10,678,077,000	11,771,208,000
Crédito mercantil	5,502,447,000	5,992,347,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	16,180,524,000	17,763,555,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>		
Proveedores circulantes	1,682,779,000	2,422,086,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,682,779,000	2,422,086,000
<b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a corto plazo	46,027,000	53,142,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	46,027,000	53,142,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
<b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a largo plazo	8,845,666,000	10,206,842,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	8,845,666,000	10,206,842,000
<b>Otras provisiones [sinopsis]</b>		
Otras provisiones a largo plazo	207,739,000	212,822,000
Otras provisiones a corto plazo	2,112,407,000	1,708,428,000
Total de otras provisiones	2,320,146,000	1,921,250,000
<b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	3,770,723,000	5,852,598,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	3,770,723,000	5,852,598,000
<b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>		
Activos	58,421,588,000	45,687,947,000
Pasivos	15,838,087,000	17,635,516,000
Activos (pasivos) netos	42,583,501,000	28,052,431,000
<b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>		
Activos circulantes	34,216,129,000	19,725,160,000
Pasivos circulantes	4,242,889,000	4,456,616,000
Activos (pasivos) circulantes netos	29,973,240,000	15,268,544,000

**[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos**

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-06-30	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-06-30	Trimestre Año Actual 2017-04-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Anterior 2016-04-01 - 2016-06-30
<b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>				
<b>Ingresos [sinopsis]</b>				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	11,854,704,000	12,378,433,000	6,924,284,000	7,535,500,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	11,854,704,000	12,378,433,000	6,924,284,000	7,535,500,000
<b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses ganados	47,237,000	11,156,000	27,946,000	5,052,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	47,237,000	11,156,000	27,946,000	5,052,000
<b>Gastos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses devengados a cargo	200,300,000	187,100,000	105,061,000	99,111,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	1,404,379,000	254,135,000	621,675,000	173,128,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	1,604,679,000	441,235,000	726,736,000	272,239,000
<b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>				
Impuesto causado	662,498,000	726,271,000	459,806,000	437,751,000
Impuesto diferido	4,242,000	28,513,000	4,242,000	28,513,000
Total de Impuestos a la utilidad	666,740,000	754,784,000	464,048,000	466,264,000

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

---

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2016 y por el año terminado en esa fecha.

Ver en el anexo (813000- Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

---

### Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

---

Se tiene una inversión del Capital Social de Virginia Black, Inc. al 30 de junio de 2017 de \$71,075 y corresponde al 16.16% y al 31 de diciembre de 2016 se tiene el 12% del Capital Social y asciende a \$66,364

---

### Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

---

El 1 de octubre de 2016, los accionistas de la Compañía aprobaron integrar Sunrise Holdings, S.A. de C.V. ("Proximo") al negocio de la Compañía en calidad de fusionada, subsistiendo la Compañía como entidad fusionante (la "Fusión"). La Fusión con Proximo surtió plenos efectos el 13 de octubre de 2016 y, en ese momento, todos los activos, acciones y derechos, así como todos los pasivos, obligaciones y responsabilidades de toda índole y, en general, todo el patrimonio de la sociedad fusionada, sin reserva ni limitación alguna, se transmitieron a título universal a favor de la Compañía. Por lo anterior, los estados financieros de la Compañía al 30 de junio de 2017 y 31 de diciembre de 2016, por el periodo de seis meses y año terminado a dicha fecha se presentan sobre una base consolidada.

### Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Al 30 de junio de 2017 y 31 de diciembre de 2016, el Grupo Combinado tiene la siguiente deuda a largo plazo:

	<u>2017</u>	<u>2016</u>
El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de U.S.\$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de Mayo y Noviembre de cada año. El bono que no es de negociación pública está garantizado por ciertas subsidiarias de Beclé. La deuda a largo plazo incluye \$8,948,650 (monto del principal y efecto por fluctuación cambiaria) neto de gastos por emisión de deuda por \$102,984. La fecha de vencimiento es 2025.	\$	
8,948,650		10,206,842
Intereses devengados por pagar	<u>46,027</u>	<u>53,142</u>
Total de deuda a largo plazo	8,944,677	10,259,984
Menos intereses por pagar a corto plazo	<u>46,027</u>	<u>53,142</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo intereses por pagar a corto plazo	\$ 8,948,650	10,206,842
=====	=====	=====

El Bono antes mencionado establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, incluyendo entre otros: i) la limitación de gravables; ii) venta y arrendamiento en vía de regreso; iii) la consolidación, fusión, venta o transmisión; iv) transacciones de alto apalancamiento; v) requerimientos de reporte; y vi) información auditada, entre otros.

### Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 17 de enero de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas se acordó decretar dividendos por la cantidad de \$2,599,716 a razón de \$0.4185 centavos por acción, los cuales fueron pagados en efectivo.

### Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

El Grupo tiene tres segmentos, como se describe a continuación, los cuales corresponden a las ubicaciones geográficas estratégicas del Grupo. Las ubicaciones geográficas estratégicas ofrecen varios productos y son administradas por separado con estrategias de mercadotecnia centralizadas. Para cada una de las ubicaciones geográficas estratégicas, el Director General de la Compañía (responsable de tomar decisiones operativas) revisa los informes elaborados de forma interna mensualmente. El resumen que se muestra a continuación describe las operaciones de cada segmento de operación, correspondientes a los períodos de seis meses terminados el 30 de junio de 2017 y 2016.

#### 2Q 2017

		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Resto del mundo</u>	<u>Total</u>
<b>Ventas</b>	\$	8,426,246	2,020,547	1,407,910	11,854,704
<b>Costo de Ventas</b>		<u>2,601,486</u>	<u>893,360</u>	<u>400,173</u>	<u>3,895,019</u>
<b>Utilidad Bruta</b>		5,824,761	1,127,187	1,007,738	7,959,685
<b>Publicidad y mercadotecnia</b>		1,537,903	558,710	455,238	2,551,851
<b>Distribución</b>		<u>274,127</u>	<u>115,663</u>	<u>44,083</u>	<u>433,873</u>
<b>Ganancia por segmento</b>	\$	<u>4,012,731</u>	<u>452,814</u>	<u>508,416</u>	<u>4,973,961</u>

#### 2Q 2016

		<u>EE.UU.</u>	<u>México</u>	<u>Resto del mundo</u>	<u>Total</u>
<b>Ventas</b>	\$	9,249,141	1,802,930	1,326,362	12,378,433

<b>Costo de Ventas</b>	3,456,772	828,607	460,362	4,745,741
<b>Utilidad Bruta</b>	5,792,369	974,323	866,000	7,632,692
<b>Publicidad y mercadotecnia</b>	2,066,288	605,026	420,076	3,091,390
<b>Distribución</b>	257,215	103,667	37,348	398,230
<b>Ganancia por segmento</b> \$	3,468,866	265,630	408,576	4,143,072

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becle, S. A. B. de C. V. y subsidiarias; en lo subsecuente referida como "Becle").

Becle está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

### Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Estructura del capital contable-

Becle, S. A. B. de C. V.

El 20 de enero 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó la capitalización de una prima en suscripción de acciones por la cantidad de \$3,547,120.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas acordó aumentar el capital social dentro de su parte variable en la cantidad de \$1,722,174, correspondientes a 548,105,954 acciones, con un valor de \$3.142046 por acción, que representa capital suscrito no exhibido.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 26 de agosto de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, por un monto de \$1,099,212 mediante los siguientes movimientos:

- a. Disminución de 916,010,000 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una, originando un pago de \$916,010.
- b. Disminución de \$183,202, como resultado de una reducción de prima de \$0.20 por acción, por cada una de las 916,010,000 acciones.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 22 de septiembre de 2016, se acordó reducir el capital social, en su parte variable, por \$1,102,693, conformado por 1,102,692,340 acciones con un valor nominal de \$1.00 cada una.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 23 de septiembre de 2016, se acordó aumentar el capital social, en su parte variable, en \$1,206,491, mediante la emisión de 1,102,692,340 acciones, con valor nominal de \$1.00 cada una pagadas en efectivo y una aportación en especie por \$103,798 (inversión en acciones de Maestro Tequilero, S. A. de C. V.). Como resultado de esta aportación, ha sido reconocida una participación no controladora por un monto de \$29,966 a dicha fecha.

En la Asamblea de Accionistas celebrada el día 10 de octubre de 2016, se acordó la fusión de Becle, S. A. B. de C. V., como sociedad fusionante, con Sunrise Holdings, S. A. de C. V. como sociedad fusionada. El capital social de la entidad fusionada y que se presenta de forma combinada a la fecha de la fusión ascendía a \$4,492,858, por lo cual, como consecuencia de la fusión, el capital social de la fusionante se incrementó en \$945,738, equivalentes a 945,738,011 acciones, con valor nominal de \$1.00 cada una, por lo que el monto remanente se reconoció como prima en emisión de acciones por \$3,547,120. Después de esta fusión, el capital social de Becle asciende a \$6,353,259, integrados por 6,211,867,474 acciones, con un valor nominal de \$1.00 cada una y efectos de inflación de años anteriores a 1997 por \$141,392.

Después de los movimientos antes mencionados, el capital social histórico de Becle al 30 de junio de 2017 asciende a \$11,622,553, y está representado por 11,481,161,494 acciones ordinarias, nominativas, con valor de un peso cada una. Las acciones ordinarias incluyen \$141,392 efectos de inflación de años anteriores a 1997.

Durante el mes de mayo y junio de 2017, la empresa decide realizar una recompra de acciones en circulación por un monto de \$190,754 y equivalentes a 6,006,137 acciones, las cuales se encuentran en tesorería.

Al 31 de diciembre de 2016, el Grupo no tiene acciones en tesorería.

---

**Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas**  
[bloque de texto]

---

Ver en el anexo (813000- Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

---

## **[800600] Notas - Lista de políticas contables**

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas  
[bloque de texto]

---

Ver en el anexo (813000- Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34)

---

## [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

### Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2016 y por el año terminados en esa fecha.

### Descripción de sucesos y transacciones significativas

- a) El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becle, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable "S. A. B. de C. V."
- b) El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becle, S. A. B. de C. V., en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, y fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la "Oferta Publica Inicial de Acciones"). La Oferta Publica Inicial de Acciones fue por un total de 476,613,873 acciones, a un precio de \$34.00 pesos por acción.
- c) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 10. de octubre de 2016, se aprobó la fusión de Sunrise Holdings, S. A. de C. V. y Becle, S. A. B. de C. V., quedando esta última como sociedad fusionante (fusión de entidades bajo control común). Dicha fusión surtió efectos a partir del 13 de octubre de 2016. En consecuencia, a partir de dicha fecha, Becle es la compañía tenedora del Grupo (ver nota 2b)).
- d) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 10. de octubre de 2016, se aprobó la escisión de Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. La escisión surtió efectos a partir del 26 de noviembre de 2016. Como resultado de esta escisión, Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. se desincorpora del Grupo a partir de dicha fecha.
- e) En la Asamblea de Accionistas celebrada el 23 de septiembre de 2016, los accionistas de la Compañía suscribieron y pagaron un aumento de capital social mediante la aportación en especie del 78.09% de las acciones de la sociedad Maestro Tequilero, S. A. de C. V. ("Maestro Tequilero"), de la cual eran propietarios en lo personal. Como resultado de dicha aportación, a partir de dicha fecha, Maestro Tequilero es subsidiaria de Becle.

## Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados y combinados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

(a) Bases de consolidación-

(i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(f)). Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

(ii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados y combinados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra en la hoja siguiente está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas.

País  
donde fue

Clave de Cotización: CUERVO

Trimestre: 2 Año: 2017

incorporado	2016	2015	2014			
<b>Productos alimenticios:</b>						
The Cholula Food Company, Inc.				EE.UU.	100%	100%
<b>Manufactura, distribución y marketing:</b>						
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited. (*)						Irlanda del Norte
	100%	100%	-			
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%		
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%	100%		
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%	100%		
<b>Prestadoras de servicios:</b>						
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
<b>Agricultura:</b>						
Azul Agricultra y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
<b>Administración de marcas:</b>						
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V. (**)	México	-	100%	100%		
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%	100%		
Maestro Tequilero, S. A. de C. V. (***)	México	78%	-	-		
<b>Bienes raíces:</b>						
Bienes Inmuebles de Guadalajara, S. A. de C. V. (****)	México	100%	100%	100%		

(\*) Entidad adquirida en febrero 2015.

(\*\*) Entidad escindida en octubre 2016 (nota 1b)).

(\*\*\*) Entidad incorporada al Grupo a partir del 23 de septiembre de 2016 (nota 1c)).

(\*\*\*\*) Entidad incorporada al Grupo a partir de octubre de 2014.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, desreconoce los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas y entidades controladas conjuntamente (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados y combinados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación y combinación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier ingreso o gasto no realizado que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados y combinados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia de el efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero. Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros-

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: mantenidos hasta su vencimiento y por cobrar.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(i) Activos financieros y pasivos financieros no derivados - Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ii) Activos financieros no derivados - Medición

Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados y combinados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

(iii) Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

(iv) Capital - Acciones comunes

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

(e) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

#### Tasas

Maquinaria para fabricación, envasado y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipos de control de contaminación	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y combinados y se ajustan si es necesario.

(f) Activos intangibles y crédito mercantil-

(i) Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Don Julio (con el 50% de participación hasta antes de su venta en febrero de 2015), las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

Años

Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y combinados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(h) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado y combinado de situación financiera.

(i) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(j) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado y combinado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(k) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(l) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

(ii) Activos financieros medidos a costo amortizado

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

(iii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable

(iv) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(m) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan. El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(n) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados y combinados.

(o) Ingresos-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y beneficios, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible retorno de los bienes puede estimarse razonablemente y el importe de los ingresos puede medirse confiablemente.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

(p) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(q) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado y combinado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reverseen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles. Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reverosan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reverosan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(r) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(s) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

Por el ejercicio 2016 derivado de la fusión de Sunrise Holding Mexico, S. A. de C. V., la información relativa a la utilidad por acción se presentará como se requiere bajo la NIC 33 "Utilidad por acción," y es incluida en estos estados financieros consolidados.

(t) Estado de flujo de efectivo -

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquéllos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

---

## Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

---

Los diferentes segmentos del Grupo están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en EE.UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, las ventas del segmento también registran un incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del segundo y cuarto trimestre.

---

## Dividendos pagados, acciones ordinarias

---

0

---

---

## Dividendos pagados, otras acciones

---

0

---

---

**Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción**

---

0

---

---

**Dividendos pagados, otras acciones por acción**

---

0

---

---

**Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia**

---

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2016 y por el año terminado en esa fecha.

---